

都市车界·车市

日产纯电动汽车花都正式投入运营

历时9个月示范运营效果良好 广州市首次将纯电动汽车引入出租车领域

2012年9月4日,广州市花都首批纯电动汽车运营投入仪式正式在花都区政府广场举行。从当天开始,21辆日产纯电动汽车将充实到广州市花都区公务用车与出租车系统中,其中6辆将作为出租车运营,这也是广州市首次将纯电动汽车引入出租车领域。广州市委常委、市委秘书长陈国,花都区委书记、区人大常委会主任杨雁文,花都区委副书记、区长林中坚,东风日产乘用车公司总经理松元史明、副总经理任勇、党委书记周先鹏等领导出席了本次仪式。

仪式上,松元史明表示:“21辆日产纯电动汽车正式投入花都公务用车和出租车运营,不

仅是广州在新能源汽车应用的巨大突破,也体现了政府对东风日产纯电动汽车技术的巨大信任。东风日产作为国内新能源汽车技术的领先者,将全力推动新能源汽车在国内的普及和应用。”

作为“绿色城市计划”的重要一环,早在去年12月份,东风日产就已向花都区政府交付15辆纯电动汽车进行示范运营。至今,各项运营情况良好。据悉,日产纯电动汽车在一次完全充电情况下,最大可实现160公里(USLA4mode)以上的续航里程,在快速充电模式下,充电30分钟就可以充满电池80%的电力。日产纯电动汽车在

加速性能、乘坐舒适性等方面得到了消费者的好评。

在仪式现场,花都区居民对日产纯电动汽车也表现出浓厚的兴趣,纷纷通过参观展区和询问工作人员,了解纯电动汽车知识,还表示会优先选择纯电动出租车,支持清洁、环保的绿色出行方式。据工作人员介绍,日产纯电动汽车不仅是全球首款量产纯电动车,而且目前在全球已拥有超过3.6万名客户,是全球销售最好的纯电动车。广州市委常委、市委秘书长陈国还亲自试驾了日产纯电动汽车,日产纯电动汽车既安静又环保的优点赢得秘书长的高度赞誉。陈国表示,日产纯电动

汽车技术先进、运行成熟,真正实现了“零排放”,是城市绿色出行的可靠选择。

值得注意的是,国家在一个月前发布的节能与新能源汽车产业发展规划中,将纯电动列为我国汽车工业转型的主要战略取向。东风日产的新能源汽车推广战略可谓和国家战略不谋而合,先后和国家工信部以及武汉、广州、大连等城市签署了纯电动示范运营协议,形成了“以点带面,纵贯南北”的新能源汽车推广布局。产品布局上,东风日产将在日产纯电动汽车技术平台的基础上,研发更符合中国市场、消费者需求的启辰纯电动汽车,



为城市绿色环保出行提供更多选择。凭借日产纯电动汽车技术领先优势与丰富的纯电动车示范运营经验,东风日产有望在全国新能源汽车普及浪潮中拔得头筹。

东风日产副总经理任勇表示,本次日产纯电动汽车正式交付花都投入运营,不仅

将进一步推动广州市、花都区在新能源汽车领域的发展完善,助力广州汽车产业的转型升级和可持续发展。同时,也将进一步推动新能源汽车在中国市场的普及和应用,为创造绿色、环保、和谐、可持续发展的“人·车·生活”模式提供切实可行的解决方案。(陆小虎)

银座汽车重磅打造 齐鲁秋季车展视觉盛宴

——高新会展中心VIP接待中心、精品二手车巡游“双星闪耀”

昨天,银座汽车设置在齐鲁秋季车展高新会展中心的VIP接待中心内人头攒动,由银座汽车倾情推出的齐鲁秋季车展豪华参展阵容和各项优惠活动登台亮相。

盛大参展阵容

精品汽车生活体验

本届秋季车展上,银座汽车携旗下一汽-奥迪、一汽-大众、上海大众、上汽通用别克、上海大众斯柯达、长安福特、长安马自达以及首次在山东地区亮相的长安标致雪铁龙DS、广汽三菱、广汽菲亚特、北京汽车等众多国际

