



9月6日—9日,2012齐鲁秋季车展即将在舜耕国际会展中心与高新国际会展中心两处展馆拉开帷幕,“金九银十”的汽车市场旺季即将到来。齐鲁秋季车展无疑是省城市场焕发“第二春”的极佳开端。目前距离齐鲁秋季车展开幕只剩下不到一个月的时间,一切车展前的准备工作都在紧锣密鼓地进行中,省城市场也早已忙个不停:参展商忙筹备、广告公司忙策划、模特们忙训练,就连消费者也在忙着选车、比价,准备在车展期间以最优惠的价格入手。总之一句话,车展很忙!

时间: 9月6日-9日

地点: 济南高新区国际会展中心
(合资品牌与自主品牌区)
济南舜耕国际会展中心
(国产及进口豪华品牌区)

车展很忙

多视角看车展: 忙就一个字

曹俊杰 李腾 杨松志

经销商很忙

展前工作有条不紊

眼下齐鲁秋季车展开幕在即,在市场环境并不尽如人意的当下,参展商对于车展甚是期待,力图使销量数字创出新高。

润华汽车市场营销部总经理兼润华广告总经理王维告诉记者,润华汽车高度重视本届齐鲁秋季车展的展前准备工作,提前数月便已进入了备战阶段。从市场部的策划,到销售部的执行,再到服务部的配合,润华汽车随处可见为车展忙碌的身影。王维说:“润华汽车将在车展上首次打造‘润华馆’,如何将这片超大的展位的利用率达到最大,润华已经胸有成竹了。”

世通集团企划部总监刘芸则向记者透露了这几天对集团旗下斯巴鲁品牌的车展日程:8月10日,斯

巴鲁团队召开秋季车展动员大会,历时3个小时的会议初步制定车展的销售政策、现场活动形式以及活动现场的布置;13日,斯巴鲁齐鲁秋季车展促销政策出台,活动执行方案出台;14日,斯巴鲁齐鲁秋季车展现场布置方案出台;15日,各种宣传品制作到位。

不仅汽车经销商在为齐鲁秋季车展做准备,汽车厂家也对齐鲁车展倍加关注。东风日产山东市场总监孔德春对记者说:“东风日产对齐鲁秋季车展的投入较往年更大,期待更高,此次参展采取专案执行的方式,以高新内部展馆、高新室外展馆、舜耕室外展馆三地联动的展出形式,为即将到来的‘金九银十’开一个好头。”

组委会很忙

打造“不一样”的车展

据了解,今年齐鲁春季车展刚刚闭幕的第二天,车展组委会就接到了不少汽车经销商打来的咨询电话,咨询内容十有八九会涉及:秋季车展什么时候开始?哪一天可以定展位?能不能提前把车展合同签了?络绎不绝的咨询电话足以表明车商对齐鲁车展的重视。

为了不辜负广大车商和消费者对齐鲁车展的期待,组委会针对本届齐鲁车展做了一系列创新和改变,力求呈现最精彩的一届车展。为此,组委会早已于车展前2个月便开始了相关工作,工作人员马不停蹄,办公室内电话铃声不断,各项工作都在紧张有序地展开。记者了解到,本次齐鲁秋季车展期间,由车展组委会主办的齐鲁车展会刊将在车展现场免费发放。最详细的观展攻

略,最新的车商优惠信息,最火爆的展台活动都将在齐鲁车展会刊上一一体现;同时,主办方首度从“立体”视角对车展进行全方位报道,全新推出的“车展直播间”将在现场对车展进展全程跟踪,并于现场大屏幕实时播放;观众还可以第一时间登录车行齐鲁网获取车展最热门消息。此次车展组委会所推行的平面、视频、网络多方面传播方式,将让观众和参展车商感受一届“不一样”的齐鲁车展。

另外,据承办单位天一国际会展公司相关负责人介绍,为了给参展商创造更多的便利,他们成立了高新、舜耕两处展馆现场管理组,负责展位的规划及搭建工作,使得本届车展的准备工作更加井井有条。

王若男还向记者讲述了作为车模,光鲜背后不为人知的艰辛:“其实站是最简单的,最难的是微笑,长时间保持微笑状态常常会让我们的面部肌肉僵硬,那

才是车模最辛苦的地方,为了更好地在齐鲁秋季车展现场展现自己最好的一面,我现在每天都会对着镜子微笑,将自己调整到最佳状态。”

