

京东“零毛利”直接叫板苏宁、国美

电商拼低价 开打“三国杀”

刘强东:若苏宁敢卖1元,京东的价格一定是0元。

京东投资方:我们除了有钱什么都没有!你就放心吧,往死里打!

苏宁易购执行副总裁李斌:我一定能够帮刘总提前,超额完成减员增效目标。

当当网李国庆:当当网全品种迎战!欢迎顾客货比三家!

本报济南8月14日讯(记者崔滨 实习生 肖家鑫) 京东商城董事局主席兼CEO刘强东,14日连做了3个决定,在大家电领域三年零毛利、价格最低和服务最及时,矛头直指其最大的竞争对手苏宁和国美。几个小时后,苏宁易购迅速作出回应,15日开始启动史上最强力度的促销。

刘强东14日在其认证微博称,“京东大家电3年内零毛利!从今天起,京东所有大家电保证比国美、苏宁连锁店便宜至少10%以上。”同时,刘强东宣布:“8月底前,京东商城大家电配送在全国20个城市实现211限时达服务——上午11点前下订单,当日下午送达;夜里11点前下订单,第二天上午送达。”

刘强东的第3个决定将京

东比拼的矛头直指苏宁和国美:“即日起,京东在全国招收5000名美苏价格情报员,每店派驻2名。任何客户到国美、苏宁购买大家电的时候,拿出手机用京东客户端比价,如果便宜不足10%,价格情报员现场核实属实,京东立即降价或者现场发券,确保便宜10%!”而且刘强东称,从15日上午9点开始,“京东商城所有大家电价格都比苏宁线上线下便宜!并且无底线便宜,如果苏宁敢卖1元,京东的价格一定是0元!”

刘强东14日连续做出的3个决定,立即引发苏宁易购执行副总裁李斌回应,“15日9点开始,苏宁易购所有产品价格必然低于京东,并对发现苏宁易购价格高于京东的购买者

给予2倍差价赔付。”李斌称,“一定帮刘总提前,超额完成减员增效目标。”

而相比苏宁易购的迅速迎战,截至记者发稿时,国美电器尚未作出回应。但值得注意的是,当当网CEO李国庆通过微博表示,“当当网手机、电脑和小家电等以及当当网国美在线大家电旗舰店全品种迎战!欢迎顾客货比三家!”

自6月18日京东以店庆日的名义开展让利开始,京东与其竞争对手天猫、苏宁易购、国美电器商城等就展开了一轮激烈价格战,各大电商均拿出上亿资金进行价格补贴,奥运会期间又开打让利幅度惊人的促销大战,这一耗时数月的价格大战,被认为电商行业进入最后洗牌搏杀的关键。



相关链接

苏宁“融资” 国美“卖楼”

输血电商抢市场

眼下一个令人尴尬的问题是,电商领域“只烧钱不赚钱”的状况,将对进入者的严峻挑战。一直谋求上市的京东商城,已经多次传出资金链紧张的传闻,而苏宁和国美也面临着传统零售渠道销售下滑、电子商务增长乏力的困难。

14日,刚刚实施完55亿元增发的苏宁电器,再次宣布发行规模近80亿元债券融资,用于补充公司营运资金和调整公司债务结构。国美电器则在本月即将旗下地产项目国美商都以50亿元人民币出售给海航,据悉其套现主要是为网上商城输血。

美玉米大豆减产 传导国内蛋、油涨价

美国干旱连累咱省餐桌

本报济南8月14日讯(记者崔滨 实习生 肖家鑫) 14日,省城八里桥蔬菜批发市场的鸡蛋已经涨到了每斤4.6元;刚经历了食用油的一轮涨价,又传出了调和油价格上涨的风声;持续低迷的猪肉价格,也让养殖户们陷入亏损的困境。而对我省餐桌造成这些影响的,是远在万里之遥的,因干旱而减产的美国玉米和大豆。

14日一大早,在看了市场上每斤4.6元的鸡蛋后,省城市民顾再决定去超市买特价鸡蛋。不过,在每斤4.22元的价签旁,顾再发现这一价格也比月初上涨了0.2元。同样是这家超市,超市销售人员说调和油近期也要涨价。金龙鱼和福临门等食用油巨头称,由于玉米、大豆等食用油原料价格上涨,打算提高部分品种调和油价格5%左右。

省畜牧兽医信息中心调查显

示,造成近期鸡蛋价格上涨的原因,除了天气外,还有饲料成本的上升。同样,饲料成本的上升,使得衡量养猪盈利水平的猪粮比价,已低于6:1的盈亏平衡点,我省部分养殖户每头猪的亏损甚至达150元。

玉米和豆粕,占到了猪、鸡饲料成本的60%以上,而大豆更是食用调和油的主要原料。14日,大连玉米期货主力合约已攀升到2439元,创出该合约上市新高,涨幅超过

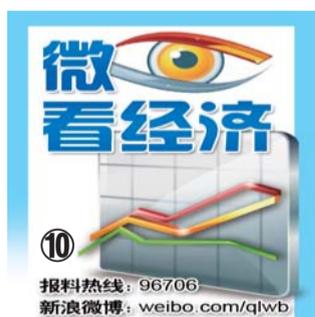
8%。大豆期货也一直处于每吨4830元的高位,而大豆的初级加工品豆粕的价格,涨幅更是超过了30%。

