

# 齐鲁财金

## 创新购车模式 引领大众消费

# 建行龙卡汽车展上“抢风头”

9月9日,2012齐鲁秋季车展胜利落下帷幕。在本届车展上,建行山东省分行作为唯一指定合作银行,高调亮相,在济南高新区国际会展中心和舜耕会展中心精心布置了展位。其中,建行在高新区国际会展中心布设了170平方米的室外展位。因其展位设在会场的入口处,观展的市民说:“这次车展很新鲜,先看银行再看车。”

### 信用卡购车 建行更给力

据了解,“建行龙卡购车分期付款”是建设银行推出的新型车贷模式,在大中城市,与4S店及知名汽车经销店展开深入合作,为建行信用卡持卡人提供优惠、快速、便捷的分期付款服务,目前,

建行山东省分行为几十款车型提供优惠费率,其中还有很多车型实行零手续费率,真正实现了让消费者“用建行的钱,买自己的车”。

“建行龙卡购车分期付款”此次以汽车金融服务产品供应商的身份走秀齐鲁车展,也深得众多汽车厂商的欢

迎,纷纷表示这将有助于在车展现场提升销量。据悉,“建行龙卡购车分期付款”业务与多家汽车厂商达成合作,囊括了东风悦达起亚、一汽大众、东风标致、广州本田、北京现代、东风雪铁龙、长安铃木,以及高端品牌宝马、奥迪、雷克萨斯在内的二十余个主流汽车品牌,为购车者提供了多种品牌、车型的选择。建行的工作人员说,齐鲁车展是一个秀场,建行在这里上演了一出精彩的好戏,这场戏只是“建行龙卡购车分期付款”的一个开始,未来建行还会为市民提供更多的优秀金融服务。专家预测,“建行龙卡购车分期付款”将创造银行、

汽车厂商、购车族的“三赢”格局。

### 信用卡分期购车渐成主力

记者在车展现场看到,建行山东省分行的工作人员在170平方米的展区内通过产品展示、互动表演、现场讲解等形式,为市民演示建行龙卡购车分期付款“用建行的钱 买自己的车”的产品内涵。并且在现场为众多购车族办理“建行龙卡购车分期付款”业务的相关申请登记,解答办理流程、注意事项等问题。

对于建行的信用卡购车政策,逛车展的市民也表示欢迎。市民朱先生就表示说:“我因为刚刚买房,没有足够

的钱买车,但是考虑到上班不方便,便打算用信用卡分期买车。12期分期,每个月也就一千多块钱,不需要担保和其他费用。”

目前,越来越多的银行开始加入分期付款的队伍,并且降低了信用卡分期付款购车的手续费。业内人士介绍,以两年期信用卡分期付款购车为例,两年期手续费为7.5%,一年期为4.5%,折算下来,选择分期付款方式,比选择汽车消费贷款可少支出15%左右的利息成本。正是因为信用卡分期付款购车设计合理、品类齐全、优惠多、办理快,目前已成为购车分期付款的主力军。

(财金记者 薛志涛)

### 财经播报

#### 天弘国内首推养老基金主题照片征集活动上线

首只公募养老理财基金——天弘安康养老基金8月获批,由天弘固定收益团队倾情打造。上半年,天弘基金旗下债基规模位居行业前10名,业绩也居同类基金前列。同时,由天弘基金举办的“爱生活,为明天”有奖图片征集活动日前正式上线,参与将有机会获得总价值万元大奖。

#### 大成月添利理财债券10日起发行

9月10日至9月18日,大成基金旗下首只短期理财产品大成月添利理财债券将于结束募集。该理财债券采取定期开放、自动滚存、赎回约定的产品规则,适合低风险偏好投资者的理财需求。9月中旬下旬将进入建仓期,“季末效应”有望推动资金利率达到近期最高值。

#### 国投瑞银旗下两基金 逆势夺同类业绩第一

截至8月底,沪指以年内6.91%的跌幅熊冠全球,但仍有一批优质基金逆势飘红。其中,国投瑞银旗下瞄准经济发展新动力的新兴产业混合基金与布局全球新兴市场的全球新兴市场股基,今年以来收益率分别达10.10%和12.48%,双双摘得前8个月同类产品桂冠,实现“双新”闪耀。

#### 光大保德信旗下 理财债基全面开花

短期理财债基自5月2日面市以来,备受基民追捧。9月3日结束募集的光大保德信基金旗下第二只理财债基光大添盛,首募近35亿的好成绩。截至9月4日,光大保德信旗下理财债基的“老大”光大添天利在成立不到3个月内,其A/B份额7日年化收益率分别达3.163%、3.411%,将在9月中旬首次开放申购。

#### 万家旗下三债基 今年来平均收益达8.6%

截至8月底,今年来债基平均收益4.24%,而万家旗下三债基平均收益达8.6%,万家添利回报超13%,居同类第一;万家增强收益也以7.6%的收益率领跑同类债基。目前万家首只信用债基——万家信用恒利正在建行等银行、券商及万家网上直销平台发行,也可在上交所场内认购。

#### 短期理财基金又添新军 汇添富理财28天产品获批

汇添富旗下第四只短期理财产品——汇添富理财28天产品近日获批,填补了14天到30天之间期限的短期理财产品的空白。该产品秉承了“汇添富”模式理财产品的优点,具有定期开放、封闭运作、天天可买、无认申购费用、购买门槛低至1000元等突出特点。

#### 中信证券首只纯债集合计划今起发行

周一,行业龙头中信证券首只纯债集合理财产品“中信证券季季增利纯债”在中信银行、中信证券、中信万通等网点发行。该产品不参与一、二级股票市场,只投资固定收益资产和现金类资产。认购起点5万,成立满2个月后的可办理参与、退出业务,参与、退出费为零。