消费者很忙

选好车型待车展“秒杀”

记者走访济南汽车市场发现,历年来齐鲁车展在为消费者带来购车优惠的同时也让车商犯了难。“消费者大多数会选择在购车优惠幅度最大的车展期间购车,因此,汽车市场会在展前的一两个月出现销售的‘冷静期’。”一位参展多年的经销商感叹道。

眼下距离车展仅仅二十天的时间,济南多家汽车4S店又出现了门庭若市但顾客并不急于出手的现象。记者在济南某汽车4S

店内看到,到店看车的顾客熙熙攘攘,他们在销售顾问的讲解下仔细挑选着爱车,并不时问这问那,最终都会不约而同地试着砍砍价,但并不急于下手购买。该店销售经理告诉记者,齐鲁车展开幕之前,很多有购车意图的消费者都会到4S店选择喜欢的车型,甚至货比三家,算是做个展前“考察”,等到车展上才真正下手,借大幅度优惠“抄底”。

广告公司很忙

全力以赴备战车展

定展位、签协议,代理参展事宜的广告公司也进入了紧张的忙碌状态。济南全顺广告公司总经理丛梅告诉记者:“车展在即,全顺广告旗下代理的汽车经销商都对秋季车展抱有很大的期待,车展现场的布置、车展期间的活动策划都得做到客户真正满意的程度,为此,公司专门对车展服务人员开展展前培训,力求携

手车商打赢这一战。”济南九重天广告公司副总经理孙波在接受记者采访时也提到:“目前,九重天广告正在为其代理的十多家汽车经销商策划车展特别方案。首先从内部商议初步方案,到与车商进行沟通提出方案的修改意见,再到最终确定方案并于车展期间实施,其中的每一个环节都不能出现纰漏。”

模特很忙

展前训练加把劲

“美女配香车”,历届齐鲁车展现场车模都是闪光灯下的宠儿。而在闪耀舞台的背后,齐鲁车展现场的模特佳丽为了更好地展示汽车品牌内涵,车展前不仅要提前掌握自己所展展台的汽车品牌文化等信息,还要进行一些临时形体训练。人们眼中临车而立、婷婷秀雅的车模们在车展开幕之前可以说一点也不轻松。

“‘东风日产杯’车模大赛上我刚获得冠军”,准备参加齐鲁秋季车展的模特王若男还沉浸在获奖的喜悦当中,三周后,她就会登上另一个舞台——齐鲁秋季车展。“参加车展比参加比赛要累,每天要站近7个小时”,王若男说,“模特大赛结束后我并没有休息,每天坚持锻炼身体,保持身材,储备充足的体能,备战车展。”

帝豪 吉利超市销量突破50000台

帝豪EC8最高钜惠2万元
帝豪EC7最高钜惠1万元
旧车置换新车享三万公里免费保养

经十西路4S店: 69927000 工业北路店: 88967667

英伦汽车 Englon Automobile

创·享·幸福车
英伦SC6 高品质越级家轿

8月18、19日,英伦SC6试驾活动恭迎品鉴,试驾有礼!
活动期间,购英伦金刚、金鹰CROSS尊享购车“1+1”计划:免购置税,再送自行车。

授权经销商
山东世中实业英伦汽车4S店
电话: 88674567
地址: 济南市工业北路148号
经十西路店: 87292222/87982086
匡山店: 85609288
济阳GEELY 4S店: 83143999
平阴GEELY 4S店: 87883333
长清GEELY 4S店: 87205199
商河GEELY 4S店: 86655707
章丘GEELY 4S店: 83213172
仲宫GEELY 4S店: 18615171029
二手车置换热线: 18615171069
保险客服热线: 87292206
网址: www.stauto.net

百年英伦 一脉相承

SRS 四轮碟刹 TPMS GPS 蓝牙 可视倒车系统 无钥匙进入系统 遥控启动 3年或50万公里

GEELY | 快乐人生 吉利相伴

英伦汽车品牌旗下车型: SC6 SC5-RV SC7 金刚 金刚2代 金鹰CROSS SC3