



118114 转 齐鲁晚报 每月1000元线索大奖



全省首家试水 优势劣势兼具

淄博电动出租车能“开”多远?

文/本报记者 罗静

无噪音零排放受推崇

电动出租车不同于燃油出租车的一个最大的优点,就是其零排放的环保功能。据山东长运集团新能源科技有限公司总经理崔卫东介绍,以每辆出租车每天行驶400公里计算,消耗汽油36升,产生二氧化碳86.4公斤,每年消耗汽油1.2万升,每年可

产生31.104吨二氧化碳。这样每减少一辆燃油车一年就可减少二氧化碳排放31吨。淄博市有6000余辆出租车,如果有1/3更换为电动出租车,一年就可减少6.2万吨碳排放,具有极大的环保效益和社会效益。这也是国家推行电动汽车的重要原因。

此外,因使用电力作为汽车运行的能源,电能直接转换为动能,电动出租车行驶时噪音小,舒适性强。“电动出租车环保,舒服。既没有噪音,也没有燃油产生的气味。”开电动出租车的王师傅介绍到,“凡是坐过我的车的乘客,都说安静,舒服。”

充电问题制约是难题

然而电动车并不是十全十美的,充电问题是目前制约电动出租车发展的最大瓶颈。据了解,一组电池所提供的电能仅能供电动出租车行驶200公里左右,相对于燃油出租车来说,续航里程比较差。而且目前,淄博市电动汽车充电桩虽有40处,但并不适合电动出租车的锂电池充电。因此,目前电动出租车还不能像燃油出租车那样走到哪里哪里就有能源补给站,因此电动出租车续航的主要手段是更换电池。据了解,一天下来,每辆电动出租车需要更

换至少两次电池,有的甚至需要更换三次。也因更换电池的需要,电动出租车不能行驶得太远,一般只在张店区内行驶。最远的,也仅到达区县边缘和博兴等地。

据了解,出租车师傅一般在电量还剩百分之二十的时候就开始往更换电池的地方跑。途中如果遇到同方向打车的乘客尚可载其一程。但是,若乘客要去不同方向的,电动出租车师傅一般是不敢接这个活的。因此,出租车师傅选择开电动出租车就意味着失去了接跨市等长距离“大活”的机会。开电

动出租车的许师傅对记者说:“像济南这样的大活直接不敢接啊,充满电的电池我顶多敢跑跑区县边缘。”

另据介绍,制约电动汽车发展的瓶颈主要有三个方面:电池、价格和充电。续航里程200公里能量的电池,造价就达到了10万元。单只电池其循环充电寿命可以达到2000次以上,但成组后循环寿命就大打折扣。而且在充电过程中,由于电池自身存在性能差异,很难保证充电效果的一致性,这些困难和问题在制约了电动汽车的发展。

换组电池仅用十分钟

目前,电动出租车尚不能达到随时充电的境界,因此只能最大限度地提高更换电池和充电的速度。山东长运集团采取“车电分离,电池快充、快换结合,集中充电维护,出租示范运营”

的模式,对电动出租车实行两班制经营。并且,为保险起见,按照1:2的比例,每辆电动出租车都配了2组电池。一组充满电的电池代替耗电的电池组在道路上工作。而被替换下的电池

则在固定的充电处,由专门人员负责充电并进行维护、保养。记者在更换电池现场看到,更换电池的时间约十分钟左右。电动出租车司机王师傅吃了一个馅饼的时间,电池就更换好了。

利润不输燃油燃气车

记者采访了几位开电动出租车的司机后了解到,电动出租车虽然动力和续航里程上不如燃油燃气出租车。但是电动出租车一天净赚的利润并不比燃油燃气出租车少。据了解,电动出租车实行租赁制,一天的租赁费

为100元,包括白天和晚上。白班的电动出租车一天下来大约跑三四百公里的路程,其间更换两次电池,消耗电费约七八十元。除去这两部分的开支,电动出租车仅一天可赚200元左右。而燃油燃气出租车一个白天跑400公里

的话,燃油费大约150元。如果是自己的出租车,一天能净赚两百多元。如果不是自己的出租车,还要交至少120元的租赁费。这样,租赁燃油燃气出租车司机一天下来净赚也就100元左右,远远不如电动出租车赚钱多。

今年7月15日,淄博市作为我省新能源汽车六大试点城市之一,在全省首家试运行了20辆电动出租汽车,以了解市场情况和测试节能减排及电池耗电量等各种数据。一个月来,电动出租车用安静、舒适、环保赢得了市民的好评。但同时,电动汽车的电池和充电等先天不足的问题也制约着电动汽车的市场开拓,那么在全省率先试水的淄博电动出租车究竟能走多远呢?