品牌和精品二手车参展。与此同时,广大客户可在车展现场VIP接待中心体验到银座汽车为您精心打造的汽车生活体验。

此次车展,银座汽车更是推出了购车钜惠活动,通过汽车金融、二手车置换、保险服务等一站式的购车服务让消费者享受轻松、便捷、尊贵的购车过程。

精品二手车巡游车队 别样奢侈风味

从昨天开始,银座汽车精心打造的银座第一站精品名车汇精品二手车巡游车队

开始呼啸在省城的大街小巷。巡游车队大牌云集:劳斯莱斯幻影、宾利欧陆飞驰、GT、悍马H2、保时捷911、法拉利612、599、兰博基尼560纷纷登场。本次巡游的相关负责人表示,自从精品二手车登陆银座汽车以来,受到爱车一族的热切关注,本次银座第一站精品名车汇打造的精品二手车巡游车辆全部面向喜爱它们的车迷销售,同时,此次巡游路线长、覆盖范围广,所经路段基本覆盖了省城主干道,市民可以根据自身情况安排观看地点,充分享受汽车文化独特魅力。

东风本田新鸿基店庆 百万好礼惠泉城

9月1日起至10月7日店庆期间到店赏车试驾、购车、维修客户可参加店庆大抽奖活动,原厂车模、太阳能充电器、太阳能台灯、工时代金券、24小时救援、2年6万公里延保、宝洁洗化用品套装,中奖率100%。购思域、思铭送2000元工时代金券、24小时救援、1年/3万公里延保大礼包;购CR-V、艾力绅精品享超低6折优惠。提前预约9月26日店庆日到店维修保养前10名客户免工时费,10名之后进厂客户工时费3折,店庆期间工时费7折优惠。我们的店庆与大家同庆。

9月8日至9月16日教师节

期间凭教师资格证或工作证到店,有机会获得价值千元原厂车模、宝洁护肤品套装。凭教师资格证或工作证可享受教育系统购车优惠,最高可获三千元现金优惠,部分车型更可获3万元购车补贴。

9月1日至9月30日期间购思铂睿、思域2.0L、思铭享24期双“0”金融贴息。购买思铂睿、思域2.0送5项主险。东风Honda车主增购、换购东风Honda任意车型,新车获赠1年/3万公里延保。推荐好友购车成功,老客户获1000元油卡。所有Honda品牌的车主置换东风Honda车型送千元油卡。任意品牌的车主置换

CIIMO送500元油卡。

中秋国庆期间,新鸿基东风本田4S店感恩回馈广大客户特推出思铭、思铂睿特价车。9月29日-10月7日期间凡是来店购车的客户,另有多重厚礼!

新鸿基4S店给您家一样的关怀,无论是售前购买,还是售后维修,新鸿基4S店都让您感受回家一样的温暖。**东风本田新鸿基特约销售服务店**
销售热线:0531-55596888
售后预约:0531-55596866
地址:济南市槐荫区匡山汽车大世界南区中段(北园高架黄岗下)

解密速锐强大实用的遥控驾驶

8月21日,比亚迪速锐在北京完美上市。以电子配置丰富著称的比亚迪汽车再度带来创新功能,其全球首创的遥控驾驶技术率先为中国消费者带来了更精彩的用车体验。

作为一款核心用户以敢于创新、勇于承担、乐于奉献,实现自我价值的新生代为主的新锐家轿,比亚迪速锐搭载的“遥控驾驶技术”极具个性及实用价

值。速锐的智能遥控钥匙非常小巧,除具备普通智能钥匙的解锁车门按钮之外,还可以像滑盖手机一样滑开钥匙,通过不同的功能按钮实现车辆的启动、转向和前进后退。

“速锐的这项功能把用户体验作为最高的驱动准则,可以让车主享受指尖上的起停乐趣。”比亚迪技术人员介绍说,在10米左右可视范围内,用户使用遥控驾

驶智能钥匙,可以远程遥控速锐发动机启动、关闭;车辆前进、后退;左右转向以及低速行驶,真正实现无人驾驶。

速锐遥控驾驶的功能非常强大而且实用。比如,在车位非常窄、驾驶人上下车不方便的情况下,可以通过遥控驾驶让车辆安全移进、移出。对于新手或女性朋友来说,该功能尤为贴心。(张妍)

壹撇壹捺名车俱乐部西藏自驾游启动

8月24日,济南壹撇壹捺名车俱乐部“神奇之旅、感动常在——天空之城西藏自驾”活动启动仪式在壹撇壹捺名车会举行。活动以西藏贫困地区对口小学捐助为主题,于九

月中旬启程,从泉水之都驱车数千公里,抵达天空之城,主办方将带着广大会员的爱心,把齐鲁大地的问候送给西藏当雄第二中学的学生。据悉,壹撇壹捺名车会是一家有着

大型综合高档车展厅销售(展厅以精品越野车、高档二手车、进口高档新车为主),融合汽车租赁、维修保养、道路援助、二手车评估鉴定的综合性汽车服务企业。(李腾)

