



# 花样营销,秀出报童新风采

## 家长:我家的孩子更懂事了

文\记者 孙慧瑶 片\记者 姜文洁

8日,大雨过后,淄博气温迅速回升,炎热的天气并没有挡住小报童的卖报热情。经过这段时间的卖报,小报童们也有了自己的营销经验。

### ◆ 建立买报老主顾

8日清晨,记者看到小报童杨浩泽一早便来到领报处领取了130份齐鲁晚报,并且他自豪地向记者介绍到,现在已经有老客户,从他手里预订了半个多月的齐鲁晚报。

杨浩泽带着自己领的报纸在义乌小商品城挨家挨户推销。“我的营销策略就是每家每户都要转到,不管多累位置多偏都要跑到。”杨浩泽认真地告诉记者,抱着插好的报纸,他先到已经预订的老客户店铺送报。原来,经过一周的卖报,有很多商铺老板都预订了他的报纸,成了他的老顾客,每天坚持不断挨家挨户卖报的杨浩泽也建立了自己的买报老主顾。

### ◆ 辛苦钱给奶奶祝寿

上午9:00左右,当记者赶到义乌小商品城的时候看到小报童盛靖斐已经将今日的齐鲁晚报全部卖完。上前询问



杨浩泽的爸爸帮小浩泽抱着部分报纸。

手臂上已经被报纸油墨印得乌黑的小靖斐才知道,今天是小靖斐奶奶的生日,想早点卖完后回去给奶奶祝寿。

今天小靖斐只领了20份报纸,这位秀气腼腆的小姑娘告诉记者,她今天少领了点,想早点赶回去给奶奶祝寿。在和记者的聊天中,小靖斐准备用自己辛苦赚的钱给奶奶买个生日礼物,以表自己的心意。走到义乌小商品城二期市

场,小靖斐准备给奶奶买双袜子,精心挑选后,购买了心仪的礼物,希望奶奶可以喜欢,祝奶奶生日快乐。

### ◆ 吸铁石新用法

小林松背着书包带着报纸高兴地奔跑在义乌小商品城的走廊里,边询问边做着鬼脸。小林松的妈妈告诉记者,小林松非常喜欢小报童这个

活动,而且孩子本身个性开朗,每天都非常快乐。

在小林松从记者面前走过的时候,发现他的手里捏着一块沾满硬币的吸铁石。上前询问才知道,卖报纸有大量的零钱,并且很多都是硬币,小小的硬币不好拿容易丢失,他就想了这么一个办法,用吸铁石吸住硬币,方便拿也方便给顾客找钱。

### 有了帮手卖报快

张鹤鸣

我特别的高兴,因为我多了一个帮手——昨天刚从济南来的我老妹。别看她长得比较瘦弱,可不愧是省会城市来的,见多识广、能说会道,社交能力特强。卖起报纸来一点也不比我差。我跟她一块卖报纸,都是我拿着报纸跟在她的后面,她在前面吆喝,从不放过任何一个可以卖报纸的机会。哪怕是碰到一个小学生,妹妹也要问一问她要不要报纸。倘若要是碰到不想买报纸的人,妹妹会给那位叔叔或阿姨说一说读报纸的好处,听到我妹妹的话,大多数人都会买份报纸来鼓励鼓励我们。原来自己一个人卖70份报纸需要一个上午,现在因为有了妹妹的加盟,70份报纸我们在一个半小时内就销售一空了,让我感觉轻松许多。正如古人言:“人心齐泰山移,人多力量大”,真是“众人拾柴火焰高”呀!

### 不能向困难低头

王梓妍

今天是卖报的第八天,距我走进“小报童”这个行业已经整整一周了,这一周里有许多困难和坎坷,但是“不经历风雨怎么见彩虹”。昨天看到刘翔意外摔倒,我便不由自主地联想到了我们小报童。刘翔在脚受伤期间,从未落下一天的训练,他不甘心向困难低头。我们也应该学习刘翔,在被拒绝了无数次之后,还可以再次露出自信的微笑,继续努力。今天我的任务完成情况并不怎么优秀,但是我还是要努力微笑着,因为生活还是要继续的,翻过今天,明天又是崭新的篇章。加油!

### 有竞争才有进步

宋佳君

今天和前几日没有变化,依旧订了120份报纸,但与前几日不一样的事情就是我有竞争对手了,这个竞争对手不是别人,就是我的好朋友——伊晓茹。

有竞争才有进步。虽然觉得自己卖的快,那就把这场比赛当作跑步吧!

