

曲阜尼山镇大学生魏哲英返乡养鸡创业

大学生“鸡官”带村民共同致富

文/片 本报记者 晋森 通讯员 马海滨

七年前,“80后”女大学生魏哲英毅然放弃青岛的管理工作回到农村养鸡,在经历了种种挫折后,她凭借智慧与锲而不舍的精神最终获得了成功,建起了年产12万只鸡的高标准大棚。魏哲英致富后,毫无保留地将养殖技术传授给身边的乡亲。



魏哲英在鸡棚给鸡加水。

打工不如自己创业

初见魏哲英时,这名80后女孩正在她的养鸡场里忙碌。还没说话就先羞涩地微笑,让人仿佛不能把她和一个年产12万只鸡的鸡场老板联系在一起,但黝黑的皮肤和略显粗糙的双手,又让记者看到了劳动在她身上留下的痕迹。

出生于1982年的魏哲英是一个标准的“80后”。2002年,她从聊城学院畜牧兽医专业毕业后,来到青岛一家集团肉鸡公司打工,她所在的公司是集种禽孵化、肉鸡饲养和加工为一体的当地龙头企业。凭着魏哲英的个人努力拼搏,三年

内她从一般普通员工逐渐晋升到中层管理干部,从事技术管理工作。

2003年底,她与同事孔宪华相恋并结婚。孔宪华的老家是曲阜市尼山镇屯里村。正当他们在青岛的事业一片光明时,她和丈夫孔宪华却有了回家创业的想法。“当时我和老公考虑这边工作再好也是为别人打工,还不如趁着年轻又有技术,回家自己创业。”魏哲英告诉记者,2005年5月份,她和丈夫孔宪华双双辞去了工作,回到了孔宪华的家乡曲阜市尼山镇屯里村。

创业开始连遭挫折

然而创业的道路却不是一帆风顺。回家后两人商定先办个养鸡场,慢慢做起。她以换地的形式取得邻居一块地的承包权,并在上面建起了鸡棚。投入鸡苗后,正当魏哲英满怀希望的看着小鸡慢慢长大时,一场

灾难却悄悄降临了。

“2005年连绵的一场秋雨,直接灌进了我的鸡棚里,第一批小鸡全部淹死了。”谈起当时的情况魏哲英还记忆犹新。先期投资的两万元钱血本无归,精神的打击更让魏哲

英难以接受,面对邻居的质疑和父母的误解,她一度想放弃。但“天将降大任于斯人也,必先苦其心志,劳其筋骨……”这句话却总出现在她脑海里。魏哲英没有屈服,随后她在当地银行贷款一万多元,再次建起鸡棚。

2006年,眼看第二批鸡苗就要出栏时,一场禽流感又不

期而至。人们不敢吃鸡,导致鸡的价格暴跌,但是这次魏哲英却成功地避过了这次灾难。“当时我同兖州一家肉鸡加工厂签订了合同,他们以保底价来收这批鸡。”魏哲英告诉记者,当时合同上鸡的回收价每斤3.1元,而市场价却跌至了每斤2.3元。凭借着这份合同,她成功避免了这场灾难。

带领村民共同致富

随后魏哲英凭借第三批合同鸡,赚取了8000余元。到行情看好时,她的第四批鸡又挣了5600余元,第五批鸡盈利在7000余元,第六批鸡盈利在9000余元,第七批鸡盈利1.2万元……,盘点回家创业养鸡一年多的时间,虽历经风雨,却收获不少,一年内共盈利5万多元,这也让她尝到了创业的甜头。

一些村民看到她挣了钱,眼也热,也要跟着建鸡棚,纷纷向她请教。她对村民想养鸡致富的想法非常支持,耐心进行技术指导。在她的带动下,2007年肉鸡行市最好的时,屯里村已发展有10余家养鸡场。

目前已经是屯里村党支部委员的魏哲英告诉记者,能和村民们一起致富让她感觉很有成就感。她的付出也获得了村民的信任,2011年她当选屯里村党支部委员。

“现在散养肉鸡已经比较落后,养鸡必须要实现规模化。”魏哲英说,她已投资50多万建起了一个高标准大棚,一个棚就能养2万只鸡,且一人就能照料过来。如今,魏哲英打算再投资建立一个高标准养鸡大棚,“大棚每年能出栏12万只鸡,利润能达到15万元左右,再投资新大棚后,我坚信会发展的更好。”谈到未来,魏哲英信心满满。

爱丽舍 10 周年典藏版增值上市 东风雪铁龙万元钜惠三重礼——济宁振宁东风雪铁龙 4S 店

物价飞,物价涨,这个追求低耗却又高价的年代让多少人掉了梦,丢了心,想买车就盘算如何省钱,买了车又怕买错后悔。油价飘忽不定,物价一路攀高的恐慌感让更多想买车的车友更是犹豫不决,让谁来速战速决?不得不说的就是东风雪铁龙爱丽舍,百公里 11.9 元的战绩当之无愧的节能冠军。

据了解,东风雪铁龙 9 月初特推出“爱丽舍 10 周年典藏版增值上市 感恩钜惠万元三重礼!”活动,2012 年是爱丽舍 10 周年生日,特推出的典藏版加万元三重大礼,机会非常难得,为买车犹豫的朋友们增添了更多的信心,想买车又省钱又不想后悔的朋友们,还在等什么?这就是机会!

