

信用卡购车 精打细算更省钱

建行加盟齐鲁车展 为购车者提供一站式服务

三种贷款方式 助力购车计划

当前消费者购车如需要贷款,一般有三种贷款渠道,一是从汽车经销商处申请汽车金融公司贷款,二是向商业银行申请汽车贷款,三是向商业银行申请信用卡购车分期付款。目前由于监管的需要,大部分商业银行对汽车贷款的审批政策较严,有些银行干脆停止了汽车贷款业务,客户申请汽车贷款比较困难。因此目前通过汽车金融公司贷款和信用卡分期获得购车贷款是最常用的途

径。这两种途径虽然都能获得贷款,但两者在价格、运作方式上存在着很大的区别,消费者在选择时一定要了解清楚。一般汽车金融公司的购车贷款利息较高,虽然不同品牌的汽车金融公司的贷款利息稍有不同,但总体上利息都在7%以上。另外,所有的汽车金融公司都会另外收取不同额度的手续费,加上这部分手续费,贷款的实际付息率往往都会达到10%以上。另外汽车金融公司在客户贷款时必须要求车辆抵押,有些公司还要求追加自然人担保,贷款人可能还会增加一些抵押费和担保费支出。因此消费者选择

汽车金融贷款时,一定要充分了解费用支出情况,以避免预算超支。汽车金融公司贷款的优势在于速度比较快,由于增加了担保措施,汽车金融公司对贷款客户的审批条件会宽松一些。对贷款价格不敏感,希望尽快开上爱车的客户一般会选择这种贷款形式。

信用卡购车 分期付款渐成主力

信用卡购车分期业务是指信用卡持卡人向发卡银行申请将在指定分期汽车经销商购买汽车的一定金额,均分成若干份并按一定期限分

次偿还,经发卡行核准后,持卡人通过信用卡在约定期限内逐月还款,并按照发卡银行规定支付一定手续费的信用卡付款方式。

购车分期付款与消费者熟悉的房屋按揭贷款有类似的地方,比如也需要交一定比例的首付款,剩下的余款按月份等额偿还。也有很多不同的地方,比如房屋按揭贷款需要交利息,利息是每月支付;而信用卡分期付款则不交利息,要交手续费,而且银行一般要一次性收取。同时期限也不同,房屋按揭贷款期限可以较长,最长可到30年,而信用卡分期付

款的期限较短,购车分期最多3年。再有就是房屋按揭贷款必须用所购房产作抵押,而信用卡购车分期根据不同银行的政策,所购车产抵押不是必须的。信用卡分期的好处是价格较低,以建设银行的购车分期为例,一年购车分期的手续费仅为分期额的4%。同时一般不要求车辆抵押和追加自然人担保,因此客户整体贷款负担较轻,但客户要持有建行信用卡,如果不是信用卡持卡客户,则必须先办理信用卡成为信用卡持卡客户。

目前各大品牌的汽车厂商为了提高市场份额,扩大

销路,往往不定期地开展很多促销活动,在购车贷款和购车分期业务中进行贴息,为购车客户提供价格上的优惠。消费者在购车时一定要做足功课,提前了解各类车型优惠促销信息,才能获得最大的价格优惠。建设银行购车分期业务开办以来,积极与各大汽车厂商合作,为消费者提供优惠手续费率。

在本次齐鲁车展上,建行山东省分行为几十款车型提供优惠费率,其中还有很多实行零手续费率,真正实现了让消费者“用建行的钱,买自己的车”。

(财金记者 薛志涛)

上半年16银行净赚5453亿

手续费收入增速下降引发转型呼声

在中国经济增速放缓、企业有效信贷需求不足、利率市场化开闸等因素影响下,上市银行依旧交出了亮丽的“期中”成绩。上半年16家银行净赚5453.36亿元,占全部上市公司利润总额的一半以上。然而,在光鲜夺目的数字背后,手续费及佣金净收入大幅下滑,不良贷款攀升等数据,细节一样值得关注。

随着利率市场化的临近,“掘金”中间业务是商业银行的一致选择,手续费及

佣金更是其中发展最快的一项业务。然而,上半年股市、基金等投资市场行情持续惨淡,监管层规范银行收费等事件使得上市银行中间业务增长乏力,四大行手续费及佣金收入普遍个位数增长,甚至有银行收入下降,这一现象在近年来极为罕见。

