

## 工行菏泽分行:

# 银企对接 实现双赢

工商银行菏泽分行紧紧抓住打造菏泽科学发展高地有利时机,突出资产业务发展主渠道地位,利用市政府组织的“银企对接会”平台,以“四高标准”全力支持项目建设,推动了资产业务的持续快速发展。截至今年8月末,全行各项贷款较年初增加33.46亿元,增幅22.15%,较全省平均增幅高15.75个百分点。

今年全市第一次银企对接会后,该行高度重视,将落实项目审批及资金到位率作

为重点来抓,对现场及会后签约的睿鹰先锋制药、兴驰高压开关等12个企业及项目积极跟进,认真落实,组织专人收集材料,对符合条件的项目贷款快速上报上级行审查审批。同时,为加快项目贷款审批进度,该行一方面邀请省行行级领导及授信审批、信贷管理、公司业务等部门领导来菏泽考察重点企业项目,争取支持;另一方面成立由分管行长为第一责任人,以市行公司业务、信贷管理和授信审批部门负责人为成员的专门工作小

组,落实各部门责任,实施倒排工期,提高工作效率。截止目前,已有2个项目审批完毕;4个项目正在审查审批中;6个企业的项目正在收集资料中,准备上报。

在积极支持重点企业项目的同时,该行还着重以企业日常经营资金需求为出发点,结合企业具体的经营情况,充分利用自身商品融资、订单融资、国内保理、卖方融资、进口押汇等丰富的金融产品,通过发放短期流动资金贷款来满足企业资金需求,较好地解决

了企业经营中的资金困难问题,促进了企业快速发展。在信贷规模紧张的情况下,该行根据业务发展实际,积极开展业务创新,有针对性设计个性化融资方案,为重点企业提供信贷支持,及时满足企业资金需求,支持地方经济发展。今年先后从总、省行引入信托理财资金对山东玉皇、成武达驰等企业给予支持,实现了银企双赢。

通讯员 李鲁民



## 巨野信用社:

### “一石三鸟”话“低碳”

巨野县农村信用社在支持农村经济发展的同时,更加注重“低碳”产业的发展,有效提高了农村的生活水平,实现了养殖业、沼气产业、信用社三者共赢发展的良好局面。

为改善农民生活条件,促进当地养殖业和种植业的快速发展,该社利用葛集村2008年沼气建设示范村的鲜活典例基础,积极探索发展“低碳”产业链,加大对牲畜养殖业的发展扶持力度,为沼气正常使用提供再生资源。

该社利用网点多而广的优势,积极推行小额农户贷款、联户联保贷款和担保贷款,做到手续简便,办理快速,极大方便了贷款户。

倾力支持,终结丰硕成果。养殖专业户冯军说:“今年鸡蛋价格走下坡路时,信用社使我坚持到现在,让我的鸡蛋卖到每斤近五元的好行情;沼气有了再生资源,沼气用户葛江说:现在沼气不怕断料了,那么多的草,牲畜粪便都可利用,做饭省了柴,没了烟熏火燎,真正体会到什么是“低碳”,一年下来,可节省1000多元钱;信用社的举措让沼气节省能源、省下钱,养殖户创业收了钱,也使自身业务剧增。

截至目前,该社支持养殖专业户1700余户,投放资金5000万元,为3000口沼气池提供资源,使农民真正生存在“低碳”生活的空间里。

(田忠华)



## 中秋合家欢 建行金相伴

### ——建行实物黄金限时优惠进行中



一直以来,黄金都是中国人心目中的福贵之物,也是世界通行的硬通货,其本身兼具了现实的财富价值。中秋临近,黄金价格回升,选择黄金制品作为礼品馈赠亲友的人也越来越多。

建设银行隆重推出多款中秋系列产品,“花好月圆”金条、“幸福家”金月饼、“月华宝鉴”等产品以99.99%的纯度制成,价格实惠,造型精美,寓意深刻,集保值

和收藏鉴赏功能为一体,不少客户慕名前来选购。面对火爆的黄金销售行情,客户王先生表示:“往年的中秋,我总是会买一些烟酒送亲朋,现在具有保值功能的黄金代替了烟酒,成为我今年一表心意的首选。也许多年以后黄金身价变高,我送的礼物也就会越来越重,送这样的礼物能让对方感觉到我的诚意。”

为回馈新老客户,在中秋、国

庆佳节到来之际,“建行金”推出多重限时优惠活动,单款产品每克最多优惠10元,部分产品数量有限,售完即止。

此外,为解决众多黄金投资者在金价高位投资时遇到的相关问题,建设银行山东省分行将邀请多位黄金投资专家就黄金投资价值、未来价格运行趋势、黄金投资技巧等方面答疑解惑,敬请关注。(通讯员 张庆颖)



