

49位竞买人拍走31辆公务用车

最高成交价54300元,流拍的31辆车将择期举行二次竞拍

独家报道
直击真相
967066

来自烟台市的赵女士10分钟拍下两辆车。
本报记者 赵金阳 摄



本报9月4日讯 4日上午10点20分,第三届亚沙会公务用车拍卖会在海阳市亚沙会组委会办公区举行。最终,31辆北汽E150L乐尚型两厢车被拍走,总成交额达163.155万元,最高溢价2200元。

由于进口现代劳恩斯和奔驰E300L无竞买人,所以,原定参与竞拍的62辆车,只有60辆北汽E150L乐尚型两厢车在现场静待“主人”。

上午10点20分,拍卖会正式开始。60辆车的起拍价最低为49550元,最高52500元。海阳市国有资产监督管理局采购办公室主任高君峰介绍,参与拍卖的公务用车价格全部是由评估公司评估之后定的,定价主要是根据每辆车行驶公里数,如果车辆有碰撞或者丢了一把钥匙,价格还会低一些。

经过将近两个小时时间,拍卖会结束。成交最低价为

50000元,最高价54300元,加价幅度为50-200元之间。

此次拍卖会来了49个竞买人,一共成交31辆北汽E150L乐尚型两厢车。其中20辆银灰色轿车只有两辆没有拍出去。一款只跑了645公里的银红色轿车创下本次拍卖会最高成交价54300元。

据了解,此次拍卖受海阳市国有资产监督委员会委托,由山东同亨拍卖有限公司主

持。此次拍卖的轿车是由北汽集团赠送给第三届亚沙会的公务用车。

山东同亨拍卖有限公司总经理杨新军介绍,此次拍卖的所有北汽E150L乐尚型两厢车,均经过北汽集团烟台4S店电子检测合格。“没有成功竞拍的车辆(29辆北汽E150L乐尚型两厢车,进口现代劳恩斯和奔驰E300L),将择期在烟台市区或莱州等地举行二次竞拍。”

● 公务用车故事

车辆里程越少 越受竞买人青睐

在试车现场,行车里程数在1000公里以内的12辆北汽E150L乐尚型两厢车,最受竞买人欢迎,这些车的价位大约是52000元/辆。

3日,在试车现场,不少竞买人拿着《第三届亚沙会公务用车专场拍卖会》明细表,仔细阅读每辆车的信息。记者注意到,明细表“备注”一栏里写着每辆车的特有信息,比如“小有碰撞”、“一把钥匙”、“彩绘”。

记者发现,行车里程数越少,越受竞买人青睐。

其中一辆车

才跑了321公里

62辆公务用车中,有一辆的行车里程数仅为321公里,相当于在海阳与烟台之间走了一个来回,和新车没啥两样。

参与竞拍的62辆公务用车行车里程数多集中在2000-3000公里之间。车里程数在1000公里以下的有12辆,其中一辆的行车里程数仅为321公里。

“这辆车没怎么用,跑的路程相当于在海阳与烟台之间走了一个来回。”海阳市国有资产监督管理局采购办公室主任高君峰介绍,只有进口现代劳恩斯行车里程较多,行驶了4.4万公里。“因为这辆车从2010年就开始服役了,用的时间比较长。”

都有谁坐过

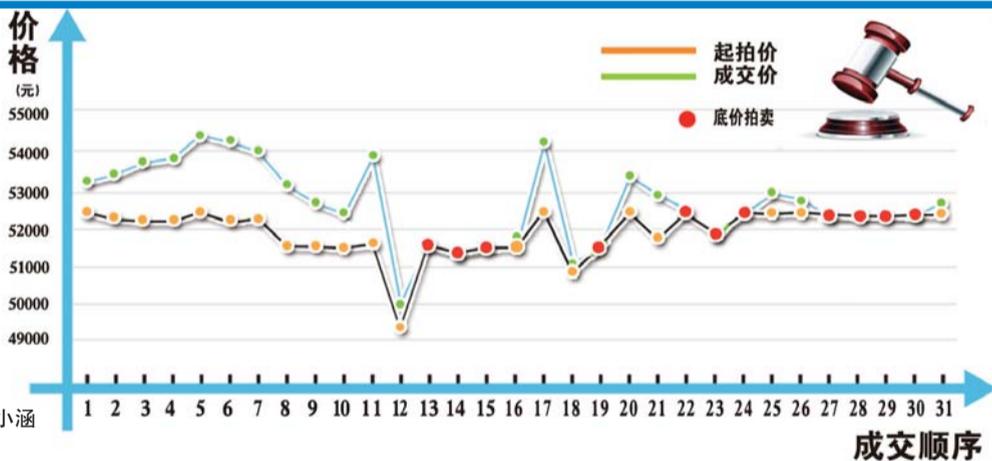
这些公务用车

62辆亚沙会公务用车,背后各有各的故事,你知道这些车平时都用来干啥,都有谁坐过吗?