据记者统计,16家上市银行上半年手续费及佣金净收入2360.15亿元,平均增幅33.49%。与去年同期54.50%的平均增速相比,今年上半年各家银行的手

续费及佣金净收入增速急剧下降,大型银行尤为严重。其中,工商银行、农业银行、建设银行手续费及佣金净收入同比仅增长1.9%、4.8%和3.3%。而去年同期,四大国有行手续费和佣金净收入普遍增长20%以上,中国银行和建设银行增速分别为23.56%、27.87%,工商银行增长45.8%,农业银行增长更是高达65.4%。除上述银行外,华夏银行、民生银行、浦发银行、北京银行等也遭遇了手续费及佣金净

收入增速下滑的困境。

人民币结算业务减少、基金代销负增长、监管层加大价格管理力度等因素是上市银行手续费及佣金净收入增速放缓的主要原因。针对手续费及佣金收入高速增长不再的现象,业内人士建议,银行应通过金融创新与服务提升来推动中间业务的发展,加快银行业务形态转化,从收购兼并服务咨询、贵金属、理财业务、投行等业务中寻找新的利润增长点。(北京商报)

光大银行“链式快贷”快速打通产业链

光大银行,在以“小微企业的成长历程”为出发点的基础上,精心为小微企业量身定制了“链式快贷”的阳光助业贷服务,满足核心企业的上、下游链中需要补充经营活动所需周转资金的个人和法人的贷款融资需求。

“链式快贷”覆盖面广,包含了核心企业的租金链、产业链和经销链上各种有需求的小微企业,甚至个人。

缺少足够的抵押物或担保人也是很多小微企业非常头疼的地方,“链式快贷”则可以大大减少这方面

的难度。由于处在核心企业的上、下游链条中,经营稳定、信誉好的核心企业本身就是合格的担保人,在质押物上应收账款、商业汇票、回购、协议代偿等丰富多样,总有一种适合小微企业的需求。

小微企业所需资金多半是临时需求且急用,而一般银行繁杂的审批程序往往会“误事”。链式快贷显著的优点就是“快”:审批快,仅需风险总监和主管行长双签,单笔贷款更可以现场审批;流程快,调查、审查和审批表合一,简化了程序和手续材料,单笔贷款只需提

供“1表+3证”,即贷款申请表、身份证明、收入证明、用途资料证明。多措并举保证贷款能够迅速、及时地帮助企业解决实际问题。

另外,链式快贷单笔贷款和额度授信的方式提供了更大的灵活性,原则上300万元、最多500万元的授信额度能够满足小微企业的资金需求,期限可达3-5年也能保证资金的周转。还款时则可以在按月等额/等额或按月本息到期一次还本多种方式中,灵活选择最适合的。

光大银行相关负责人表示:产业链模式是企业经营发展的大势所趋,可以有效整合资源并节约成本,核心企业配套的小微企业是不可或缺也是最薄弱的一环,光大银行的“链式快贷”为这个薄弱环节注入一剂“强心针”,快速打通产业链的同时为小微企业腾飞插上翅膀,实现“阳光助业 与您共同成长”的服务使命。



共享阳光·创新生活

亚洲银行300强揭晓

青岛银行位列山东城商行第一位

近日,备受各界瞩目的亚洲银行300强排名正式发布,青岛银行再次入围,排名第239位,较2011年度排名提升5位。排行榜显示,青岛银行排名位居山东省内城商行第一位。

全球华人信息平台 权威发布

亚洲银行300强排行榜是由《亚洲周刊》每年发布的权威排名。该刊于1987年在香港创刊,是全球第一本、且是目前唯一一本国际性中文时事周刊。

亚洲银行300强排行榜,是由《亚洲周刊》研究部根据亚洲银行数据库汇总整理而成,以对亚洲

地区和华人社会作出重大贡献为标准,在每年推出客观中立、超越政治和意识形态的亚洲银行专业排名,极具权威性。该榜单基本反映了世界及亚洲经济形势的脉络。经过金融危机几年的调整,中国银行业异军突起,取代日本在亚洲银行业的霸主地位,而且这样的格局正逐步巩固。

