

邹巍9天售报突破2000份

目前以2111份排名第一,售报过千份的小报童已有7位

本报威海8月12日讯(记者 刘洁) 8月10日是本报第二期营销秀活动的第九天,这一天对小报童邹巍的营销秀活动来讲,具有里程碑式的意义,他的售报总数在当天突破了2000份大关。截至8月10日,他以2111份的售报总成绩牢牢占据着排行榜第一。

8月10日一大早,小报童邹巍又像往常一样,和几个小伙伴一起来到大润发站点

领取报纸。拿到报纸的第一时间,邹巍不由自主地翻开报纸查看排行榜。看到自己高居排行榜的第一位,邹巍对此并没有自满,还对记者说“营销秀如逆水行舟,不进则退,他不敢大意”。翻看近七天的售报记录,邹巍每天售报都在200份以上,其中有一天8月2日售报也多达230份。

截至8月10日,为期15天

的第二期暑期营销秀活动已经进入第九天,邹巍以9天售报2111份的成绩成功跨过2000份的售报大关,而他也以这个成绩高居排行榜的第一位,比排名第二的丛心日多售报371份。而邹巍的九天售报2111份,在今年两期营销秀活动当中,成绩也是空前的。第一期营销秀活动,九天售报总数排名第一的是张昊威,他当时的成绩是1640份,邹巍相比张昊威足足多出了

471份。而第一期营销秀活动第一名突破2000份的小报童是张克,他突破2000份用了11天时间,而邹巍相比张克足足提前了两天时间。

纵观整个排行榜,小报童售报成绩卓然,目前售报过千份的小报童已经多达7位。

另外,8月13日小报童的订报总数继续呈现上扬趋势,五个站点的百余名小报童订报总数达到5573份。

营销大赛排行榜(截至8月10日)

排行	姓名	卖报总数(份)
1	邹巍	2111
2	丛心日	1740
3	郭威秀	1290
4	曹威怡	1230
5	张娟娟	1120
6	张嘉裕	1090
7	程文洁	1015
8	丛宏宇	960
9	刘炳霖	831
10	丁麒贺	820
11	耿润珠	790
12	李乃健	780
12	张泽君	780
14	完颜瑞恒	770
15	张小雨	730
15	阎煜文	730
17	孙青文	700
18	孙于捷	690
19	许好好	520
20	王冬雁	480
21	于雨会	446
21	潘佳琛	446
23	马世纪	430
24	张雪怡	400
25	谷嘉惠	375
26	姜冬雪	340
27	元方圆	320
28	于士博	310
28	刘蔚瑶	310
30	苏佳玉	290

[注]营销大赛每期产生金奖5名,奖金各500元;银奖10名,奖金各300元;铜奖15名,奖励2013年全年《齐鲁晚报》,并自动成为本报校园通讯社成员。活动结束后,金奖获得者获赠大连两日游,银奖、铜奖获得者可免费游览西霞口动物园。本报记者 许丽君 整理

感恩的心 感谢有你



每天早晨,我都会早早起床,成为家里第一个起床的人。简单收拾收拾自己,便出门。出门走在马路上,路上常常有晨练的人们,呼吸着新鲜空气,感觉每一天都很美好。

每年我都会来威海过暑假,今年已经是第二年参加营销秀活动,我们全家都很喜欢看齐鲁晚报。我每天的工作便是早早来到利群站点,插完报纸后,都是急忙往家赶。因为如今订的报纸订的多,为了早点卖报纸,第二期营销秀,直接改变路线,不回家,直接坐公交赶往我的目的地——韩国服装城。

这两天让我印象最深刻的一件事是,10日那天,我刚上公交车准备投币时却发现,所有的钱都订报,由于走得着急,忘记带坐车的钱,上车后感觉很难堪。可就在这个时候,一位陌生的农民工叔叔掏出一元钱的硬币给了我,我顿时感觉全身暖洋洋的。叔叔还对我说,“小伙子,大热天卖报纸,挺棒的。”

通过这件事儿,我更加确信,作为这个社会的每一分子,不管谁有困难,我们都该伸出援助之手,怀有一颗感恩的心对待每一个人。

海阳市行村二中 姜力琨

以前不看报纸,现在离不开报纸

“我们全家人都成了齐鲁晚报的粉丝”

本报威海8月12日讯(记者 林丹丹) 利群站点,张泽凯是卖报纸比较早的一位小报童。他每天除了卖报纸,便是自己留一份报纸,和爸爸妈妈一起读报纸,他说,“我和爸爸妈妈都成了齐鲁晚报的‘粉丝’。”

张泽凯是和朋友一起参加第二期营销秀活动的。第一期因为参加学习班而没能参加,所以第二期未开始就早早报名准备参加活动。他告诉记者,这是他第一次卖报,“以前不看报纸,现在每天离不开报纸。”他告诉记者,为了多卖报纸,他每天坚持看报纸的新闻,找一些“新闻点”,这是他和朋友取经学习的,因为知道“卖点”就可以很好介

绍给顾客。张泽凯说,“没想到,每天坚持看报纸后,居然‘上瘾’了。”现在他很喜欢看报纸,每天都会留一份报纸,给爸爸妈妈阅读。因为父母工作忙,常常只能晚上看报纸。

张泽凯比较喜欢运动,所以每天都会追看齐鲁晚报上的伦敦奥运会特别报道。张泽凯说,“每天看完报纸,就会稍微看看报纸,只剩一份报纸后,自己会留下来仔细阅读。”他说,他的爸爸妈妈晚上回来也会看报纸,因为妈妈比较喜欢《青未了》,爸爸会和他一起讨论体育方面的信息。“现在全家都是齐鲁晚报的‘粉丝’了,这个假期攒下的钱会订齐鲁晚报,供全家一起看。”

