

捡来一个“娘” 伺候三十载

邹城农妇张厚玲把孤寡老人杨刘氏接到自己家中照顾

本报记者 晋森 通讯员 马海滨



▲ 90岁的杨刘氏老人,每天都要喝点酒。
◀ 老人已经不能行动,都是62岁的张厚玲背进背出。
本报记者 晋森 摄

一个是孤苦伶仃的90岁偏瘫老太太,另一个是普通农村妇女,在非亲非故的情况下,济宁邹城北宿镇东毛村62岁的张厚玲照顾同村无儿无女的杨刘氏已30余载。“我什么也不图,既然30年前将她揽过来了,我就做好思想准备了,只要我还能动,就一直把老人照顾下去。”当别人问她图啥时,张厚玲说。

1982年前后,翻盖了自己住房的张厚玲,干脆将杨刘氏老人接到了自己的家中,像自己的母亲一样照顾,这一照顾就是30年。

“当年把她老人家揽过来照顾,我就做好了打算,只要我身体还行,还能背得动,就一直照顾下去给她养老送终。”

“有时候谁家出现儿媳与婆婆闹矛盾的情况,张厚玲出面一劝解,肯定管用,大家都听她的。”东毛村党支部书记杨振勇说。

30年前就把老人接到家里住

28日上午,当记者来到邹城市北宿镇东毛村张厚玲家中时,62岁的她正吃力地背着杨刘氏老人,把她从屋内背到院里的沙发上。张厚玲先将老人放到旁边的椅子上,然后再转过身来,将老人挪到沙发上,这一系列动作下来,张厚玲额头已经出汗。

张厚玲是邹城市石墙镇张楼村人,1976年嫁到了北宿镇东毛

村。1977年,因为担任村里的妇代会主任,她接触到了杨刘氏。当时她怎么也想不到,自己的后半生会和这个老人紧密地联系在一起。

当时的杨刘氏和老伴,住在村头一间土屋内。因为两位老人都有疾病,而且没有子女,出于工作以及同情,张厚玲几乎每天都会到老人家中送饭。

几年后,杨刘氏的老伴因病去世,张厚玲给他办理了丧事。1982年前后,翻盖了自己住房的张厚玲,干脆将杨刘氏老人接到了自己的家中,像自己的母亲一样照顾,这一照顾就是30年。

1984年,杨刘氏老人得了脑血栓,在半个多月的治疗后,杨刘氏老人终于出院,但落下了偏瘫的毛病。

“只要还能背得动,就一直照顾下去”

张厚玲感觉这辈子最对不起的一个是自己的婆婆,另一个就是自己的母亲。“我因为又要种地,又要养猪,婆婆就帮着我照顾老人,但是婆婆年纪也大了,本该是享福的时候,却还要照顾这个非亲非故的老人。”张厚玲说,6年前婆婆意外去世,成了张厚玲心里一块挥之不去的结。

张厚玲的亲生母亲还在世,目前已经96岁高龄。每次回娘家,张

厚玲的母亲都会嘱咐她,“闺女,你别过来了,不用来看我,你家里也离不开人。”

“当年把她老人家揽过来照顾,我就做好了打算,只要我身体还行,还能背得动,就一直照顾下去给她养老送终。”最困难时,别人也曾劝张厚玲将杨刘氏老人送到敬老院,但张厚玲没有听。张厚玲在外面工作的老伴很支持妻子的行为,如今张厚玲的

儿子、儿媳都把杨刘氏老人当成了亲人。

7年前,老人摔倒一次,目前已经完全不能走路。除了能自己吃饭外,别的都需要人照顾。端茶送水、背老人从屋里到院子里晒太阳、清理大小便,这些成了张厚玲日常的生活。

杨刘氏老人虽然已经90岁了,但牙齿挺好,每顿饭要吃一个煎饼半碗菜,每天晚上还要喝2两白酒。

谁家婆媳闹别扭,她一出面就管用

“面对一个非亲非故的孤寡老人,张厚玲都能照顾30多年,就是自己的亲生父母,能做到这点也不容易。”提起张厚玲,村里的邻居们也都是赞不绝口。

“有时候谁家出现儿媳与婆婆闹矛盾的情况,张厚玲出面一劝解,肯定管用,大家都听她的。如今东毛

村的村民都以张厚玲为榜样,敬老爱老蔚然成风。”东毛村党支部书记杨振勇告诉记者,去年一个刚嫁到东毛村的媳妇因为和老人闹别扭,张厚玲就去她家里调解。在得知张厚玲照顾同村偏瘫老人30多年的事后,这个媳妇惊讶之余和婆婆重归于好。