东风雪铁龙爱丽舍(爱丽舍 CNG)典藏版万元大礼钜惠三重礼:

典藏礼:购车立享免费升

级爱丽舍 10 周年典藏版的机会(增值 3000 元);

惠民礼:购车立享 3000 元低耗惠民补贴;

尊享礼:购车立享价值 4000 元的美饰大礼包(3M 全车膜、地胶、脚垫);

成熟品质 价值之选

爱丽舍自 2002 年 6 月 6 日上市以来深受消费者所认识、认知、接受,并且一直在“新中求新”,在性能和舒适性方面根据市场需求随时调整,同时保持价格的稳定。销量随之稳步攀升。从上市到 2009 年底,爱丽舍月均销量超过 4000 辆,累计销量实现 7 万多辆。让爱丽舍完美诠释了什么是法蓝西风情。

2012 年最低耗紧凑型车

在由《驱动》主办,新



华信专业研研支持,腾讯汽车、太平洋汽车网、网易微博等众多媒体协办的“2012 年中网汽车消费暨经销商调查”的结果中,爱丽舍被调查的几十款紧凑型车中连续蝉联“最低耗紧凑型车”的桂冠殊荣。表明爱丽舍日常使用维护等各环节的经济性获得了消费者一致认可。

随着用车成本的增高,

只有养车便宜、省时省力的低耗车,才能博得消费者的欢心。爱丽舍在维修保养费用和维修便利性这两项重要指标的调查中,均名列前茅,遥遥领先绝大部分同级车型。

CNG 以实际行动做节能冠军

买车要省钱的,开车节俭的,养车要省心的,这是

购车朋友们普遍的心态,而爱丽舍车型当然是不二选择,尤其是 CNG 车型。在爱丽舍 CNG 节能挑战赛百公里花费 11.9 元的战绩在消费者心中得到了极高的赞誉,也是对节能、省钱最好的诠释,并且引起了众多老客户的共鸣。

新爱丽舍 2012 款 CNG 双燃料车除了超低的燃料成本外,对于消费者普遍关心的 CNG 车型安全性,也做了功课。它是国内目前唯一采用原厂流水线一体化设计制造、非线外改装的 CNG 双燃料车。不仅采用原厂一体化设计和生产制造,还采用全套进口压缩天然气供气装置,选用带截止阀的大容量钢瓶内胆环肉罐供气,这样不仅减少正面碰撞、发动机舱高温等因素对系统的不利影响,使用起来也更加安全方便,另外,全系车型

均采用全套进口压缩天然气供气装置,并选用带截止阀的 68L 大容量钢瓶内胆环肉罐供气,安全性能也是首屈一指,免除消费者后顾之忧。

本次爱丽舍 10 周年典藏版的上市加万元大礼的钜惠,对于更多追求实惠的消费者来说可谓机会难得,想要买车不后悔还省钱,想要开车低耗,想要养车又省心,那么爱丽舍典藏版为您又增添了买车的信心,在这个金秋硕果的季节,何不也为自己和家人收获一份硕果,过去的时间没机会遗憾,如今机会来了,您不应该错过。

详情请洽济宁振宁东风雪铁龙 4S 店

销售热线:0537-3155166 2963777

地址:济宁市高新区金宇路 51 号(鲁城国际东 900 米)

热烈庆祝 东风雪铁龙 4S 店 落户邹城

9月15日-16日与您相约邹城车展

东风雪铁龙 中国羽毛球队官方合作伙伴

经历 9 代传承,一路稳健顺境,东风雪铁龙 C5 创享三周年“三免礼遇”盛大开启,法国总统座驾触手可及!尽享 C5 大师级底盘科技带来的动态舒适驾控体验,从容开启全新人生境界。

东风雪铁龙龙丹版新世嘉,传承 WRC 冠军血统,王者气质淋漓尽致,新增多项超值配置,荣膺风范跃然而生,9 月购新世嘉,尊享龙丹版冠军锦标,卓越价值彰显不凡!即日起至 8 月底,持龙丹版新世嘉全车自动 85 折优惠购车,冠军之驾,光荣尊享! 2012,新世嘉与您一起做自己的冠军。

邹城裕隆东风雪铁龙 4S 店 销售热线:5477666 服务热线:5425555 地址:邹城市北外环国宏大道 6369 号

C5	凯旋	世嘉三厢	世嘉两厢	蓝旗·毕加索	新爱丽舍三厢	新爱丽舍两厢	C2
----	----	------	------	--------	--------	--------	----

CITROËN 东风雪铁龙