

# 卖场可以领节能补贴了

## 家电商家已开始垫付,销售火爆厂商资金压力骤增

文/图 本报记者 马辉



在城区的一些家电卖场,节能补贴的新标牌已贴出。

在济宁城区的各大家电卖场,商家已经陆续开始对节能家电先行垫付补贴资金了。相比之前期的“家电以旧换新”、“家电下乡”政策,此次的节能家电补贴力度也大约达到10%,且拉动销售明显。但是,由于补贴环节的脱节,厂商垫付资金压力巨大。

## 带齐证件及手续,市民即可领补贴

28日,记者走访济宁城区的各大家电卖场了解到,涉及电视、冰洗、空调及热水器等节能产品的补贴,已经开始由经销商向消费者先行进行垫付。之前购买节能产品已登记的消费者,可持身份证复印件、节能家电补贴编码及购机发票到卖场领取补贴。

从今年6月1日起,消费者在卖场购买相关节能家电,可视节能标准获得最高600元的节能补贴,这些节能产品均在显著位置贴有节能标识,而商家也都将补

贴金额进行了注明,很多消费者对这一政策都非常关注。

“由于之前一些补贴细则还没有下达,我们先期只是对购机消费者进行登记,暂未进行补贴。”济宁九龙家电的一位王经理告诉记者,进入8月份,他们和厂家达成了一致,开始由经销商先行进行垫付,向消费者支付这部分补贴资金。而之前已经登记的消费者,也都一一打电话通知来领取补贴,而现在购买相关机型的消费者,可凭相关证件直接

在卖场领取补贴。

市民孙先生选购了一台电视机,按照这台彩电的标价,可以在4100元的售价基础上,享受400元的节能补贴。“还得再来一趟,一些资料没带齐,不过为了400元补贴,也值得。”孙先生说。

王经理告诉记者,消费者只需要持本人身份证,在收银台留下身份证复印件,填写领取购买节能家电确认单,从而获得节能家电补贴编码,凭这个编码及购机发票,消费者便可领到相应的补贴。

相关链接:

### 每台家电最高补600元

本次节能惠民补贴暂定期限自今年6月1日起实施,至明年5月31日结束。两大细则还要求参与的空调企业、彩电企业年推广高效节能空调和平板电视分别不少于10万台、50万台。补贴发放方面,消费者购买产品时需提供本人身份证复印件,签署已获得补贴并承诺配合有关检查意见后,由推广企业将补贴资金兑付给消费者。

家用空调定速、变频一级以及二级能效产品均可享受补贴,补贴从180元-400元/台不等。能效1级的符合规定的液晶电视和等离子电视,补贴为100元/台-400元/台不等。高效节能家用电冰箱补贴标准为70元/台-400元/台,高效节能电动洗衣机为70元/台-260元/台,家用燃气快速热水器和燃气采暖热水炉为200元/台-400元/台,高效太阳能热水器为100元/台-550元/台,高效节能空气源热泵热水器(机)为300元/台-600元/台。

## 拉动销量很明显,卖场垫付压力大

从近两个月的销量来看,节能补贴的确拉动了家电的销售量。记者了解九龙、苏宁、天安等卖场的销售数据,享受节能补贴的彩电和空调所占比例较大,能占到整个销量的七八成,而冰箱的比例则略少一些,也在五成左右。

“对于库存的消化,这一政策的作用无疑是明显的,目前上市的产品,基本上都是符合节能标准的。”海信山东分公司的一位张经理告诉记者。

但是,对于卖场而言,垫付

的压力无疑是巨大的。苏宁电器济宁分公司一位黄经理告诉记者,从6月1日起至今年,节能补贴的发放数量一直呈增长趋势,一台机器补贴三四百元的话,就相当于拿出10%左右的销售收入用于这一块投入,按照相关规定,这部分补贴资金是直接补给厂家的,商家垫付后再与厂家进行结算,假使厂家垫付不及时的话,资金的压力还是在零售商身上。

张经理对记者说,消费者向零售商提供完相关证件和手续后,

再转交到厂家,通过国家有关部门的审核后,这笔资金才能拨付到厂家。但是,厂家尚未获得相关补贴,目前也只能在通过审核后,先行将资金垫付给零售商。

随后,记者专门采访了山东省节能办的一位工作人员,该工作人员称,近期,他们已经对鲁东市场进行了调研,也发现了先行垫付给零售商带来的资金压力,他们将尽早形成调研报告,向有关部门进行汇报,力争早日疏通这些补贴环节。

## 省专家为济宁两化融合“支招”

本报济宁8月28日讯(记者马辉) 28日,由山东省经信委主办、济宁市经信委等单位承办的山东省“两化融合助企行动”济宁站活动举行,为济宁推进两化融合“支招”。

会上,山东大学管理学院副院长、教授戚贵杰以“基于系统思维的两化融合”进行了专题讲座。同时,还分别邀请了浪潮ERP就云计算时代企业信息化发展趋势,济宁联通就信息技术助力企业腾飞,山东奔腾漆业就信息化助奔腾跨越式发展等做专题报告。座谈会由政策类、科研类、企业应用类、IT厂商等专家组成,专家们详细了解了各个企业在信息化建设过程中遇到的实际困难和问题,并给予了相应的建议和解决方法。

