

“当亲闺女一样疼，我绝不偏心”

首先感谢齐鲁晚报举办这次活动，给孩子们提供一次锻炼的机会。现在大多数孩子都是独生子女，比较任性娇情，自立性很差，依赖性很强。孩子大了，该放手就放手，我觉得这次活动办得太好了。

活动锻炼了女儿的能力，让她学会关心照顾别人，有一颗感恩的心；又让留守儿童两姐妹有个住处，实现她们的愿望，体验父母的不易。

想起第一天两姐妹的姑姑送她们来的时候，仍然记忆犹新：姐姐尹纯玥

乖巧懂事，一会儿就熟悉过来；妹妹年龄小，没离开过家，进入一个陌生环境不太习惯，姑姑要走的时候她哭起来，怎么哄也不行。

女儿拿出玩具和零食哄她，还让姑姑答应给她买新裙子和布娃娃，才算稳定下来。我说会好好待你的，绝不偏心，保证和姐姐一样的待遇。妹妹胖嘟嘟的小脸才露出了笑容。

家里多了两个人，变得热闹起来。孩子多了，笑声自然就多，每天过得很开心。虽然很忙碌，但是很充实。

转眼孩子们卖报已快十天，每天五点半准时起床，洗漱吃饭后，女儿带着她们准时出发，开始一天的卖报体验。

通过这几天的锻炼，她们收获很多，体会到父母的艰辛，知道挣钱的不易，也更加坚定她们积极上进的决心。尹纯玥说以后要好好学习，报答父母的养育之恩，我觉得能体会到这一点，已经是很大的收获。

努力，加油！尹纯玥，尹纯萍，你们是好样的！

(爱心家庭妈妈 徐华)

勇敢有礼貌

孩子像变了个人

我儿子名叫张烈凯，是东平第二实验小学的一名小学生。我想让他参加这个活动，是偶然一次小报童到我的门市卖报，看着孩子稚嫩的话语，落落大方的表现让我这个大人感到一种莫名的感动。心想我都不知道有这样一个人锻炼孩子的社会活动，真是太好了。为了支持一下孩子，毫不犹豫地买下报纸。

我的儿子见了生人不太敢交流，语言表达能力也欠佳，我想着如果我的儿子也像那个小报童一样勇敢且有礼貌，该多好啊！于是我上网查了相关资料和报名方式，征得儿子的同意后，给他报名参加第二期的报童营销秀活动。

培训当天，记者和老师还让他表演节目，给他拍照，结果回家好像变了个人似的，抱怨我给报名晚了。

第一天开始卖报，他特带劲，满头大汗的他始终带着微笑沿街销售。我在不远处跟着，看着他后背出的汗渗透红T恤，我有些心疼，几次过去劝他喝水、休息，可他却像是上了发条的钟表，说啥也不同意，头摇得像个拨浪鼓。

回到家我问他为啥那么勇敢和陌生人说话，还那么有劲头，他说了一句话让我心头一震：“妈妈，我卖出一份，心里有说不出的高兴，就想见下一个客户，我相信我自己能把这些报纸卖出去”。

东平第二实验小学张烈凯的妈妈

开心卖报 像欢快的小兔子

大家好，我叫刘欣岳，今年6岁了，大家都爱叫我的小名——果果。其实，要不是我的年龄小，妈妈前年就让我来报童营销秀锻炼了。

卖报的第一天，爸妈还没醒，我就早早地起来做好准备工作等他们送我出门了。在邮局分好报纸后，我

就在爸妈的护送下开始卖报。刚开始，我一说话就脸红，卖出去第一份报纸紧张得连谢谢都忘了说。虽然这样，买我报纸的叔叔阿姨都夸我小小年纪就懂得付出劳动，让我有了动力。

就这样，第二天、第三天……果

果一天都没有放弃，现在的我已经像个蹦蹦跳跳的小兔子，开心地问路人要不要买报纸。妈妈每天都夸我，说看到了我这朵“温室”里的小花的坚毅与倔强。

刘欣岳



王嘉赫

卖一份报纸 “赚”一份自信

错过第一期的报童营销秀，如愿以偿走上了第二期的“秀台”。

从我卖出第一份报纸开始，已经走过了6天，一天比一天有进步，一天比一天有收获，一天比一天有自信。

从羞涩到自信，从店铺到商场，从市场到医院，向许许多多哥哥姐姐、叔叔阿姨、爷爷奶奶进行推销。

记得一位阿姨说：“小朋友，虽然我家里有报纸，但是为了支持你，我也买一份。”当时，我十分不理解阿姨的意思，和爸爸一交流，明白了。我“赚”到了阿姨的支持和爱心。其实，我赚的不是那一毛钱，赚的是

