

自己没驾照借别人的“变脸”

结果首次驾车上路便被查获

本报8月30日讯(记者 焦健 通讯员 田鹏飞 李振) 自身没有驾驶证,自作聪明捡个别人的“变脸”成自己的。不曾想首次上路便被查获。30日,淄博高新区交警大队查获涉嫌超载和无证驾驶的驾驶员毕某某。

29日凌晨5时10分左右,高新区交警大队民警在金晶大

道与鲁泰大道路口处进行“七治”专项整治活动时,检查出一辆河北牌照的大货车存在超载9吨的情况,于是民警当场扣留了车辆和驾驶员的驾驶证。

30日早上,该车驾驶员到高新区交警大队违章处理办公室处理车辆超载的违章。但是就在处理违章的时

候,值班民警通过驾驶证网上信息比对,发现驾驶证的照片和网上登记不符,在要求驾驶员出示身份证后发现,驾驶员毕某某与驾驶证上的信息完全不符。

在民警的询问下,毕某某不得已只好交代,今年3月份在黑龙江一处物流配货站门口,他捡到了驾驶员刘某的大

车驾驶证。因为大车证比较难考,他又没有驾驶证,所以他便将刘某的驾驶证拆开换上自己的照片,重新压塑后再次使用。同时毕某某说,这是他第一次用这个驾照开车上路,但没想到,第一次使用便被民警查获。

目前,驾驶员毕某某正在接受进一步的调查处理。

顺手牵羊偷手机

衣服标志露马脚

本报8月30日讯(见习记者 樊伟宏 通讯员 聂华伟) 本以为可以神不知鬼不觉把手机偷走,不曾想工作服标志泄露了身份信息。

30日上午,淄川市民孙某到某商场去买手机,在仔细挑选后孙某终于选定型号。而这时,营业员前去接待另一位顾客,忘记收回已交给孙某的手机。看到此情况,孙某动了邪念,将手

机装进了自己的口袋。

接到报警后,民警调取了商场的监控录像。在监控录像中由于画面比较模糊,无法辨认男子的面貌,但工作服的单位标志暴露了孙某的信息。

据孙某交代,当时他并没有想偷手机,但是看到营业员离开,就鬼迷心窍做了傻事。现在孙某已因盗窃被般阳路派出所拘留。

两辆货车迎头相撞

车头紧黏司机被卡

本报8月30日讯(记者 王亚男) 30日上午9时10分左右,在沂源县石桥镇通往东里镇的公路上,两辆半挂货车相撞,其中一辆车的司机被困。

消防官兵到达现场后,只见两辆相撞的货车停在路上,两辆货车车头相撞,两车的车头紧紧黏在一起,被困司机的货车驾驶室严重变形,司机双腿被卡,情绪相当激动。

由于变形车头受损严重,消防官兵先用车载牵引器对车头进行牵引,将两辆车车头分开,然后利用机动破拆工具破拆,扩出足够的空间后救出了被困司机。

据了解,这次车祸是由于一辆半挂货车逆行,迎头撞上了正常行驶的另一辆半挂货车,造成了正常行驶的半挂货车的司机被困。



30日下午,张店七中的初一新生走进驻淄某部参观红军师史馆。学生们通过观看照片、文物等来了解红军师在各个战争时期的发展历史,同时感受军旅文化,树立爱国意识。

本报见习记者 王鸿哲 摄影报道

“必修课”

广药王老吉火线调运“解渴”旺季市场

新装王老吉供不应求,凉茶第一品牌地位难撼动

本报讯 “广州再补10000箱,北京再补8000箱,今天发出!”早上9点,王老吉大健康客服部就异常繁忙。随着传统凉茶消费旺季“金九银十”的到来,王老吉市场消费需求全面激发。广东、浙江、福建、湖南、河北、山东等地广药新装王老吉产品一上市,就几乎被买光,以致不少消

费者至今仍未能一睹王老吉新装真容。

“王老吉没有更名,新装红罐近期正以几何级数的速度迅速扩张产能,9月将迎来产能大爆发,解市场旺季之渴”,王老吉大健康董事长吴长海日前表示,自建的白云山凉茶生产线10月起将为红罐王老吉带来每月60万箱的产