“既然伺候,就要伺候好,其实

我也有自己的想法,就是希望能给社会上不孝顺的人带个头。”张厚玲笑着说,最困难的时候都过来了,现在她很知足。

张厚玲的事迹也得到了大家的肯定,她先后获得了孔孟之乡二十四孝星、邹城市十大孝星和邹城市道德模范等荣誉称号。

更“潮”慈孝人物 请您继续推荐

本报联合省文明办、团省委以及花冠集团开展“山东十大慈孝人物评选”活动,候选人仍在征集集中。

如果您身边有可亲可敬、含辛茹苦培养子女成人成才的父母;如果您身边有感人至深、倾尽所有奉养父母的子女;或者您身边有高风亮节、养育别人孩子的“父母”,孝敬别人父母的“子女”,都请您告诉我们。

其实除了这些,您还可以向我们推荐更“潮”的慈孝人物。“慈孝”在不同的时代,有着不同的内涵,那些年轻父母与子女们面对新的社会背景的亲情理解与关切;那些有着更“潮”特质的和谐感人家庭故事,也是我们弘扬的目标。

您可以通过齐鲁晚报新浪微博(<http://weibo.com/qlwb>)、腾讯微博(<http://t.qq.com/qlwbyw>)向我们推荐身边的慈孝故事,也可以在企业QQ中搜索“800003789”加“齐鲁晚报”为好友,通过QQ聊天或者留言的方式与我们互动。

此外,本报96706新闻热线24小时开通,省内拨打按市话收费,您还可以通过邮箱([qlwbcxrwp@sina.com](mailto:qlwbcxrwp@ sina.com))给我们发送邮件。



五粮液股份有限公司新品火爆招商中 选择万事如意酒的8大理由

一、强大的品牌力量

五粮液——中国白酒龙头企业,酒业大王,“2012中国上市公司最具投资价值100强”排名第7。

二、一流的质量保障

五粮液独有的自然环境,600多年明代古窖,5种粮食配方,古传秘方工艺,中庸的品质,十里酒城六大优势,成为酒中珍品。

三、突出的产品卖点

万事如意酒是传承中华第一祝福文化的白酒,她是五粮液对世人的礼赠,更是一部千百年来华夏酒文化的演变史,她脱俗出尘、返璞归真,融合5000年中华灿烂文明,她是一瓶酒,也是一部历史,更是一种美好生活的象征。

四、丰厚的盈利空间

1. 直接利益: 给经销商带来丰厚的盈利空间;
2. 间接利益: 有助提升经销商的行业地位,提升自

身社会人脉关系资源,提升自身营销与管理水平。

五、成熟的形象店模式

全国统一方案装修,统一管理方式,统一陈列标准,统一零售价格,统一店员着装等。

六、专业的营销服务

实行专业的一对一保姆式全程营销指导,派专家长期提供营销理念、技巧培训,由专人长期提供优质的售后服务。

七、区域独家经销权

五粮液万事如意酒授权区域独家总经销权、授权城市独家开店权。

八、五粮液重点品牌

“万事如意酒”被第七届西部国际博览会组委会指定为唯一接待专用白酒,为2011年央视(CCTV-1、3、7)重点推荐白酒品牌。

八大政策支持

- 1、支持形象店设计、装修方案与费用;
- 2、支持形象店开业庆典方案与费用;
- 3、支持新品发布会、品鉴会方案与费用,新品赠送;
- 4、支持区域大力度的广告宣传推广;
- 5、支持专业化的销售指导与培训;
- 6、支持至少每年一次的国内外专家论坛讲座;
- 7、支持公司限量版产品的免费展示;
- 8、支持五粮液产品平价配送。

合作条件

- 1、认同我们的经营理念和销售策略;
- 2、具备良好的社会关系网络;
- 3、具备良好的资金实力。

品牌全国运营商: 北京国策酒业有限公司

招商热线: 400-017-1900 13770700628 (营销总监)