对自己的认可，赚取的是一份自信心。

“卖报，卖报。中国健儿又拿金牌了，……”红色的体恤像奥运红色的火焰，足迹遍布新泰城的大街小巷。

妈妈对我说，“卖报”不能生拉硬拽，而是礼貌地问叔叔或者阿姨，“您需要报纸吗？”原来卖报学问还真不少。这让我明白了，什么是愉快的卖报，什么是愉快的买报。慢慢的，学会了更多的交流方式，掌握了更多的需求信息，卖的报纸一天多起来，我的信心也满满的。

在这个暑假里，报童收获了属于我们自己的那份信心，那份勇气。

相信我们，我们会做得更好！

新泰市向阳实验小学 王嘉赫

再不舍得

“疯狂”采购

我长大了，不再是那个只会花钱、不敢和人交往的小姑娘，卖报让我成长。

放暑假了，我每天都和妈妈出去“疯狂”采购。爸爸觉得我应该有节约钱的意思，问我：“你敢去卖报吗？”我心想：当然敢，挣钱这么容易，挣来钱就可以买我的“小公主发卡”了。想到这里，我毫不犹豫地：“没问题，我一定行！”于是，我成为齐鲁晚报的小报童。

开始卖报，我的心怦怦地跳，一直不敢开口。突然，一位叔叔冲着我喊：“小朋友，买一份报纸！”我真想赶快逃跑，转念一想，为了我的发卡，试试吧！我拿着报纸跑过去，卖出第一份报纸。我想了想，觉得应该变被动为主动，找人问问看。

看到人就问，成功卖出二十多份，最后几份就是卖不出去，我想起培训老师说的话，拿着报纸走到一个大学生旁边，对他说：“哥哥，要报纸吗？”我还没等他开口，便又说：“买一份吧，五毛钱，很便宜的。”大哥想了想掏出了五元钱，我接过钱，又对他说：“要不多买几份吧，反正五元我也找不开。”大哥说：“我全要了，一共多少钱？”我卖出所有报纸。

终于卖完啦！爸爸又问我：“还要不要发卡？”我低着头说：“不要了。”爸爸说：现在知道挣钱难了？我惭愧地点了点头，把钱塞到了爸爸手里。

泰安市财源小学四年级二班 宿晨阳

钢贸巨头品鉴国山墅 北美风情点燃夏日激情

百老汇经典爵士舞、异域顶级奢品红酒、名模走秀。8月5日夜，中齐·国山墅灯光璀璨，“2012泰安钢材行业领袖峰会”在这里举行，众多钢贸巨头品鉴国山墅。

“2012泰安钢材行业领袖峰会”由泰安市工商联、山东

泰山钢材商会主办，中齐·国山墅承办。主办方邀请了钢材行业多位资深专家做客峰会，国山墅精心准备了精彩的节目，热情款待与会的泰安钢贸巨头。

伴着动感的百老汇经典爵士舞表演，活动正式拉开帷幕。

除了关于经济形势和钢贸行业走势的专题讲座，论坛互动环节结束后，风情北美国山墅之夜正式开启，名模空姐带来异域顶级奢品红酒，品酒师给大家讲演红酒品鉴文化。品尝完红酒之后，激情活力的比基尼走秀火爆登场，外籍名模

和鲁牌名模为大家带来一场精彩的走秀表演。

欣赏精彩节目的同时，国山墅还为大家准备了丰盛的自助餐，在悠扬的音乐中，大家尽情享受，度过一个美妙的仲夏夜。

(李诚春)