能。随着产能的提高,红罐、绿盒王老吉预计今年可实现60亿销量。

★ 新装热销断货

新装红罐王老吉甫一亮相,就得到了市场的热捧。北京市草桥东路的士多店店主介绍,市民明显喜欢王老吉,不少消费者第一次

买到新装红罐后,还把罐子作为收藏。记者从广州王老吉大健康产业有限公司了解到,为了应对旺季销售,红罐王老吉正在积极布局全国市场,已覆盖各地主流的KV卖场、商店、餐饮渠道等。据最新报道,广药王老吉目前已在华联、乐购、永辉、乐天等多家大型连锁超市布货,8月下旬进驻物美、

家乐福、沃尔玛、京客隆等商超也即将上架。

★ 广药火线调运,解渴市场

王老吉大健康销售部相关负责人表示,自收回商标后,广药集团的核心动作之一就是采取产能、渠道双整合策略,代工与自产结

合,全国范围内整合渠道,确保新装红罐王老吉更快、更便捷地到达更多消费者身边。

据了解,广药王老吉7月产能相比6月增长了10倍,9月将实现爆发。10月,广药自建的白云山凉茶生产线将带来每月60万箱红罐王老吉的产能,市场饥渴有望全面缓解。

好房子自己会说话

泰坤凯港瞰景楼王8月25日荣耀开盘 热销佳绩艳惊淄川!

8月25日,万众瞩目的将军路一号城市领地泰坤凯港100-142m²瞰景楼王终于迎来了盛大开盘!当天早上7点钟就有客户早早的赶到泰坤凯港营销中心前排队,到了8点钟,售楼处门前已经人头攒动,现场人气火爆,还没到正式开始签到的时间,已经有数百位客户快速有序的排起了长龙。迫不及待的购房人群,让整个营销中心沸腾起来!开盘活动正式开始后,现场客户情绪高涨,下定极为迅猛,掀起了一波又一波的抢购热潮。开盘还未结束,泰坤凯港所推房源已销售近80%。在当今楼市一度成交低

迷的情况下,泰坤凯港的逆市热销,说明了品质楼王在任何时候都有理由创造热销传奇!

当天抢先认购泰坤凯港的张先生兴奋的跟我们说,“在将军路上,泰坤凯港的位置是最好的,环境好、品质好、发展前景更好,而且泰坤凯港还有“不封顶,不开盘”的实力保证,充分体现了开发商的诚意。”就在选房现场,客户王先生一直在打电话告诉朋友他成功选房的喜讯,“泰坤凯港的房子品质有保证,而且还紧挨着淄川一中,再也不用担心孩子的上学问题啦……”这次泰坤凯

港开盘,为淄川讲究品质生活的人士提供了绝佳的居住选择。几乎每一位到场客户都是赞不绝口,对泰坤凯港的房子相当满意。泰坤凯港营销中心工作员欣喜的告诉我们,“自营销中心开放以来,每天晚上都是9点以后送走最后一位客户才关门。”由此我们不难看出,市场是检验产品的试金石,在前景难以预料的房地产市场,热销势头与盛赞的口碑要比专业的分析师更加权威。

据了解,泰坤凯港坐拥将军路一号领地,生态环境及发展前景都很难得,将军路区域生活、交通配套都在

大幅度提升,也使得泰坤凯港的性价比比提升。淄川城市向南发展,区政府、行政大厅、物价局等机关单位将逐步融入城南生活圈,周边集市政、绿化、文体广场一体的城南人文中心已具备雏形。泰坤凯港位居淄川生态核心地段,齐集留仙湖公园、文峰山公园、湿地公园三园景观于一身,社区景观绿化面积达8000m²,更以其前瞻性的规划将社区内景与政府巨资打造的10000m²般河景观带有机地结合于一体,达到社区内景与外景交相辉映,真正实现生活与自然地完美结合。项目周边围绕般河商业

街、餐饮店、酒店、银行鳞次栉比;紧邻将军路、解放路,汽车站,交通便利;与淄川一中仅相距百米,周边聚集阳光水岸以及般阳小区等各大

高档小区,一个约30万方的高端居住区逐渐成形;全方位满足社区居民的生活需求。泰坤凯港必将成为淄川财智阶层择居的第一选择!