有望逐步占领市场

据了解,电动出租车因其环保、零排放、耗能低、舒适性受到了市民的好评,连燃油出租车司机都有想换开电动出租车的。8月6日,记者在电动出租车更换电池现场看到,已有多年燃油燃气出租车驾驶经验的许师傅正在试驾电动出租车。但是崔卫东总经理告诉记者,目前电动出租车试运行仅20辆,相对于张店城区3000多辆的燃油燃气出租车,这仅仅是九牛一毛,对于燃油燃气出租车市场构不成冲击。当问及电动出租车达到什么规模对燃油燃气出租车构成竞争时,崔卫东说道,“电动出租车能运行到200辆的时候,差不多就有与燃油燃气出租车一比高下的能力了。”

此外,记者从淄博市交通局了解到,这20辆电动出租车仅仅是试运行,并没有领到进入出租车市场应具备的营运证等相关手续。市交通部门将根据这20辆电动出租车试运行一年后的总体情况,决定是否在整个出租车市场推行电动出租车。当然,将来全面推行电动出租车的方式也将是以电动出租车替换已有燃油燃气出租车的形式,并不会对已饱和淄博市出租车市场产生冲击。



市民许先生正在给电动出租车换电池。王鑫 摄



工作人员正在给电动出租车更换电池。本报记者 姜文洁 摄



电动出租车全貌。本报记者 姜文洁 摄



电动出租车司机对该型车的整体状况表示满意。王鸿哲 摄

今日中奖传喜讯,明日欢喜入新居

龙泰苑·世嘉二期“客户答谢会”圆满闭幕

本报8月16日讯(记者 王燕 王亚男) 12日上午9点半,在龙泰苑·世嘉营销中心,龙泰苑·世嘉二期“客户答谢会”圆满闭幕。据悉,龙泰苑·世嘉受到市民的热捧,二期共销售住房200多套,销售额达到2个多亿。

答谢会,美食音乐加抽奖

答谢会在轻松愉快的氛围中展开,到会的业主欣赏曼妙的歌舞、品尝美食,还有大奖可以拿。此次答谢会,民泰地产为成功签约并付款的

业主准备了诱人的抽奖答谢活动。一等奖北京现代瑞纳汽车1辆;二等奖58寸松下液晶电视10台;三等奖苹果ipad32GB掌上电脑10台。在现场观众的尖叫声中,21位业主抽到了令人心动的奖品。

龙泰苑·世嘉,正确的选择

“这房子地段好,以后肯定能升值!”、“要我说啊,还是这里的物业让我觉得最贴心。民泰物业同为集团下属公司,一直为民泰地产开发的龙凤苑、龙泰苑、兴业家园等多个

高档小区提供了优质物业服务。”

在答谢会上,业主由衷的说出自己选择民泰地产的理由。据了解,龙泰苑·世嘉项目不但地理位置好,而且周边配套十分齐全!商业、教育、文化、体育、办公、休闲娱乐等等一应俱全!还有最重要的一点,房子品质高!据我所知,在房子建设过程中,公司不断对房屋品质进行精心升级。项目采用高标准交房,客厅和餐厅地面均铺设1m乘1m的地砖,厨房、卫生间和阳台的地面和墙面均为业主铺设好墙地砖,这样降低了装修的成本,也减少了因装修产生的生活烦恼,让业

主能轻松入住!

建筑外墙保温采用聚氨酯实体发泡保温技术,外墙保温配合断桥隔热中空玻璃窗,不但恒温降噪,而且避免了室内冬冷夏热的情况出现,大大提升了室内居住的舒适性。

小区内停车采用人车分流管理,地面不允许停车,不但提高了业主的安全性,还为业主的生活提供了更多保障!

喜事连连,客户奖励政策更人性

另外,在答谢会上,民泰房地产公司还推出了一系列人性化的奖励政策。

已经购买民泰房地产公司开发的民泰·兴业家园、龙凤苑一期、龙凤苑二期、龙泰苑A区、龙泰苑B区等的业主,再介绍新客户并成功购买龙泰苑·世嘉房源的,可免除一年物业费的奖励。本人未在民泰房地产开发的项目中购买过房源,但介绍朋友成功购买龙泰苑·世嘉房源的,可享受500元现金奖励。凡再次购买龙泰苑·世嘉房源的客户,可享受免除一年物业费的奖励。