

网上价格乱战，泰城家电商接招

三源家电、国美电器、苏宁电器要拼价促销

本报记者 刘丽

随着网上家电价格战“战火蔓延”，本地大型家电卖场也纷纷“摇旗”加入。16日，记者走访泰城市场了解到，泰城三源家电、国美电器、苏宁电器三大家电卖场也将拼价格比优惠，力争换取更大市场份额。

三源家电：服务是打持久战的基础

面对各大电商打响的“惨烈”价格战，土生土长的泰安本土企业三源家电泰安店总经理滕浩表示：“家电业竞争激烈，降价、让利、送礼形式多样，但总归有个价格底线，如果都到了价格底线，那考验的就是谁家提供的保障系

高、服务质量好了，我相信不管是家电生产厂家还是销售商场，都不愿意主动抛弃利润来竞争，家电早已进入薄利时代，服务才是根本，所以我们很庆幸三源一直在构建服务体系，打造了一个运转良好、反应迅速的服务团队，我们看

得很长远，打的是持久战。”8月18-19日，本报联合三源家电，推出泰安市家电行业首次“818·聚划算”大型平民团购优惠活动。各大品牌都拿出了总部特批的超低价格，特别是大家电类商品实行不限量的政策。



三源家电泰安店总经理滕浩。

国美电器：线上线下同时拼杀

“目前家电行业普遍不景气，各企业处于相对困难的阶段，业绩达不到预期，急可以理解，但不要失态。中国商人的基本准则是可以说自己好，但不要说别人不好。我们不会让京东商城这种非理性炒作价格战的阴谋得逞，他们想垄断家电市场，我们就线上线下统一迎战。”国

美电器泰安店总经理王海燕说。据悉，从17日开始，国美电器泰安店内会摆放一台联网电脑，市民若在网上看到京东商城的价格比实体店低，国美电器将现场降价，保证价格低于京东商城。

苏宁电器：乱拳打不死老师傅

说起这场电商大战，苏宁电器泰安店总经理薛玉忠淡然一笑：“这场突然发起的商战，不会影响到苏宁电器泰安店的促销节奏，我们的价格优势取决于采购规模、供应链效率、运营成本、资金实力，苏宁易购保持合理利润，仍然可以确保绝对价格优势，这才是商业规律的真正体现。只有那些没有底气企业才会在嘴上炒作低价，亏本赚吆喝先考虑自己能否活下去。这种胡乱出牌的招数，根本不是我们的对手。”苏宁电器泰安店17日将与全国1700家店面同步启动全国“惠”战。8月底陆续在开学潮、家装潮的带动下低价促销。



苏宁电器泰安店总经理薛玉忠。



国美电器泰安店总经理王海燕。

CHANGHONG长虹
— 信赖源自1958 —

苏宁电器 & 长虹彩电

智能风屏

8月17日-19日 苏宁电器长虹彩电以旧换新专场

高耗换节能 普通换智能

32寸一级节能LED



原价:1899元
节能补贴+以旧换新价:
1392元

42寸3D智能网络LED



原价:3588元
节能补贴+以旧换新价:
2988元

50寸3D CoLoR原色电视



原价:4399元
节能补贴+以旧换新价:
3561元

长虹-世界品牌500强 品牌价值786.75亿元

22年专注用户需求 全球家电品牌汇聚 365天超值特惠 360°服务保障 海量礼品馈赠

泰安财源大街店
地址:泰安财源大街与汶河路交接处
咨询电话:0538-8279666

泰安志高广场店
地址:泰安泰东大街与通惠路交叉路口1-2楼(志高广场)
咨询电话:0538-8335061

肥城店
地址:肥城市新华广场1-3楼
咨询电话:0538-3231558

新泰店
地址:新泰市东方时代广场1-2楼
咨询电话:0538-7776880

(本报广告通用于苏宁实体店、苏宁易购、国美电器及各个品牌网店，不参加团购，赠品有限送完为止，详情以店内海报为准。)

齐鲁晚报 今日泰山

服务电话

- 广告部 0538-6982111
6982116
6982117
6982118
- 分类部 0538-5887601
5887602
- 新泰专题部 王文刚
15163839252
- 肥城专题部 东平专题部
盛丽丽 15315280588
- 旅游休闲工作室
0538-8218798
- 设计部 0538-6982105

- 鼎·工作室 Email:
ding6666qlwb@163.com
- vip-Email:
ding6666qlwb@vip.163.com
- 综合部 0538-6982107
- 传真: 0538-6982107
- 新闻热线:
0538-6982110
- 地址: 泰安市望岳东路
中七里服务中心4楼
- 邮编: 271000