

帮扶青年人创业,各界青年代表建言献策

“创领水城”创业行动将启动

本报聊城9月11日讯(记者 刘云菲 通讯员 钱鑫 满政) 11日,全市各界青年建言献策青年创业行动座谈会举行,全市“创领水城”青年创业行动将启动,座谈会上,来自全市各界的优秀青年代表纷纷讨论活动方案并建言献策。

据介绍,为在全市上下营造浓厚的干事创业气氛,培养和造就一支建设强市名城的高素质青年人才队伍。团市委决定在全市范围内开展“创领水城”聊城青年创业行动。创业行动初步确定将包括创业青年俱乐部、创业导师团、创业大赛、创业大讲堂、创

业见习基地、创业项目推荐、银企对接会、小微企业座谈会、青年创业园等活动。将帮扶大批青年人创业,扶持创办企业,出台相关创业优惠政策,全方位为青年创业打造平台,提供服务。

座谈会上,来自全市各界的青年优秀代表在会上积极发言,畅谈了各自的体会和想法,提出了很多相关意见和建议。山东华鲁制药有限公司总经理刘健说,可以组织相关机构对青年创业开展培训班,提高青年的创业实践能力。有青年代表还建议,可以在一些工业园区开辟创业园,成立为

中小企业服务的办事机构。将创业提前介入到学校教育中,从小培养创业的主动性。

市委副书记王忠林出席会议并讲话。他说,聊城创业的重点在青年,主体在青年,各级、各部门都要高度重视青年创业工作,全力以赴支持青年创业。广大青年必须认识到创业的重要性。在创业中要形成可行的创业思路,提升能力,促进创业。山东华鲁制药有限公司总经理刘健建议,可以组织相关机构对青年创业开展培训班,提高青年的创业实践能力。



全市各界青年建言献策青年创业行动座谈会讨论现场。 本报记者 李军 摄

从销售员干起 他24岁身价上亿

11日,在全市各界青年建言献策青年创业行动座谈会上,一些青年企业家畅谈了自己的创业经验。聊城一家汽车4S店的销售经理王振是其中一位。他今年只有24岁,但是已经是一位身价上亿的老总。很多人会想难道他是“富二代”?其实当初他创业时,只是一位普通的销售员。

王振大学毕业后,在济南一家汽车销售店做销售工作。在销售中,他发现了卡车销售的行情不错,决心回家乡开销售店,可是家人

和朋友都很反对,但是他坚定信心,“2008年的时候开始创业,当时借了一些钱,抵押了家里唯一的房子,一共凑了30多万。在最初的几年,赶上了好时候,卡车销量很好,现在公司一年能达到3亿多元的销售额。”

王振说,现在一些人对销售存在偏见,认为干销售没有前途,不愿从基层销售员做起,“在我的公司里,一些员工考上了名校的研究生或公务员,他们都是销售业绩非常好的人。”

记者 刘云菲

不顾家人反对 他辞掉教师办公司

高冉也是一名年轻老总。2005年,他大学毕业后,从事教师职业,在别人眼中,这份职业又稳定,收入也不错,可是他当了一年的教师就辞掉了工作,准备创业。

刚开始他在一家网络公司从事管理工作,主要学习创办公司的经验。2008年开始创办互

联网公司,“当时家人非常反对,我也做过很多错事,走过很多弯路,可是一步步坚持下来了。”

经过几年奋斗,2010年起,公司才正式盈利,凭借多种经营,开辟新颖的业务形式,高冉挣得了第一桶金。

记者 刘云菲

○创业故事