东风小康吹起齐鲁车展巨惠之风

9月6日,济南齐鲁秋季国际车展火热开幕,各大品牌均使出浑身解数惊艳车展。东风小康也为车展吹起巨惠之风。在车展期间凡是购买V系列的客户,除享受特定车型优惠外,还将获得价值不菲的豪华大礼包。东风小康V系列的产

品定位是“微车中的越野车”,秉承参照欧盟技术标准,制造中国式微型车的技术质量路线,享受了东风小康的外观核心技术、动力核心技术和底盘核心技术这三大核心技术。车展期间,凡购买小康V系列中的V29、V27L、V27、V07S等车

型,都将获得价值2188元的豪华超值大礼包一个,购买小康V21、V22车型,除购车获得包括方向盘套、便携式导航,中控、保养卡两张等在内的价值1988的大礼包以外,V21、V22车型还将享受厂家直接补贴8%。(本记)

逸致上市一周年 销量与口碑兼得

乘联会最新数据显示,上半年以来尤其是七、八月份,占据车市主要份额的各大中高端主流车型,其销量都出现不同程度的下滑。而那些为消费者带来更多用车体验的多功能新车型,却摆脱了车市“微增长”束缚。其中,以FUV时尚多功能车逸致表现最为

突出。上市一周年以来,逸致保持了销量每月环比30%的增长态势,在多功能车细分市场中的份额排名中不断上升。即便在今年车市七八月淡季期间,也依然保持住稳健的增长,截止9月前累计销量3万多辆,作为新上市一年的多功能车来说,逸致在细分市场中显

示出不一样的实力。据悉,广汽丰田4S店在9-10月将会开展“双重礼遇迎中秋,五星安全贺国庆”的促销活动,来店就可以获得月饼一盒或电影票一张,并且将推出“购买逸致购置税全免”优惠活动,对逸致感兴趣的广大消费者不妨趁此机会,将逸致带回家。(晓岩)

新一代轩逸 车展首日狂卖62台!

“史上最强中级车”新一代轩逸热销大揭秘

齐鲁车展拉开战幕,几百款车型出征齐鲁车展,谁能在其中脱颖而出捕获购车者的心。小编在车展现场发现中级车市场成为本次车展的主力军,东风日产展台新一代轩逸受到现场客户热捧,车展首日订单数量更是杀出重围,单款车型达到62台,今天就给大家揭秘新一代轩逸热销秘籍。

秘籍一:

高级车享受 中级车价格

价格,对于老百姓来说是最有力的竞争手腕。作为日产全球的战略车型,新一代轩逸是以天籁为参考,投

入大量天籁级别的研发资源和产品技术,但9.98万元起的轩逸经典和11.9万元起的新一代轩逸,让新一代轩逸系列在强大的产品力优势上又抢占了价格优势,真正正做到高级车享受,中级车价格。

新一代轩逸的Pure Drive纯净动力系统,采用“全新一代1.8L发动机(MR48DE)与全新智能XTRONIC CVT无级变速器”,动力更强更环保。设计上采用了“越级力量(Upward Force)”设计理念,开创格局的全新理念配合晶钻LED头灯,展现出尊贵与时尚兼具的完美造型,带给消费者超

越期待的优越感受。2700mm轴距,1760mm宽阔车身和680mm行政级后排膝部空间,新一代轩逸营造出领先同级的全尺寸宽适空间。

秘籍二:

新车有好礼 购车更给力

车主张先生表示:“新一代轩逸公布价格的那天我这款车就已经坚定不移了,不愧是“史上最强中级车”,大气的外形丰富的配置,关键是1.6L排量的车型还享受国家节能补贴(低配除外),真的太想不到了。今天在车展现场没想到这么多人都是冲着新一代轩逸而来,买车就

得买大家公认的好车。”

车展期间,在东风日产展区订购新一代轩逸和轩逸经典,都可以享受现场“十重大礼”,订车礼、现金礼、抽奖礼、置换礼,各种礼包拿到手软,现场还有购车大乐透,满足你的快乐购车体验。

东风日产二环南路银大友店:

87580666

东风日产章丘大友明店:

83788888

东风日产经十西路大友店:

88880000

东风日产经十东路龙腾店:

88882222

东风日产工业北路金大友店:

82798888



东风日产省体育中心店:

82039888

东风日产工业南路店:

69927777

东风日产匡山汽车城店:

87111188

东风日产平阴翠屏街店:

87876655

东风日产济南开元大街直营店:

81175808

东风日产商河钱隆汽车城直营店:

84800158

大友集团服务热线:

88886888