### 车行龙年 建行助力

建行龙卡分期购车 零利息 零手续费(部分车型)  
咨询热线: 0530-5912006 5912005

## 农行菏泽分行:

# 深推“重点治理”控风险

今年以来,农行菏泽分行通过深入开展涉及各专业重点条线、力度大、范围广的“内控管理专项治理年”活动,进一步摸清了底子,夯实了基础,全行有效风险管控能力进一步增强,有力地促进了各项主体业务稳健发展。截止8月末,该行各项存款199.78亿元,较年初增加28.36亿元,增幅达16.54%;各项贷款99.83亿元,较年初增加15.32亿元,增幅达18.13%。

为确保专项治理活动的顺利开展,该行成立了由行长任组长的“内控管理专项治理年”活动领导小组,制订了专项治理活动方案,对各业务条线的治理重点进行了明确,并按治理内容分别确定了主办和协办部门,保障了治理工作得以有序、有效推进;召开全行领导干部大会,专题部署重点治理工作,在全行营造了浓郁的治理氛围。

为检验治理效果,该行先后抽调业务骨干120余人,组织各类自查检查组40余个,对信贷、票据、运营、中间业务、银行卡、电子银行等十多个重点领域及其关键环节进行了检查,累计发现各类问题100余个,及时消除了风险隐患。针对发现的问题和隐患,坚持查纠并举,做到“三个不放过”,即问题找不到原因不放过;问题落实不到责任人不放过;问题纠改不彻底不放过。该行还通过召开检查问题分析会、下发整改意见书、建立整改台账和严格责任追究等多种手段和方式,严格落实各项整改措施,进一步巩固了业务检查成效。

通讯员 王付忠



## 兽医转行致富记

放眼定陶县黄庄行政村吴堂村养羊场,一百多头青山羊正在蓝天白云下悠闲地吃草,几位村民有说有笑地剪着羊毛,风景霎时好看。村民史金海一年前还是一个普普通通的兽医,而今就是这个养羊场的场主,年收入近十万元。

职场转行第一年就有可观的收入,这与当地的信用社有着莫大的作用,史金海也成功实现职场转身。

史金海原本是一位兽医,在得知养羊利润可观后,便弃医从商,开始尝试养羊。本想着利用自己的兽医本领,可以很容易发展起来,便一下引进了二十多头青山羊种羊和十多头绵羊,可是由于缺乏经验,没多长时间,资金短缺的问题就暴露出来。

这一年正好赶上定陶联社在全县范围内开展信用工程建设活动。孟海信用社积极响应联社号召,逐村逐户宣传信用工程,这让史金海看到了希望。在了解清楚具体情况后,信用工程建设小组立

刻对史金海进行了信用评级,不到两天就对其完成了额度5万元的授信。这笔钱对于史金海来说,无疑是雪中送炭。他利用自己的特长对羊进行科学化养殖,一年内成功躲避了两次严重的病疫,有效降低了损失。信贷人员也不定期进行回访,给予支持和帮助,使史金海的养殖走上了“快车道”,规模不断扩大。

当谈到市场行情的时候,史金海显得更高兴了。“我跟菏泽的几个大饭店都签订了合同,销路完全没有问题,一年下来能挣个七八万块钱。”吃水不忘打井人,史金海说:“是信用社帮助了我,我下一步准备成立一个养羊合作社,带动村里的其他人一起致富。”

农户的心声正是信用社不懈的动力。近年来,孟海信用社发放的养殖业贷款不断增多,累计已达150万余元,在丰富农村产业的同时,也帮助农民一步步奔“钱”程。

(刁秀品 鹿占东)

### 中国银行 中国工商银行 菏泽分行

## “2012月满中秋 金传万代” 贵金属展销品鉴会

临近中秋,为满足您收藏、投资、馈赠需要,中国银行联手国富黄金、中国工艺等贵金属公司于二〇一二年九月七日(星期五)至九月八日(星期六)举办“2012月满中秋 金传万代”贵金属展销品鉴会,敬请光临。

**主要展销的产品:**

- 生肖系列:龙腾盛世金条、龙腾瑞气银条、生肖金线
- 中秋系列:平安团圆金月饼、银月饼
- 福运系列:节节高升金条、中华五福金条、纯金福袋、貔貅金算盘、貔貅银算盘、国博五福传世金碗、龙腾盛世金饭碗
- 儿童系列:好运宝宝金锁、旺子成龙宝宝金锁、旺子成龙宝宝银锁
- 婚庆系列:同心锁、龙凤呈祥金银章
- 佛教系列:五台山金银纪念币

以上产品采用999.9纯黄金、纯白银、高浮雕、镜面、喷砂、彩金、彩银等贵金属铸币工艺精心打造,每款产品均为限量发行,具有较高的收藏价值。展销期间价格优惠,与市场价格相比有很大的竞争力。实属收藏、节日馈赠的佳品,是一份永不过期的祝福。

★我行还将于9月10日-9月13日期间在曹县、定陶、成武、鄄城、鄄城、东明六县中行举办贵金属巡展,时间安排如下:

- 9月10日(周一) 中国银行曹县支行
- 9月11日(周二) 中国银行鄄城支行
- 9月12日(周三) 中国银行定陶支行、中国银行鄄城支行
- 9月13日(周四) 中国银行成武支行、中国银行东明支行

咨询电话: 5699335、5699198