装饰公司

基本格:10平(限四行字)每格25元
9月1日后每格30元(限一格)
10月1日后每格40元

国辉装饰

8月10日隆重开业,开业期间零利润。
最新推出21800、28800、38800、48800等家装套餐。
签单满30000元送价值3980元
高碱化水器一台
5975266 乐天双子座2A 6001

瀚淼装饰

装家咱就装好,装好就找瀚淼。
签单送品牌室内门或厨房3件套。
地址:西门红绿灯 5867508

传承人家装饰

21999装新家 爱要久久久住新家
公司配备各种套餐,质保4年,签单即送品牌燃气灶!
广东品牌瓷砖、重庆实木烤漆门、无甲醛香板、马六甲生态板、多乐士净味漆、LG地板
地址:威海国际商务大厦1119室。电话:5323536

建材家居

基本格:10平(限四行字)每格20元
9月1日后每格25元(限一格)
10月1日后每格30元

红木家具馆

红木家具,一站购齐,特价商品限量抢购
花梨鞋柜3900元/个,红檀木明式8件套沙发26000元/套
地址:光平大厦国美电器4楼
电话:5210901(新威海路华联北侧)

大型车间无水采暖

不用暖气片,无压锅炉
比传统锅炉投资、燃料节省40%以上,威海各区均有工程。
海产品烘干设备
电话:13181888758 13646315789

坤图装饰

经营范围:住宅(别墅)小区/办公楼/酒店/宾馆等建筑工程的装饰装修设计和施工业务。
地址:古寨东路附1-7号(大槐树北200米)电话:0631-5897579

益家装饰

签单满30000液晶电视送回家
承接各种高中低档装修工程益家装饰推出:
21800元、27800元、37800元、47800元等家装套餐。
报价比三家,高了还差价。
TEL:13562188865

威海美之源装饰公司

本公司订做成品门,整体橱柜,另推出26800精装套餐。承接室内外装修,免费设计,南方施工,质保三年。
地址:会展中心西60米
热线:5180303 QQ:243927231

全兴装饰

打破行业潜规则,后期增项不收费,报价实在不二价
免费设计质保三年
签单即送灶具、油烟机
地址:高新区旅游大厦409
电话:13336245666 18006311888

大顺广告印务

承接装饰公司造型雕刻
纸张印刷,丝网印刷
室内外广告,设备标牌
电话:5921126 15216305789

天地无垠 创意无限

刊登热线:18660375586

橱柜门窗

基本格:10平(限四行字)每格20元
9月1日后每格25元(限一格)
10月1日后每格30元
订版电话:18660375586

恒盛达门窗

幕墙、雨棚、高档办公玻璃隔断、阳光房、采光顶。
15606302200

诚利来门业

专业制作肯德基商务门,隔热断桥窗,圆弧窗
13061165899

中虎彩钢瓦厂

生产销售:彩钢瓦、复合板、C型钢,各种方管、角铁等。
承接:钢结构工程,复合板房,彩钢瓦安装等。
电话:0631-5992311

孙家瞳静电喷涂厂

我厂采用国际先进静电工艺,可对小于7x2.4x1.8米工件喷涂,做到色泽鲜艳,光泽度好,硬度高,不生锈。
工艺流程:酸洗-水洗-镀膜-水洗-喷涂
我们将以一流的质量,竭诚为您服务。
13561880092 0631-3669598

专业批发最贵防盗门

铜门,不锈钢门,车库门
楼宇门,防火门,卷帘门
电话:13326308386
地址:骨科医院东

腾飞门业卷帘门

电动门,防盗门,批发,安装
13287872222

华格彩色不锈钢橱柜

橱柜换代产品保用50年
煤气灶,油烟机,净水器,水龙头,各种商用厨具制作、维修。
地址:长峰大槐树东100米 电话:13376308198

小幽默

公园长凳上,她小鸟依人般靠在他的肩膀,一边摩挲着他的衣角,一边喃喃地说:“亲爱的,虽然我们认识没多久,但我觉得每天都过得充实,一起经历了

那么多事情,感觉我们像认识了很久很久一样呢。”

他轻轻搂了搂她,深情地答道:“是啊,也许这就是人们常说的度日如年吧。”

太陸裝飾城

大型家居装修材料商场
品牌齐、种类多、款式新、质量优、价格低、服务好。

电话:0631-5756886
地址:沈阳中路613号(张村柳沟对面)

地毯选购的四大妙招

- 一、购买地毯前做到心中有数
首先,要根据情况购买地毯。如果家中有淘气的小孩子,地毯应该选择抗污、耐腐蚀、颜色深的地毯;如果家里经常有客人拜访要选用密度大的地毯;如果是为卧室选地毯,要选择能突出温馨气氛颜色的地毯,另外可以选择带有较长绒毛的,颜色以红色、粉色为主最佳;如果是为客厅选地毯,则需要考虑耐磨、抗污的。
- 二、合理计算地毯面积,不要浪费

地毯的价格一般都不便宜,为了不造成浪费,我们应该事先考察好再下手。餐厅铺地毯一般占用面积在80%左右即可,客厅因情况而定,可以选择面积略大于茶几的地毯。

- 三、地毯风格要与家居风格搭配
很多业主去家居商场看到地毯非常绚丽好看,毫不犹豫就买下,结果回到家铺在地上,发现与客厅风格大相径庭。不仅浪费了地毯,又浪费了银子。
- 四、购买需掌握小技巧
选择地毯不应盲目,货比三家,多走走逛逛一定选择最物美价廉的。另外购买地毯也认品牌,同时认清材质,用手摩擦地毯表面,检查是否是商家描述的材质。