

都市车界

海马汽车“夏馈行动”擎动车市困局

在品牌诞生十周年之际,海马福美来为了感谢广大消费者长久以来的支持,特推出以“豪门盛宴,夏馈行动”为主题的大型营销活动,令福美来在近期车市整体消极的背景下显得格格出众。惠民政策的超值优惠、尊贵体贴的售后服务、奖品丰富的幸运抽奖等超值好礼纷至沓来,福美来有望成为擎动低迷市场的最有力杠杆。

率先行动 信心撬动市场

七八月份是汽车行业传统的淡季,加上今年上半年自主品牌乘用车市场下滑态势尤其明显,导致行业整体信心受挫。然而福美来却在

此时启动全国性品牌营销活动,足以显示出其对市场的信心。福美来的信心除了来自其在自主品牌中独一无二的十年品牌历史和80万忠实用户群体以外,更多还是来自逆势增长的销售数据。海马新福美来4月11日上市,5月份销量达到6331辆,环比增长10%;6月份销量达到7458辆,环比增长17.80%。

面对低迷的市场,如果采取单一的价格战,可能会取得一时的成绩,但长久下去会对市场造成损伤。而海马福美来品牌经过十年的发展,形成了自己独特的品牌文化和用户口碑。海马汽车率先在全国范围内开展大规模营销活动,足以显示出福

美来独有的品牌优势和产品特性。

把握时机 多管齐下树品牌

祸兮福所倚,困局中亦存在机遇。7月10日,第八批“节能产品惠民工程”节能汽车推广目录公布,海马有包括新福美来和新福美来VS在内的五款车同时入选。7月18日,海马福美来诞生十周年。外部的利好政策与品牌自身合二为一,为福美来提供了一个难能可贵的营销契机。

对此,福美来显然有备而来,针对新老用户需求,夏馈行动在产品、服务、价格等多方面、全方位回馈消费者。多管齐下的措施,令夏馈行

动不单单是一场促销,而是很好的延续了海马的立体营销理念,老车主进一步体会到了福美来的品牌魅力,新车主得到了更大的实惠,福美来品太的独特魅力体现的淋漓尽致。

立体营销 海马注重品牌建设

值得关注的是,此前福美来开展的主题活动均获得了良好的市场反响。在“春享行动”“新福美来百城幸福欢go汇”等活动的助推下,新福美来一直保持着可观的增长态势,成为车市中为数不多的逆势热销、连续增长的汽车品牌之一。尤其是“欢go汇”活动在全国销量达2713



辆,济宁、烟台更是创下日销量900辆的佳绩。

在市场表现低迷的情况下,海马汽车没有像其他品牌一样单独靠低价争夺市场,而是越来越注重品牌的建设,通过多种营销方式来提升品牌,提升产品的溢价能力。福美来,作为“中级家轿”的代表车型,自品牌诞生之日就代表着家用轿车的的发展方向,给全国80万用户带去幸福的有车生活。连续8年参与中国最高规模的场地赛——CTCC中国房车锦标赛,并在2011力克合资品牌年取得厂商杯总冠军,开创自主品牌先河。(王娟)



售11.29万-16.69万元,全新朗逸上市

8月19日,上海大众全新朗逸正式上市,新车涵盖1.4T和1.6L共计10款车型,官方售价为11.29万-16.69万元。新车外观上进行了全新换装,采用大众家族式设计元素,使得新朗逸更加大气硬朗。另外内饰风格上同样与外观统一,并提供米色与黑色两款配色选择。配置方面,全新朗逸有了质的提升,ESP车身稳定和坡起辅助系统为全系标配,另外,真皮加热座椅、外后视镜电动折叠、影音导航系统、无钥匙进入、一键启动、大灯随动转向、前排头部气囊等功能都为老款车型所不具备。(韩杰)



上海通用举办BIP别克·智能驾乘体系体验活动

8月15日,上海通用在大连举办了BIP别克·智能驾乘体系体验活动。此次试驾的车型涵盖别克君威、君威GS、英朗XT、英朗GT共五款车型。通过场地和市区综合的路况试驾让参与体验人员充分感受了别克智能科技的无穷魅力。BIP别克·智能驾乘体系是别克品牌集成欧洲动力悬挂系统和美国信息处理技术的优势,结合各地路况和气候条件为消费者呈现的全方位汽车完美驾乘解决方案。它涵盖高效的动力总成、灵敏的底盘操控和智能的交互科技,赋予汽车超越机械性能的智慧,描绘出一个更高效能、更优性能、更多智能的驾乘氛围。(本记)

NAVECO 南京依维柯
IVECO | 欧洲商用车典范

爆发升值潜力
存2000抵15000

15000

2000

促销期内不同车型优惠幅度不同,本活动在法律许可范围内的最终解释权归当地经销商

预存有惊喜,增值快行动!

2012年7月16日至10月31日,购依维柯V车系列、宝迪A32/A36客车系列,预存2000元最高可抵15000元购车款。

详情请咨询南京依维柯当地经销商



菏泽鸿运 0530-5159677	威海宁沪 0631-5927476	胶州直营店 0632-82225277
济南创城 0531-85605550	日照腾达 0633-8272868	泰安鑫源 0538-8498370
青岛广利通 0532-83779116/83779117	济南启程卫星店 0531-55561188	中南滨州分公司 0543-2223868
淄博中南 0533-2985818	即墨直营店 0532-82700532	聊城华源 0635-8859333
烟台航宁 0535-6692277	黄岛华鸿 0532-86883111	平度销售 13792496479
潍坊中南 0536-8815688	德州家保 0534-2710058	枣庄郊南 13806322819
济宁鸿基 0537-2293999	莱州金通 0535-2096333	莱芜大全 13963485393
临沂金宇 0539-8489996	龙口瑞鑫 0535-8517134	临沂金宇河东同城 15054944055
东营凌博 0546-7778520		

钜惠16%
北汽威旺汽车下乡

北汽威旺306

济南金伊特汽车销售有限公司	济南市匡山汽车大世界东区26号	0531-85973677
济南金伊特商河店	仲宫凯驰	0531-82338809
平阴金泰运	济南北园汽车城	0531-82892817
章丘全程	章丘全程	0531-87851171
济阳直营店	长清众合	15666662037
		13805418478
		13256782456
		15168808778

本次汽车下乡活动最终解释权归北汽威旺所有。

北汽威旺招商火热进行中
招商热线 010-85235200
13802115467

威旺贵宾服务热线:400-800-1888
www.baicmotor.com
北京汽车股份有限公司 销售本部

