

在身边

科学发展 成就辉煌

他们是技术工,是检票员,是老师,是基层法官,是小巷总理……他们普普通通。他们中有的是业务骨干,有的是十八大代表,但他们都是我们的榜样。他们在你我身边。

本报今起推出大型系列报道“在身边”,为您讲述来自生产和工作一线的优秀工作者,来自基层的十八大代表。以激励和带动全省干部群众以他们为榜样,学习和弘扬他们的优秀品质和精神风范,以优异成绩迎接党的十八大胜利召开。

从“笨小孩”到十八大代表

维修工宁长军:我只是把我该干的工作干好了

文/片 本报记者 郭静

个头不高,秀气的脸上挂着淡淡的笑容,如果不是一身工装,很难想象他是一位整日在车间忙碌的工人师傅。他就是宁长军,中国重汽卡车公司车身厂的维修电工,全国“五一”劳动奖章获得者,今年当选为党的十八大代表。



宁长军(右)和工友们在一起研讨工作中碰到的问题。

“把工作干好 别叫人笑话”

宁长军的老家在济南历城区农村,1989年进入重汽公司,分到了车身厂喷漆车间,成为了一名维修电工。他仍记得当时第一次面对大型设备时的惶恐,“上百张图纸摆在面前,看得人眼花缭乱的,我傻眼了,在学校里学的不是这个样,还得重新学起。”他笑着说,于是,他买了许多书籍,一点点地啃,遇到不懂的就问师傅。

一开始,同事们常见这个年轻的小伙子在车间转悠思考着什么,有人戏称他是诗人。他笑而不语,原来他发现了一个问题,喷漆车间底漆烘干室的接触器经常烧坏,一个月换一个开关,有的时候甚至一个月换四五个,严重影响了生产。为什么烧开关,是不是开关选小了,是不是备件质量有问题,是不是使用不当,有没有短路的隐患?在经过认真分析后,宁长军找到领导说出了自己的建议。

经过电气工程师和老技工们的共同讨论,一致认为宁长军的方案可行。按他的方案改进后,不断烧坏开关的故障解决了,每年还节约1万余元的备件费用。

就这样,工作一年之后,他已经练就了一身过硬的维修本领,不管是内线外线强弱电,他都是一个出色的行家里手。“我不聪明,就得下下功夫,笨鸟先飞吧。”他说。把工作干好是宁长军的一个信条,十几年来,他的工作激情一直不减,其实原因很简单,“就是觉得别丢人,叫人笑话。”

“厂子就是家,多干点是应该的”

2005年10月,宁长军竞聘为涂装车间的设备维护工段段长,他每天都要在厂内工作12个小时以上,一旦出现故障,他就立刻赶到厂里。

“作为重汽的工人,厂子就是我安身立命的家,干多少活都是应该的。”他说得很朴实,采访中,他一直在感谢自己遇到的师傅和

同事们,“他们给了我很多的帮助,我很庆幸。并且我得到的荣誉太多了,所以必须好好干,否则觉得很惭愧。”

重汽改革重组以来,产量快速上升,这离不开设备的保障。面对着快速发展的电气技术,PLC等崭新的知识,宁长军一心要攻克只有电气工程师才能做的工作。

有一次,阴极电泳的整流电源出现了故障,为尽快修复设备,请了好几批电气专家,但仍没有转好的迹象。专家走后,宁长军仍然在现场查找故障,困了就休息一会儿,终于等到了“柳暗花明又一村”,他换上了一个电容,停止工作三天的设备恢复了正常。

在工作之余,他还不断学习,前后用十年时间自学了大学专科和本科知识。“不过我学的是文学专业,”他有些不好意思道,“我觉得维修和文学并不冲突,两种不同的思维和境界,有时能在工作中的顿悟到很多文学的道理,而文学则能开阔胸襟,活跃思维。”

“把提高工人工资的声音带到会上”

日复一日的枯燥工作很容易磨灭热情,但宁长军仿佛一台永动机,永远能在工作找到乐趣。

同事楚绍华告诉记者,就拿保养电机这一单调的工作来讲,他就不断地寻找着简便的方法。直到有一天,他带着一个助手就能保养30千瓦的大电机,将车间的电机循环保养列出详细计划并实施。他很高兴,为公司节省了人

力成本,但有人说他傻,这么重这么累的活,干吗非搞得自己这么累?可他还真有这么一股傻劲,只是带头苦干,班组里的其他同志也就不好再说什么了。

在卡车股份公司,宁长军“导师带徒”的经验是出了名的。好脾气的他带徒弟不仅是交任务、压担子,还经常启发、引导他们分析问题,理清思路,找出解决问题的

办法,让徒弟们知其然更知其所以然。如今,每年都有一些新进厂大学生跟随他实习,在他的精心培养下,他的许多徒弟如今有的成了生产骨干,有的当上了工段长,有的在公司技术比武中获奖,他本人也多次被授予“导师带徒能手”称号,并被授予“山东省首席技师”。

“当选为党代表,更得把工

作干好。”他坦言,此次自己又有了新的起点,压力还是很大,工作之余,他也常思考该如何履职,当好这个党代表。

“我会把重汽的情况带到会上去,反映一下提高工人工资的声音。”他说,自己就是一座桥,联系着基层一线人员和党中央,“我很普通,也不聪明,但是我会努力,把该尽的职责做到最好。”

水宜生® 国庆中秋庆佳节

水宜生送上四重大礼!

节日送礼不犯愁,水宜生帮你解烦忧

很多人一到中秋国庆就会犯愁,给亲友、领导送上什么合适的礼物来表达自己的心意是一件非常困扰的事情,尤其是当月饼已经不再是绝对首选的时代,就更让人不得不绞尽脑汁了。幸好有水宜生,高科技、大品牌、健康品,畅销五年,百万用户,让你送得倍儿有面子!

★ 全国品牌,绝对够档次

★ 符合健康好礼的要求

★ 国家权威检测认证,品质精良

★ 产品丰富系列全,总有一款适合您

大 1 298元水宜生茶饮套装

不用花钱买

“品神奇水瓷,享生命活水”凡购买任意一款水宜生的客户,均可获得价值298元的水宜生最新专利产品“水瓷茶饮5件套”。心动就赶快行动!

大 2 换购水宜生,折价199元

凭旧水宜生、假水宜生及各类功能水杯至水宜生专营店折价199元,换购全新水宜生产品。

大 3 三免一送,金牌服务

免费为到店消费者检测产品功效;免费鉴定水宜生产品真伪;免费提供健康饮水咨询;向到店新老用户赠送最新“水瓷”体验杯。

大 4 水宜生团购杯

企业单位慰问员工 馈赠客户的首选好礼

应广大水宜生新老客户的要求,在中秋国庆来临之际,特别推出U300团购杯,超级低价,超值体验!

各市健康热线: 济南:87171188 聊城:2928566 德州:2629228 临沂:8127989 潍坊:8275678 济宁:2161188

滨州:3279663 东营:8259767 淄博:6208308 泰安:8238857 日照:8279766 青岛:烟台:威海:400000309

展示销售中心: 济南市花园路101号海蔚广场五号楼705

诚招枣庄、菏泽、莱芜独家代理商。