



小报童一起为自己加油鼓劲。本报记者 姜文洁 摄

加油!坚持到底就是胜利

本报8月12日讯(记者 张汝树) 12日,第二期紫园杯·齐鲁晚报小报童暑期营销秀活动已经进行了一大半了。记者采访了多位小报童得知,虽然很累,他们早晨也想睡懒觉,但是他们在不断地给自己加油,鼓励自己要坚持到底。



▲边吃早餐边交流。本报见习记者 王鸿哲 摄



▲郭奕鑫跑向车站卖报。本报见习记者 王鸿哲 摄

每天进步一点点

李文君是新建洪沟小学五年级的学生,今年12岁,从第二期小报童暑期营销秀开始,就给自己定下了目标:每天卖报要比前一天多几份。文君说:“我刚开始的时候就卖30份,之后是40份,50份,现在

一天卖到120份。”她每天基本都在火车站,劳务市场卖报。她说:“我非常感谢那些打工的叔叔们,他们经常照顾我的生意。”

文君说,这次活动,让她明白了父母赚钱的艰辛,以后

更会好好学习。

文君妈妈说:“这两天孩子老喊睡不够,不过一到卖报点,还是会从床上爬起来。孩子通过这次活动学到了不少东西,也一直吵着要坚持到最后一天。”

老报童已坚持25天

陈永贵是金苑小学五年级的学生,今年也是12岁,他从第一期就参加了小报童活动,直到现在,他已经坚持卖报25天,卖出报纸860份。

“我现在每天能卖出100多份报纸,这次活动结

束后,我还要参加一家超市的卖菜活动。”陈永贵说,他觉得多参加一些社会活动,有利于锻炼自己的能力,所以这次卖报活动结束后,他还要参加一些其他类型的实践活动。

记者看到,在陈永贵身边,有一个小女孩在帮陈永贵整理报纸。陈永贵说:“她是我妹妹,今年五岁,这几天一直帮我插报,卖报。别看我妹妹年龄小,威力可不小,一般大人都会买小妹妹的报纸。”

“我喜欢和人交流了”

王梦杰今年9岁,是九级塔小学四年级的学生,看起来很低调、沉稳。

王梦杰妈妈说:“她也不是内向,就是比较稳重。这段

时间,都是她自己卖报,我觉得这对她来说,是一种成功。”

“我有时候转很长时间才能将报纸卖出去,有时候也有点灰心。”王梦杰说,刚开始的

时候,有些人说话比较凶,她都不敢上前推销报纸,后来情况就好点了。”通过这次活动,我学到了不少东西,也喜欢和人交流了。”

“我觉得自己很成功”

张店绿杉园小学四年级学生郭奕鑫说:“我觉得自己能不同的人打交道,我就很成功了。”

到目前为止,他已经卖出了400多份报纸。“刚开始的时候,我只顾往前走,报纸很难

卖出去,后来才慢慢学会卖报。”郭奕鑫说。

奕鑫妈妈说:“孩子还小,每次他卖报纸的时候,我都会在后边悄悄地跟着他,保证他的安全。希望他能够慢慢地独立起来。”

“有的人已经订了报纸,也买我的报纸。”小奕鑫说,阿姨们比较喜欢小孩,所以他现在的主要客户是阿姨。

“还有最后几天,我要更加努力。”小奕鑫说,坚持到最后一天,就是最大的胜利。

◎小报童作文选登

卖报要有“耐性”

作者:李宜泽

今天我继续卖报纸,呼!好困,我这几天太累了。还好,我能很快进入状态。

今天好热,大大的太阳顶在头上,以往我早就会躲在家里吹着空调吃西瓜了。我们去了大润发,卖得很成功。我和妹妹问了一个阿姨,她买了一份报纸,还要我们帮她的奶昔做宣传,奖励就是一杯奶昔,我们好高兴,抓紧时间宣传。谁买一份报纸,就给他一张奶昔卡。

爸爸说,对人态度友好,别人才会买你的报纸。这话一点也不假,妹妹的嘴很甜,所以她卖得很快。卖报纸讲究耐性,可我就是个急性子,能坚持把卖报纸这项任务完成,已经很好了!今天我卖得很快,关键就是有“耐性”。

突破70份

作者:李文君

昨天卖了50份,爸爸连商量都不商量今天又给我订了70份。70份我要卖多久呀?

一开始只卖出十几份,一看着剩下的报纸,怎么还有那么多呀!爸爸说:“劳务市场和火车站人多,可以去试试。”我到了劳务市场,就马上跑到一位叔叔身边有礼貌地问:“叔叔,请问您需要买报纸吗?”叔叔爽快地答应了我,我把报纸给了叔叔,又说了声谢谢。这给了我很大的信心,接着一个一个问题。70份报纸终于卖完了。

卖报纸需要坚持,相信自己,没有做不到的事。

你们让我感动

作者:满琦

今天是第十天了,领了20份报纸。今天在领报纸的时候,马艺沅和一位小男生一起帮我分报纸,在他们的帮助下,我很快就将报纸弄好了,真的很感谢他们。

今天在快要卖完的时候,有一位老爷爷和老奶奶找到了我,说前两天买了我一一份报纸,忘了给我钱,特意来找我给我报钱的,说着,把一个5角钱硬币交给了我。为了一份报纸,让两位老人记挂好几天,我忘记了,他们还特意过来找我,我实在是太感动了。两位古稀的老人的脸,让我感到无比亲切。

紫园杯·齐鲁晚报小报童暑期营销秀活动火热进行中

活动细则:

1. 活动主要面对中小学生,报名时需携带学生证。
2. 参加者可免费获得30份齐鲁晚报,价值15元,作为启动资金。30份卖完后,营销者自己根据能力购买齐鲁晚报再销售。齐鲁晚报将每天统计每位参赛者营销量,排出营销明星榜。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。卖出份数最多的参赛者将获得“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”称号和金银铜奖。
3. 每名学生每天必须写出自己的卖报体会和感言传给报社,报社将每天择优登报,活动结束后将评出优秀作文奖。

活动奖励:

1. 活动为每位小报童免费发T恤衫和遮阳帽。
2. 营销明星奖:活动结束后,根据小报童卖报数量和其它表现,评出齐鲁晚报营销金奖1名,银奖3名,铜奖10名。金奖奖金500元,银奖奖金300元,铜奖奖励全年齐鲁晚报一份。
3. 优秀作文奖:根据小报童的作文情况评出优秀作文一等奖1名,二等奖3名,三等奖10名。一等奖奖金400元,二等奖奖金300元,三等奖奖励全年齐鲁晚报一份。
4. 设立“紫园杯·齐鲁晚报营销明星”若干名,颁发齐鲁晚报荣誉证书。

活动地点:

张店区 报名电话:0533-3172726 3172426
报名地址:人民西路16号二楼西报名办公室