山东省“两化融合助企行动”系列活动作为山东省实施两化融合战略的一项重要工作和有效载体,旨在引导企业以信息化带动工业化,推动企业两化融合,提升信息化整体水平和企业核心竞争力。

近几年,济宁通过构建智慧城市框架体系,运用物联网、云计算、移动互联网等技术手段,着重提升工业行业、旅游行业、卫生行业、交通行业等行业的信息化应用,全面推进“智慧济宁”的建设。

## 市属事业单位招聘拟录用人员公示

本报济宁8月28日讯(记者贾凌煜) 28日,2012年度济宁市市属事业单位公开招聘第二批拟录用人员名单公示,共27名。济宁今年事业单位工作人员招聘基本结束。

据了解,今年的市属事业单位招聘,从5月23日开始网上报名,6月17日报名人员参加了笔试。此次招考涉及教育、卫生等十多个行业的300余个岗位。所有报名人员经过资格审查、笔试、面试以及考核体检后,最终确定拟录用人员名单。拟录用人员名单在人社局网站公示,公示期为7天。第一批拟录用人员名单已于8月15日至8月23日公示完毕。

## 邹城临菏路东延工程9月竣工

本报济宁8月28日讯(记者李蕊 通讯员 李长井) 28日记者从邹城市交通运输部门获悉,目前邹城市临菏路东延工程开始全线铺设沥青混凝土面层,这标志着该路主体工程建设进入最后一道工序。据悉,该工程将于9月底竣工通车。

据介绍,临菏路东延工程西起104国道峰山镇政府驻地,东至县道尧王线香城镇北王村,全长22.3公里。今年计划完成104国道至京台高速峰山收费站段(香城镇詹邱村)主体工程,长9.17公里,路面宽25米,双向6车道。

临菏路东延工程是邹城市2012年度交通基础设施建设的重点工程项目,是城市“大外环”建设的重要组成部分,对于实施“南延”战略具有重要意义。据悉,该工程预计9月20日前完成沥青混凝土面层铺设工作,9月底竣工通车。

## 白银打了“强心针”,一周涨9%

### 业内人士认为,大涨大跌有风险,投资需谨慎

本报济宁8月28日讯(记者何泉峰) 近期,一直在低价徘徊的白银宛如打了强心针,一周大涨9%。28日,记者走访济宁市城区部分金店了解到,白银制品销量有所回升,一些炒银客借此行情赚了一笔。不过,业内分析人士认为,白银出现大涨大跌的可能性比黄金大,非专业炒家需谨慎。

28日上午,当记者见到炒银客李先生时,他正在电脑前关注白银价格走势。“今天开盘并没有回升,而是延续了27日的收盘价6.25元/克,不过后期可能会有上涨趋势。”李先生告诉记者

者,关注白银已经两年了,上周的白银行情是隔了一年后出现首次大涨,让他赚了不少。“8月16日至8月24日,在此期间现货白银从5.8元/克涨到了6.5元/克,投资一手(1000克)就能赚到700元。”李先生指着大盘说,他投资了上百手,赚了七万多。

据李先生介绍,从2010年底到2011年上半年,白银曾走出很强的一段“牛市”,价格从4元/克一路涨到了10元/克,在此行情下,炒银客队伍迅速壮大。“然而好景不长,从去年‘五一’开始,白银经过一轮爆跌后开始了漫长的熊市,直到今

年8月初,一直在低位震荡。”李先生说,当时身边不少朋友被套住了,庆幸的是从8月下旬开始,白银突然开始上涨,一周的时间就拉高了9%左右。

随后,记者走访了太白楼中路附近的部分金店,“白银首饰的价格主要看工艺,价格变化不大。目前,纯银收藏品的价格是20.8元一克,价格比年初有所涨。”某品牌金店的销售经理王红告诉记者,最近一月银元宝、银锁、银碗等银制品销量回升较快。

“从上周贵金属上涨行情中可以看出,白银的走势远远强过

黄金,白银可能会取代黄金成为贵金属投资的首选。”城区某国有银行的贵金属理财分析师张红霞认为,白银与黄金相比的确有很多优势,比如起点低,1000元就可以投资,比黄金价格要“平民”多了,不过,炒白银的风险也超过炒黄金,如果不懂行,最好不要炒。

另外,一位业内人士认为,每年9月开始,是黄金白银等贵金属的传统消费旺季,可能迎来一波好行情。不过,他同时提醒,白银基价低,出现大涨大跌的可能性比黄金大,投资者应注意轻仓止损。