亚沙会期间,奔驰E300L载过许多贵宾,如第三届亚沙会组委会执行主席、山东省省长姜大明,第三届亚沙会组委会主席、中国国家体育总局局长、中国奥委会主席刘鹏,亚奥理事会主席艾哈迈德·法赫德·萨巴赫亲王。

进口现代劳恩斯曾是海阳市领导的办公用车。60辆北汽E150L乐尚型两厢车则主要为参加亚沙会的各个国家代表团服务,为各国代表团团长或政府官员当“坐骑”。

据了解,60辆北汽E150L乐尚型两厢车是北汽集团于2012年5月份赠送给组委会的,奔驰E300L是6月份赠送的,进口现代劳恩斯则早在2010年就已开始“服役”。



制图:王小涵

● 成交价格分析

拍卖会上下半场“冰火两重天”

4日上午的拍卖会,可谓“冰火两重天”。上半场掀起成交高潮,下半场竞拍车辆多以底价成交或流拍。

参与竞拍的60辆北汽E150L乐尚型两厢车都按照顺序从1-60号排好。拍卖会开始不久,就达到高潮。

首先竞拍的36号,经过8次举牌竞拍,最后被20号竞买人拿下。第8位出场的44号车的竞拍过程非常热闹,起拍价从

51600元一直到53100元,几乎都是23号竞买人和43号竞买人在竞争,不料当拍卖师喊出53100元第二次,还有没有加价时,37号竞买人一下子“杀”了出来,成功竞拍。

竞争最为激烈的要数第11位出场的48号车,经过20多次举牌,最终溢价2200元成交。

然而到了后30辆车拍卖时,现场就陷入“冰点”。下半出场的1-12号、15-33号段的

车辆,大部分无人竞拍,有的则以底价成交。这让上午举牌的人连呼“心太急,出手早了”。

拍卖会结束后,拿到31辆车的成交价,山东同亨拍卖有限公司总经理杨新军分析:此次参与竞拍的人都比较有针对性。“我们根据展示期间竞买人的看车情况,把认可度高的车辆放在拍卖会的前半场,让拍卖会开个好头,更有利于拍卖会的进行。”

下半场不少车辆出现流拍也在预料之中。此次参与拍卖会的竞买人有49个,竞买人基本都是看了多次车,试驾了不少车后才选中几辆心仪的车。为了得到这辆车,竞买人往往会加价直到买到为止。

杨新军说,竞买人基本上都拍到心仪的车后,下半场就不会再关注了。没有拍到车的人,没看好也没试驾,一般不会出手。

● 花絮

赵女士10多分钟一连拍走两辆车

拍卖会开始后,来自烟台的20号竞买人赵女士出手最为迅速,先是以53200元的价格拍走第一辆车,后来又以53800元拍到第三辆车,一共用了10多分钟。

第一辆车经过7次加价,便落入20号竞买人赵女士手中,速度之快让在场的很多人目瞪口呆。

说到为什么下手这么快,赵女士说,在竞拍之前她已经仔细看过这些车的资料,并记

录了6辆车的车号,在竞拍的时候目的性很强。仅经过7次加价就迅速拍到这辆车,她也有些意外。

紧接着拍卖的是39号和43号银色轿车,这也是她最中意的两辆。由于第二辆车拍卖时犹豫了,赵女士与39号失之交臂。在第三辆车开始拍卖后,她连续举牌,一度还直接加价200元,显得势在必得。最后她以53800元的价格,争得第三辆车。

● 人物

起早从开发区过来给儿子买车

早上5点钟,在女婿的陪同下,林德温就从烟台开发区到了烟台汽车总站。8点钟到海阳后,他们俩又对心仪的几辆车做了一番比较。

“这辆车是买给儿子开的。”林德温说。

上午他以53900元的价格拍到了一辆灰色轿车。这个价位他比较满意,因为他在北京汽车的4S店看过,此款全新车的卖价是68800元。林德温的心理预期是竞拍价不高于5.5万

元。“5.3万元买这辆车,再加上保险费、购置税、竞拍费差不多1.2万元,一共花了6.5万元,还是比较划算的。”

交了这辆车的全款,又咨询完所需要办理的手续后,林德温领了钥匙便迫不及待地开着新车回家了。

现场购车最多的是海阳当地人,他们中只有半数人交了全款,而路途较远的烟台和威海地区的竞买人则都是准备了全款,把车开走了。