## 新的时间开始了



周爱宝

9月上旬,是全国各大高校开学的日子。经过近两个月的休整,莘莘学子们精神抖擞地到学校报到,开始了新的学期,新的征程。与大学新生不同,9月份股民的幸福来得有点突然。9月7日,被压抑许久的A股终于爆发了,出现近三年来最大规模的蓝筹股涨停潮,两千多只股票上涨,上证指数暴涨3.7%,71只个股涨停。

新的时间开始了,宏观和微观层面必须做出相应选择和努力。9月5日、6日两天,国家发改委连续审批城市轨道交通等基础设施投资项目,投资额度高达万亿。9月6日晚,欧洲央行宣布无上限购买欧债的计划。同时,各行各业都做出了自己的努力,正是大家从宏观和微观

层面的不断努力,我们才保住了7.5%以上的经济增长。

新的时间开始了,更需要大家的努力。上周,有两个事例,可以看到银行业对拉动经济增长做出的努力,一是建设银行山东省分行全力服务齐鲁车展,支持消费者刷卡消费;二是招商银行总行与山东省政府签订合作协议:招商银行每年将为山东省自主创新项目和企业提供不低于300亿的授信额度,并在山东省遴选200家中小型企业,为其提供综合性的金融服务。

值得一提的是,招商银行对主办这次山东金融融资对接会非常重视,马蔚华行长亲自到会。山东省省委常委、副省长孙伟表示热烈欢迎并到会致辞,并邀请马蔚华行长做经济金融形势报告。人民银行济南分行杨子强、山东银监局局长廖平之是马蔚华的老朋友,出席现场对这位老朋友的到来表示欢迎,感谢他和招商银行对山东这片热土的付出。

**宝眼看金融**  
Tel: 13505416757 Email: abab669@sina.com  
http://blog.sina.com.cn/u/1409496210

## 低龄化——MBA教育面临挑战

近年来,在逐年增多的报考MBA人员中,平均年龄却是越来越小。分析人士认为, MBA毕业后的高薪收入是吸引大批年轻人选择深造的最直接原因。然而,很多业内人士尤其是企业纷纷对人才的“低龄化”趋势持谨慎态度,经验和认知不足是主要原因。这一切已成为目前国内MBA教育改革不能忽视的一个现实,那他们又是如何应对的呢?

据悉,清华大学于2011年启动以提前面试为特点的招生领域改革方案后, MBA学员的年龄结构更趋合理。

相对于清华大学的提前面试来控制“低龄化”的改革方案,中南财经政法大学的改革措施则独辟蹊径,富有活力。于2010年在全国首开“3S”(Soldier、Student、Staff)MBA全日制脱产班,通过军人、学生、雇员三种角色的转换来弥补80后经验和认知的不足,增强荣誉感、责任感和国家信念,为现代企业输送更具竞争力的年轻管理者。学习期间,学员将前往军校和香港学习。通过执行军人训练标准,完成体能和意志的磨练。通过香港的境外学习,熟悉中西管理语境,拓展全球视野。

## 中南财经政法大学MBA学院

2013年工商管理硕士(MBA)研究生(双证)正在报名

1、脱产学习(“3S”学习) MBA全日制脱产班:学制两年  
联系人:熊老师 王老师  
网址:www.znmba.com

2、在职学习:学制两年(上课形式:周末或集中)

咨询电话:027-88047866/88383770

## 生态滨州 金葵绽放

### 招商银行滨州分行盛大开业

2012年9月7日,乘着“黄蓝两区”国家发展战略的东风,招商银行滨州分行盛大开业。伴随着水晶球点亮的光芒,从天而降的金色葵花花瓣铺撒开来。招商银行与滨州的牵手,从这一刻开始。这标志着招商银行与滨州市的战略合作进入了携手共进的更深层面,迈向了互惠共赢的全新阶段。招商银行行长马蔚华出席开业仪式并讲话。

马蔚华行长非常重视“黄

蓝”两区的战略规划,支持招商银行布局和服务“黄蓝”两区。他说,招商银行进驻山东近12年的时间里,在山东地区的总资产余额超过1150亿元,12年累计实现税前利润超过120亿元。他希望滨州分行全体干部员工大力弘扬“挑战、自省、奉献”精神,紧抓机遇,合规经营,努力为山东省和滨州市、滨城区的经济社会发展作出积极贡献。

招商银行济南分行行长周伟林介绍,为支持滨州发

展,建设生态滨州,招商银行已累计向滨州各类授信达45亿元,与滨州市130多家企业建立了合作关系。试营业两个月以来,招商银行向滨州市民展示出了良好的服务,饱满的精神以及蓬勃的朝气,得到了滨州市民的一致认可。

据了解,招商银行滨州分行历经4个月的筹备期进入试营业,并在试营业期间取得了可喜可贺的成绩,充分展现了深圳速度。

(财金记者 王丛丛)

**庄情杯酒**  
周华健 群星巡回演唱会  
泸州老窖 特曲老酒

09月19日广州 广州市体育中心 09月25日济南 山东省体育中心体育馆  
10月13日长沙 湖南国际会展中心 苏慧伦、范玮琪亲情加盟  
泸州老窖集团有限公司全面承办

全国招商热线: 028-86159059  
更多精彩请关注 @泸州老窖中国荣耀 新浪官方微博  
泸州老窖天猫官方旗舰店:  
http://luzhoulaojiao.tmall.com

扫二维码,抢门票