我和伊晓茹同时在市场上卖,互不干涉,那就看谁卖的快了。想到这,我就加快了自己的脚步。

经过了3个小时的竞争,天上白花花太阳晒着我,虽然很累,但是我现在才明白了有竞争才有进步的含义。“身边没有参照物,你就永远不知道自己的实力!”

### 卖报让暑假更有意义

毕书婕

自从参加了齐鲁晚报卖报活动后,我天天忙的不亦乐乎:早上早起去领报纸,然后再赶往大润发去卖。卖完以后再回家写感受。一上午过的十分充实。

其实卖报不仅仅是去卖,更重要的是它能让我们去体验生活,从中获取感悟,总结成功的经验,为以后的成长之路做铺垫。你可别小瞧这一份报纸,它卖起来可是相当的不容易。要想把它们全部卖完,就要凭你的耐力和智慧喽!一个好的地点和良好的心态,会让你卖的更快,从而体会到成功的喜悦和挣钱的不易。以上就是我的收获。之所以会收获,是因为我去体验,去思考了。



盛靖斐用自己赚的钱给奶奶买生日礼物。

小林松用磁铁将硬币吸住。

### 鲁村中学——

## 为学生家庭建消防档案

本报8月8日讯(通讯员 冯芝霞 鞠立华) 近日,沂源县鲁村镇消防中队和鲁村中学联合发出了倡议,给全校1800多名中学生布置了一项家庭消防安全作业,要求每名学生与其家庭成员共同完成一次家庭火灾隐患自查,并填写一份问卷调查表。

随后,该镇消防中队与学校安办有关人员对所有问卷调查表进行分类、编号和存档,为每一个学生建立了消防安全档案。目前,1800多名家庭共排查整改家庭火灾隐患550余处,45%的学生家庭开展了家庭消防安全演练,52%的学生家庭绘制了家庭火灾逃生示意图。

### 好客山东休闲汇

## 学生假期去处多

本报8月8日讯(记者 王亚男 通讯员 王瑜 孙文娇) 8日,记者从淄博市旅游局获悉,2012年好客山东休闲汇启动以来,淄川区、桓台县推出了各具特色的旅游项目。学生可以利用假期游玩一番。

淄川区以乡村休闲游为主题特色,主打乡村休闲度假牌。“乡村采摘乐”,从目前

一直持续到10月底。桓台县8月6日—16日在马踏湖少海景区举办快乐休闲周。国庆节期间,在马踏湖少海景区举办系列活动。

同时,在好客山东休闲汇期间,各景区门票对学生也有不同程度的限时打折;酒店、商店也会有打折季的活动,方便学生。

# 作业攒到最后,催火代写生意

## 学生应合理安排暑期作业,学校应多安排有意义的社会实践

本报8月8日讯(记者 张汝树) 中小学生的暑假即将结束,而他们手里的作业却还有一大堆,网上推出的“代写暑假作业”业务,成了他们的“知音”。

记者从淄博一些网站上看到,这种代写作业的“枪手”大有人在,有的按照作业页数收费,初、高中1.5元/页,小学1元/页;有的直接明码标价,数

学、化学80元一科,政治、物理75元一科,语文、英语50元一科,作文另计;有的是视工作量和难度收费;有的还提到了团购的优惠措施。

记者联系了几位留下联系方式的“枪手”,有人称每年8月左右,中小学暑假的后半期,就是他们承接业务的高峰期,平均一天可以接四五单生意。而这些提供代写作业的多

数是大学生。

据了解,大部分找代写的学生都因为作业积攒到了最后,害怕完不成,才找的。不少家长也有所抱怨,暑假作业量太大,一部分作业就是简单的抄写,引不起孩子的兴趣。不过对于孩子团购代写作业,大部分家长并不赞同。

潘南小学辅导员于江介绍,目前小学暑假作业较少,

而且大部分是体验性活动,基本不需要代写,可能一部分中学假期任务较重,学生做不完,才会选择“枪手”代写。于江建议,学生要合理安排写作业的时间,不要攒到最后。学校在暑假最好安排一些更加灵活或学生感兴趣的社会实践活动,少安排一些日常课堂学习内容,只有学生感兴趣,学习才不会成为一种负担。