

外地展商也来车展“捞金”

参展商:烟台是“高档车的天堂”,很看好这个市场

本报9月6日讯(记者 李园园) 经过6、7、8三个月的淡季,“金九”终于到来。这次车展,汽车厂商、经销商分外看中,都铆足劲展开力拼,就连北京、上海等地的展商也来抢占市场。

受整个经济大环境影响,车市也如楼市一样不景气。再加上6、7、8月份是传统淡季,汽车销量也有点萎靡。为了点燃烟台车市的火热,厂商也毫不吝啬地来助阵。

据了解,往届车展,厂商会免费为经销商提供不同规模的展具,最多也就400平方米,但本届车展不少厂商提

供的免费展具都大于400平方米,有的厂商甚至免费提供800平方米展具。“这是历届车展没有的事。”一位车商说。

本届车展组委会介绍,今年一大亮点是外地参展商多了,不少北京、上海、大连、青岛、济南等地的展商带着不少豪车来到展会,企图“掘金”烟台市场。

据2011年山东城市每百户家庭汽车拥有量排名显示,烟台以27.5辆,在山东省境内家庭汽车拥有量位居第一名。据国家统计局烟台调查队调查资料显示,截至5月末,烟台城市居民家庭百户

拥有家用汽车36.5辆,比2011年增加9.5辆,增长35.2%。按照到底年底达到40辆的保守估计,10年时间,烟台的私家车数量将增长40倍,增长速度之快甚至超过济南、青岛。

“我们看好烟台市场。”来自潍坊的一参展商说,烟台是“高档车的天堂”,众多高档品牌车“抢滩”烟台就很好地说明了这一点。

业内人士介绍,烟台城市虽小,人口将近700万,却拥有山东省第二的GDP,巨大的人均数字令众多品牌车在这座城市取得全国数一数二的销售业绩。巨大的经济总

量,也拉动了乘用车尤其是高档车市场的旺盛需求。

据统计,自去年以来,烟台市场奥迪Q5、Q7由于货源紧缺,不接受预订;奔驰、宝马情况稍好,路虎、雷克萨斯需要等3个月提车。由于市场上供不应求,消费者要买车甚至被要求加价购车,且就算加了价,提车最早也得等个十天半个月。

相关新闻

买车还能返钱

经销商优惠很大方

各经销商也铆足劲打

响销售价格战。据了解,本届车展6000万优惠集中释放,东风标致打出“8折”巨惠,MG3首付30%,2年0利率。

一走进展馆,“直降50000”、“抄底价”等字眼频频出现,记者看到东风标致在室内一大柱子上贴出“8折巨惠”海报,马自达贴出“4.5万,0利率0手续,马六开回家”。

MG3展区打出“上汽金融风暴,冰点爆发价,首付30%,2年0利率”优惠,吸引不少市民。销售人员介绍,购买MG3首付30%,还

不足1.8万。此外,上汽集团还特别推出优惠活动,购买此车交上30%的首付,贷款两年内不用付任何利息。

还有展位推出更为优惠的活动,买车贷款不仅没有利息,0月供,还返钱。在一家展位前,记者看到一张海报上写着“锋范高配车型,一年期首付50%,一年内0利息,一年后另返50%;一年期首付30%,一年内0利息,每月只还本金;两年期首付50%,两年内0利息,每月只还本金”。本报记者 李园园



6日上午,在福特展区,一位穿着华丽的歌手演唱一首经典的粤语歌曲,清新的声音把周边观展市民迅速吸引过来。待歌曲唱完后,该歌手对观众说:“大家好,感谢大家能听我演唱,其实我是男生。”围观市民咋舌不已。本报记者 赵金阳 摄



车展一个展区,保时捷、奔驰、宝马等豪车云集。本报记者 赵金阳 摄

亮点



车展现场,宾利豪华跑车受关注。本报记者 赵金阳 摄



车展上,绘画师正往模特身上画彩绘。本报记者 赵金阳 摄



车展现场最贵的车是价值388万元的加长路虎。这款车很惹人眼球。本报记者 赵金阳 摄

一参展商携16款豪车助兴

一半身价都在80万元以上,最高售价158万元

本届车展豪车云集,AC高性能宝马限量版、2013款宝马X6、2013款保时捷帕拉梅拉等16款豪车让参展市民大呼过瘾。值得注意的是,这16款豪车只属于一家参展商。

这家参展商叫烟台佰铭汽车销售公司,专门从事名牌豪车的销售,各个品牌都有涉及。这家汽

车销售公司近期刚在烟台成立,本次车展是他们参加的第一次车展。

16款豪车中2013款保时捷最受市民欢迎,不是它价格最高,而是因为这款车目前只在美国首发,只有两辆,港城市民有幸见到其中一辆。工作人员介绍,这款保时捷帕拉梅拉,售价

145万元,百公里只需8个油。

其他名贵豪车如AC高性能宝马限量版、2013款宝马X6等,价值都超过90万元。据介绍,他们这次参展车型超过一半身价都在80万元以上,最贵的是一款宝马改装车-ACS6,售价158万元。

本报记者 尹海涛