特色银行 快速成长

在快速稳健发展的基础上,2012年,青岛银行持续提升精细化管理能力和水平,探索差异化、特色化发展之路,经营业绩不断提升。截至6月末,青岛银行资

产总额达898亿元,较年初增长128亿元,各项存款675亿元,较年初增长55亿,累计实现经营利润9.47亿元,完成全年计划的63%。

得益于“深耕细作、细分市场”理念推行,青岛银行零售业务取得快速发展。上半年,青岛银行让利于民,迅速推出优惠利率政策,多管齐下,零售存款总额超过153亿元,新增近30亿元,增幅位居岛城金融机构的前列。

借行庆东风

济南分行扬发展之帆

四周年行庆来临之际,济南分行创新业务不断涌现,各项业务全面发展。借

助“青银天富理财节”的举行,济南分行组织了十几场客户交流互动活动,推出的理财讲座、理财进社区等活动,深得客户喜爱。

济南分行推出的一期、二期行庆理财产品以预期5%的年化收益率,快速售罄,更多青岛银行“月月赢”理财产品循环发售中。

济南分行: 营业部:济南市历下区历山路天鹤大厦0531-81676300 高新区支行:济南市高新区新源大街2008号银荷大厦0531-68605100 济东路支行:济南市天桥区济东路82号齐鲁鞋城品牌港0531-81607100 章丘支行(筹):章丘市汇泉路765号嘉华购物广场

财金资讯

保监会:清理未决赔案初见成效

日前,中国保监会披露,各地区、各公司2011年底以前的积压未决赔案案件清理率为63%,金额清理率达37%。

保监会网站于日前公布了上述消息。在会上,保监会副主席周延礼表示,今年以来,各地保监局共派出检查组200个,人员1981人次,检查各级保险机构195家次;累

计对15家保险公司的29家分支机构实施了行政处罚,合计罚款252.5万元,同时对40名相关责任人处以警告、罚款,合计罚款55.8万元。

保监会副主席周延礼指出,保护保险消费者权益是保监会今年的工作核心,全行业着力完善制度机制,初步形成了多方参与、齐抓共管的工作格局。(中新)

中秋临近 黄金藏品炙手可热



图中的鸢鸾锁和花开富贵金条在中行、建行、交行指定网点以及中钞国鼎直营店有售。

进入9月份以来,黄金消费市场逐步进入旺季,业内有“金九银十”的说法。加上国际金价上涨,消费者买涨不买跌,多重作用下,

推动黄金饰品价格重返高位。专家说,“如果国际金价突破1700美元大关,金饰品价格势必还将继续上调,从而创下年内新高。”(南方)

交行上半年净利润310亿 同比增长17.78%

8月30日,交通银行正式对外发布2012年中期业绩。2012年以来,在全球经济持续下行的压力下,中国经济朝着宏观调控的预定目标稳步增长,但仍然面临着协调稳增长、控通胀和调结构等多重挑战,银行业经营环境更趋复杂。交行灵活应对不断变化的外部环境,积极推进战略转型,努力打造市场优势,各项工作取得较好业绩。

按国际财务报告准则审计口径,截至2012年6月30日,交通银行资产总额达到人民币51,522.08亿元,比年初增长11.73%;客户存款余额达人民币35,923.12亿元,较年初增长9.41%;客户贷款余额(拨备前,如无特别说明,下同)达人民币28,059.20亿元,较年初增长9.53%。实现净利润人民币310.88亿元,同比增长17.78%;年化

平均资产回报率和年化平均股东权益报酬率分别为1.28%和21.82%,较上一年全年分别提高0.09个和1.30个百分点;净利差和净利息收益率分别为2.47%和2.61%,同比分别提高1个和6个基点。减值贷款率为0.82%,较年初下降0.04个百分点;拨备覆盖率达到273.53%,比年初提高17.16个百分点;资本充足率和核心资本充足率分别为12.57%和19.58%,符合监管要求。按中国银行业监管口径计算,存贷比(本外币)为71.85%。

报告期内,交行连续第四年跻身《财富》(FORTUNE)世界500强,营业收入排名第326位,较上年提升72位;列《银行家》(The Banker)杂志全球千家最大银行一级资本排名第30位,较上年提升5位。(段艳)