

提供账号就能克隆银行卡取现?

- 公安:该行为属于犯罪,目前还未接到类似案件
- 银行:这种克隆卡大都是磁条卡,2015年各大银行将停用



本报8月23日讯(记者 刘涛) 只要提供银行卡账号,就能克隆出和原卡功能一样的银行卡,网上关于专业加工克隆复制银行卡的广告随处可见。经记者了解,此种业务的主要客户是一些图谋不轨的人,妄图通过克隆银行卡盗取别

人钱财。 21日下午,记者拨打了广告信息上的电话,表示想办一张建行的信用卡,接电话男子自称姓刘。刘某透露,办卡只需提供银行卡账号就可以,他们有专门的制作仪器和设备,能保证克隆卡和原卡功能一样。“只需交上订金100元,卡克隆出来邮寄给你验证,在自动取款机上可识别后,你再交3000元,工作人员会给你将卡激活。”他告诉记者,克隆卡插入自动取款机之后,如能到“查询”这一步,基本就没问题。将一张银行卡克隆出来需

一两个小时,但要激活一张卡需几个人协同合作才能完成。 当记者表示愿加入他的团队时,刘某要求记者必须购买技术和设备,和他见个面,由他告诉购买者如何运用这些技术和设备。“最低是一套15000元,最高的是50000元。”前者只能制作单一银行的卡,后者则可以制作各个银行的卡,包括超市购物卡。 刘某透露,他手中的空白卡是从福建那边运过来的,加上运费以及制作卡的费用,平均一张卡的成本大约是50元,用卡人给出的

3000元属于额外的收入。“平均每天能有5、6个客户。”问及刘某的客户群,他告诉记者,其实大部分克隆卡的人都是知道别人银行卡账号和密码的人,他们通过克隆对方的卡来达到盗取别人钱财的目的。 随后,记者拨打了滨州市公安局的电话,一位张姓工作人员告诉记者,目前他们还没有接到类似案件。但该工作人员表示,无论是通过办卡来盗取别人钱财还是私自制卡都属于犯罪。 23日下午,记者就克隆卡一

事咨询了银行工作人员了解到,像这种被克隆出来的银行卡,大都是人们使用的磁条卡,因为它的功能和原卡一样,目前还没有办法将其与原卡区分开来。不过,目前各大银行正大力向市民推广IC卡,这种卡与磁条卡相比,单从他们所在银行推广的IC卡来说,它的密码就1400多位,而普通银行卡的密码一般是6位,所以破解IC卡密码的可能性几乎为零,安全系数进而大大提高。记者同时了解到,到2015年各大银行将停止生产磁条卡。

“能帮助别人,一点也不累!”

为捐助小润泽,本报小报童昨日再上街,义卖报纸不怕累

本报8月23日讯(记者 杨青) 23日早上,齐鲁晚报小报童再次出现在城区的大街小巷。同样是售卖报纸,但这次意义却不同寻常,孩子们售报所得将全部捐给患渗出性红斑的8岁男孩小润泽。对于小报童来说,售报不再仅是一次锻炼,更是一种学习,学习默默付出,学习奉献爱,传递爱,学会在帮助别人中获得快乐。 小报童李松媛今年8岁,和生病的小润泽一般年纪。早上6点多,小小的她就抱着一大摞的报纸,行走在六街市场,不停地向身边的人销售报纸。尽管早上天有点冷,那张小脸上还是累出了汗,小姑娘却毫不在意:“我也能帮助别人了,很开心,一点也

不累!” 同样8岁的宋佳馨,没有参加过暑期营销秀活动,今天第一次上街卖报,爸爸只给她订了30份。“没想到她半个小时就卖完了,撅着小嘴怪我给她订少了,明天要订200份呢。”佳馨的爸爸宋先生告诉记者。“我还小,帮不了大忙,但是我知道只要每个人都贡献一分力量,润泽就能快点好起来了!”小佳馨认真地说。 还有不少参加过暑期营销秀活动的小报童,已经劳累了两周,今天仍坚持参加义卖。“这次是在做好事,比以前更有意义。尽管累,我也要坚持下去!”小报童李泽鹏话让记者忍不住竖起大拇指。



23日早上,小报童孙一鸣正在六街市场义卖报纸。 本报记者 李运恒 摄

一男子“彩”迷心窍 集资诈骗2000余万

本报8月23日讯(通讯员 何政莉 记者 赵树行) 滨州一男子姜某迷上购买彩票,梦想着有一天中大奖改变命运。为了筹集大额购彩资金,自2010年下半年以来,姜某以自己开化工厂、经营二手房、开饭店,周转资金为名,以月利息5分到2毛6的高息为诱饵,向20余人吸收存款2000余万元。 从2010年12月份开始,姜某在滨州市区先后承租了两个彩票站。这两个彩票站每月交易量高达200万甚至300多万,在这些交易额中,每月正常对外销售量只有五六万元,其余都是姜某用集资款自己购买。几乎每天都买,最多时姜某一天花掉15万元购买彩票。从2012年4月份开始,因资金链断裂,姜某无力继续支付利息,于6月18日携妻儿逃匿。7月13日,公安机关在天津将姜某抓获归案。

NBA 官方市场合作伙伴

从容进取 自由人生

荣耀双冠王 感恩五重礼

18项功能完美升级 7.58万元起

据乘联会统计,1-4月H30 CROSS荣获CROSS车型市场总销量及增幅双冠军,为感谢广大客户的大力支持,H30 CROSS特为您奉上五重大礼。

活动时间:即日起至7月31日

- ★ 贴心心意礼:进店、试驾、定车均有心意好礼
- ★ 轻松分期礼:首付13800元起,12期0利息0手续费
- ★ 置换补贴礼:旧车置换,即享2000元价值补贴
- ★ 友福同享礼:老客户介绍新客户,新老朋友都有礼
- ★ 爱车装饰礼:购车即可获得5000元精品大礼包

好型! 大气外观 时尚夺目

好大! 超大空间 宽阔自在

好动! 澎湃动力 从容驾驭

好省! 高效节油 实惠省心

好值! 越级配置 价值典范

A60 | S30 | H30 | H30 CROSS

东风乘用车公司 www.dfpv.com.cn 服务热线: 800-880-6600 / 400-880-6600

滨州东旭东风风神专营店9月29日即将盛大开业! 欢迎到店赏车试驾!

• 东风风神滨州东旭专营店
销售热线: 0543-2223588
地址: 滨州市滨城区东方红路口东300米路北(滨州新地址)