

总成交量近万台 多品牌销量创新高

齐鲁秋季车展打赢销量“冲刺战”

9月9日下午，随着最后一批成交的消费者陆陆续续走出舜耕和高新两大展馆，2012齐鲁秋季车展完美收官。在国内汽车市场大环境低迷情况下，齐鲁秋季车展又一次实现销量突破。据组委会统计，车展4天时间里，两大展馆接纳观众逾20万人次，总成交量近万台。这不仅让齐鲁车迷过足了车瘾，更让众多消费者购得实惠车型，同时参展车商在车展上收获了大把订单，为完成全年销量目标奠定了坚实基础。



位面积、资金投入还是展台规格，豪华品牌都创下历史新高。作为豪华品牌“大本营”的舜耕展馆，再次成为齐鲁车展“最热门人气馆”。

进口现代此次在舜耕展馆内拿下两块位置，新上市车型飞思1.6T展车在开展第一天就被客户提走，参展商无奈之下当晚紧急从店内调车救急，再加上旗下新胜达车展热销，进口现代本届车展以58台战绩完美收官。凯迪拉克在齐鲁车展上所使用展具由厂家一手打造，参展档次仅次于北京、上海等国际车展，记者从润华凯迪拉克副总经理焦卓处获悉，车展期间交车加订单60余台，圆满完成展前既定目标。路虎/捷豹参展商在展台、灯光及模特方面也花费一番心思，特邀请来的帅气英国男模让女车迷纷纷举起手中的相机。此次车展上，路虎/捷豹参展商接受订单近40张，实现人气与销量双丰收。

另外，记者从济南两家奥迪4S店获悉，秋季车展上奥迪品牌总销量360台左右，再次领跑豪华品牌销量冠军。借助优惠政策，进口大众车展也收拢订单近百张。进口标致/雪铁龙车展销量首次突破30台，据该品牌相关负责人介绍，这样的销售佳绩与展位面积扩大、车展投入增加不无关系。除此之外，沃尔沃、雷诺、双龙汽车、进口起亚等品牌同样业绩不菲，在市场普遍低迷的形式下，豪华品牌参展商打了一场实实在在的胜仗。

□韩杰

车市低迷期

自主品牌成功突围

在吉利汽车展台上，英伦旗下SC3、SC6、SC7 6AT三款车型的全国首发仪式选择在齐鲁车展举行。借助新车效应，吉利品牌车展期间交车加订单共1088台，以超高销量成为自主品牌中当之无愧的冠军。山东吉利汽车超市总监房立刚告诉记者，除了新车助推品牌热销之外，其中作为“济南造”汽车代表的帝豪品牌在车展上表现尤其突出，深受省城消费者喜爱。

在高新展馆室外比亚迪展台上，车展期间每天都有许多观众排队体验新车速锐的遥控驾驶技术。在现场工作人员的帮助下，不少孩子拿起遥控器当了一次“司机”，出色的技术品质将现场观众折服。据比亚迪汽车山东区域经理唐塘介绍，车展四天时间速锐接到订单160余份，销量

势头直逼当年比亚迪F3在齐鲁车展上市时的表现。“加上速锐，此次比亚迪在齐鲁秋季车展上总销量突破450台。”

另外，占据高新展馆入口VIP位置的天津一汽销量突破300台，由于车展后店内仍在延续车展优惠政策，目前订单还在不断增长。长安轿车车展期间交、订车近500台，出乎意料的高成交量让几家经销商忙得不可开交；长城汽车本届车展实现全新突破，以800张订单跃居车展销量第一阵营；江淮汽车延续春季车展势头，以480余台销量成绩为秋季车展画上圆满句号；东风风神取得259台销量佳绩；东风风行汽车也以265张订单完美收官。借助齐鲁秋季车展，自主品牌在车市低迷期成功实现自身突破。

销量创新高

合资品牌展后交车忙

作为历届齐鲁车展销量冠军，上海大众在本届车展上同样不负众望，以1094台销量成

绩超越一众参展商，再次登上齐鲁车展销量冠军宝座。紧随其后的雪佛兰品牌也成功冲击千台销量目标，其中高级车迈锐宝车展价格已降至15万元内，超高性价比让众多消费者选择在车展上出手。上海通用别克品牌在车展上喊出“凯越5.99万元起”的口号，实实在在的优惠和各款车型的火爆人气让别克一举拿下800台左右的订单。而在同一展区内，上海汽车旗下MG及荣威品牌销量也分别贡献了超过百台的销量。

东风悦达起亚新车K3的首发亮相仪式引起了不小的轰动，尽管目前价格还未公布，但在车展上已有不少消费者提前预定；另外，由于K5及K2等热销车型均有不同程度优惠，订单也排得满满当当，让现场工作人员应接不暇。另外，一汽-大众车展销量超过550台，各款热销车型被

抢购一空，而其他合资品牌也均取得满意战果。

经过四天艰苦奋战，很多经销商未来得及卸下一身疲惫，就开始在各自工作岗位上继续忙碌起来。周一下午，记者在润华汽车主题公园内看到，等待交款提车的消费者排起了长队，整个园区熙熙攘攘。润华汽车市场营销部总经理王维告诉记者，润华汽车此次车展总销量3260余台，较春季车展销量增长20%以上。尽管很多店为车展做足准备，提前“囤积”了大量商品车备战车展，但不少店内库存瞬间告罄，一些热销车型提车时间更是延至一个月后，让很多经销商措手不及。

大手笔投入

豪华品牌打下胜仗

在本届秋季车展上，无论展



Since 1924

MG全系2013款

365

“贷”领英伦风

没试过MG，不知道你的回头率可以有第一！



2013款携超低油耗、真皮座椅
定速巡航及跨级安全配备，就爱更快更高更强！

MG3

英伦精品小车

首付**1.2万起**
2年0利率
全系低至**5.97**万起

2013款携酷黑车顶、前排座椅加热
前倒车雷达等10多项跨级增配，呼啸而至！

MG6

新英式跨界GT

更有1.8T GT超值版，11.48万起强势来袭！

首付**2.5万起**
2年0利率
全系低至**9.97**万起

MG5入门风尚版超值来袭，智能两厢先锋，提前享受！

MG5

跨级英式轿跑

首付**1.98万起**
2年0利率
全系低至**7.97**万起

800-828-1088[固话] 400-828-1088[固话/手机] www.saicmg.com 详情请洽MG当地经销商



上汽集团
SAIC MOTOR

承诺更见品质
HONOR 3年·6万公里



上汽财务
SAIC FINANCE



MG

济南东岳 0531-82062555
潍坊贵翔 0536-8808666
山东泰安 0538-3098888
枣庄奥力 0632-8267777

山东鸿发东威 0531-82061111
聊城五岳棧威 0635-8877777
东营华乘 0546-7776520
诸城瑞源 0536-6488999

淄博金力通 0533-3599907
山东菏泽 0530-5702000
威海美胜达 0631-5929666
德州鸿发 0534-2723111

青岛盛腾 0532-88703111
济宁金安达 0537-3719333
烟台大成 0535-6116611
临沂顺达 0539-7068999
(经销商排序不分先后)