造成这一轮玉米和大豆价格上涨的原因,是今年5月份美国持续的干旱。美国商务部网站显示,干旱导致今年美国玉米和大豆减产12%以上。由于美国是世界玉米和大豆的主产区,更是中国主要的大豆进口国,一场万里之遥的干旱,直接影响到了中国人的餐桌。

软件业逆势增长“完胜”经济下滑

电子公章“盖”出大生意

文/片 本报记者 马绍栋



“今年我们业务量增长30%以上不成问题,现在年销售额2000万以下的企业客户我们都不接。”在各行各业增长均陷入放缓低迷的局面下,软件公司为何如此强势?在刚刚结束的2012青岛国际软件融合创新博览会上,紧盯政府和大中企业客户,转攻农村软件市场规避经济周期波动影响成为各参展软企的增长秘笈。

或主攻政府市场 或到农村找商机

“只要盖上经过我们认证的‘电子公章’,电子版的合同一样具有法律效力,和纸质合同一样。”在青岛软博会山东数字证书认证管理有限公司(以下简称山东CA)展台,工作人员给记者演示了“电子公章”使用的全过程,两公司在异地通过网上传输合同或协议的电子版本,会使用一个类似于U盾的装置,里面配有专门的网络密钥。

“这只是我们数字认证产品的一个品种,可以最大限度保证网络信息传递安全。”山东CA销售总监吴建军告诉记者,“目前省内工商与税务部门的网上注册、报税系统很多已使用了我们的认证产品,到去年底已累计发放数字证书120多万张。”吴建军表示,由于公司服务客户大多为政府职能部门,因此业务几乎不受经济波动影响,今年再增长30%没有问题。

与山东CA主攻政府市场不同,青岛太阳软件有限公司则把目光投向并不受关注的农村市场。公司市场营销部经理苗伟亮说,农村集体财务资金、资产、资源管理平台软件,农村土地流转信息网等,



展台上展出的电子公章使用演示。

基本涵盖了农村管理各热点领域。苗伟亮表示,近些年来各级政府对于农村工作越来越重视,投入也逐年递增,很多农村、社区的电脑及信息设备配置也很先进,这让专门从事农村软件开发的他们发现农村照样可以成为信息化应用的大市场。“现在我们已经是国内最大的农村信息化软件生产研发基地,每年销售增长都在30%以上。”

经济低迷, 软件需求反增长

“我觉得现在经济不景气主要还是那些劳动密集型企业,对于我们软件企业来说影响不大,而且反而增长得很快。”东软集团山东大区副总经理郝德明对记者说道,尽管经济形势不景气让一部分企业出现利润下滑,但真正盈利稳定的大中型企业并未受多少影响,而且企业越大越规范,其对内部管理效率提升的需求越强烈。而在行业低迷情况下,一些中等企业更要靠软件来提升内部管理降低消耗,因此管理软件的需求也随之上升。“今年我们业务量增长30%以上不成问题,现在年销售额2000万以下的企业客户我们都不接。”

“经济形势不太好在一定程度上也影响了销售,但整个市场有刚性需求,很多客户依然重视通过软件来实现内部管理的提升及成本的下降。”金蝶软件有限公司青岛分公司市场部总监张辉对记者说道。

记者从省经信委了解到,今年上半年全省41个行业大类中信息技术产业增长较快,上半年实现主营业务收入4732.4亿元,增长18.8%,其中软件业务收入822.8亿元,增长36%。预计全年软件业务收入将超过1600亿元,增长30%左右。

山东个人住房贷款 三个月环比多增

本报济南8月14日讯(记者桑海波 通讯员刘伟厚) 记者从人行济南分行获悉,1-7月份,我省各项存贷款稳步增长,信贷结构不断优化。其中,个人住房贷款连续三个月环比多增,个人存款则比年初增加2924.8亿元。

据统计,7月末,全省本外币贷款余额40828.9亿元,比年初增加3274.1亿元,同比多增272.9亿元。其中,7月份增加238.1亿元。表外融资增长加快。

小微企业贷款增长较快。上半年,全省小微企业本外币贷款增加813.6亿元,比年初增长13.6%,增速分别高于大、中型企业9.1和7.3个百分点;增量占全部企业新增贷款的45.3%。

人住房贷款连续三个月环比多增。1-7月份,全省本外币个人消费贷款增加286.8亿元,同比少增180.9亿元。其中,个人住房消费贷款增加240.9亿元,同比少增178.3亿元。从月度增量看,5、6、7三个月个人住房消费贷款分别增加32.6亿元、46亿元和47.9亿元,连续3个月环比多增。

创业咨询师 将在鲁持证上岗

本报济南8月14日讯(记者杨传忠) 又一项新职业将在我省诞生。记者从省人力资源和社会保障厅了解到,为进一步贯彻落实国家推动建立创业型城市的指导精神,继北上广等地区后,首批创业咨询师也将在我省正式持证上岗。

日前由省大中专学校毕业生就业指导中心和省城镇劳动就业训练中心联合举办的山东省第一期创业咨询师国家职业资格实验性鉴定培训班正式开班。据介绍,首批近60名来自创业指导一线的高校教师以及部分市人力资源管理部门的工作人员参加了培训班。学员经系统专业化的职业培训,统一鉴定合格后,由省人力资源和社会保障厅颁发三级国家职业资格证书。