

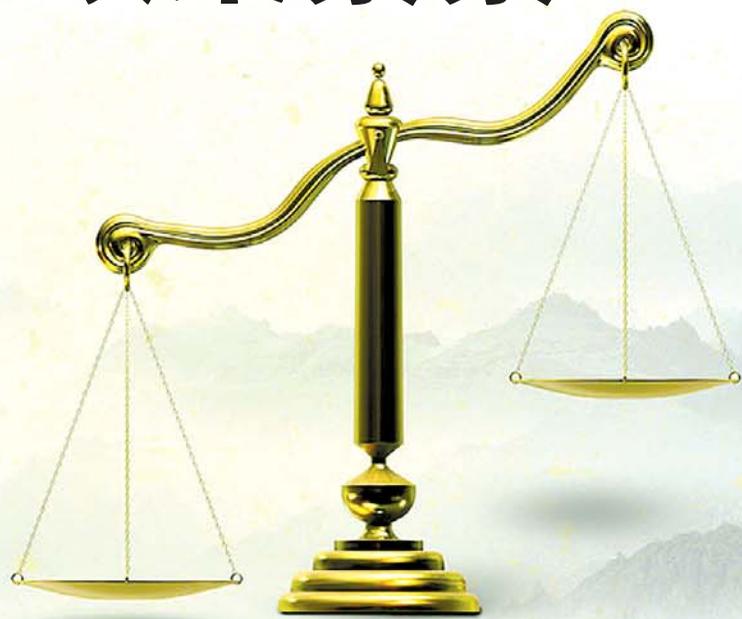
金融机构创新 “遍地开花” 扶持经济发展 “硕果累累”

□本报记者 张夫稳 通讯员 张勇

今年,在金融制度创新和市场竞争的双重激励下,济宁市各金融机构的创新意识和动力明显增强,创新步伐不断加快且呈多元化发展趋势,金融产品和服务体系也日渐丰富,对中小企业信贷支持力度进一步增强。

在扶持中小企业发展方面,济宁全市银行业金融机构不断探索差异化信贷产品和服务模式,积极推行“信贷工厂”、“小企业金融服务中心”、

“一站式”信贷中心、小微信贷专业支行等贷款服务新模式,及时推出“发票融资”和“助保金贷款”等信贷创新产品和担保方式,有效缓解了全市中小企业和“三农”贷款难问题。根据人行济宁市支中支对全市金融机构金融创新产品情况调查,今年上半年,重点调度的20种新型信贷产品和服务模式发放贷款余额58亿元,为去年同期余额的5.4倍,惠及981户企业。



信贷类产品创新

农行担保抵押模式创新

农行济宁分行研发了一批针对县域中小企业的贷款产品,如小企业多户联保贷款、县域钢结构资产抵押贷款、动产质押贷款等贷款产品,并在县域积极推广。

今年6月末,共发放小企业动产质押贷款4410万元,钢结构资产抵押贷款5350万元,多户联保贷款7860万元,担保公司贷款10550万元。通过新产品推广创

新了担保方式,有效解决了困扰县域中小企业多年的中小企业融资担保难的问题,得到县域中小企业客户的广泛欢迎。

融资租赁业务实现突破

今年上半年,农行济宁分行积极创新方案,开展新产品营销,成功运作首笔融资租赁收益权项目。通过总行融资租赁平台一农银金融租赁有限公司,上下联动、强力营销,成功为兖州煤业股份有限公司办理了20亿元

融资租赁业务,该业务成为全省农行系统首笔对接总行资金池的融资租赁收益权项目。

该业务的成功办理,不仅为该行带来了丰厚的收益回报,同时为重点核心客户创新服务拓宽了融资渠道,实现了银企双赢。

招行“千鹰展翼”计划

招商银行为了大力扶持创新成长型企业的发展,特别是解决有上市需求企业的融资问题,今年4月份,招商银行济宁分行联

合济宁市金融办召开“千鹰展翼”金融创新产品推介会,并举办资本运营讲座,为全市50多家拟上市企业量身打造金融服务产品,助推企业快速发展。

“千鹰展翼”计划紧密依托资本市场,构建贷款与投资的“投贷联动”融资模式,提供全方位的上市金融服务方案,大力推动中小企业债务融资工具的创新与应用,大大增强了金融服务的广度与深度。

中间业务类创新

交行国土投标项目系统上线

“济宁国土投标项目”系统成功上线推广,为该行加强政府专业部门的合作等提供系统保障。按照“济宁国土投标项目”系统推广计划,通过政府集中拍卖信息交易平台,与各家银行进行联接,实时查询投标商准备金的缴存情况,并按着双方均保密的情况下进行。通过该项目的参与,能进一步促进该行与政府专业部门的合作,并能进一步促进各房地产大客户在该行业务的进一步深化。

工行开办代理同业国际结算业务

今年上半年,工商银行经过

长时间的筹备,正式开展了代理同业国际结算业务,代理济宁银行股份有限公司开立3笔国际信用证,有助于扩大银行间合作,携手为进出口企业提供更好的国际结算服务。近期,重新为济宁银行核定授信,授信额度较去年有了较大的提高,为双方的进一步合作奠定了更为坚实的基础,有助于后续业务的批量开展。

建行为大型企业创办“浮息中票”

浮动利率中期票据(以下简称“浮息中票”)是指债券利率依照约定随央行基准利率的变化而浮动的中期票据。浮息中票系中国银行间市场交易商协会在传统的固息中期票据基础上推出的一款创新

产品,该产品的创新性主要体现在其定价方式及利率调整模式上。浮息中票的发行票面利率为某一参考基准利率(本产品采用的是金融机构1年期定期存款利率)加上一个基本利差(发行人通过招标或事先确定),该金融工具与一般的固定利率中票的最大不同和优势就在于它的利率是随着市场贷款基准利率同比例同方向浮动的,但是其利率支付和利率调整又不是实时的,而是以年为单位的。

因此,即便在未来市场利率有上浮的预期情况下,浮息中票的利率上浮也有一定的时间延迟,这样便能为融资企业带来客观的财务费用节省,而且在实践中人民银行是不会轻易动用利率

手段调节经济的,在中票存续期内出现利率连续大幅度上浮的几率是极其微小的,在这种情况下相对于在发行之前就已经将未来利率上涨的预期加入到定价之中的固定利率中票,浮息中票在为企业节省财务开支方面就具有显著的优势。

通过该项目,建设银行济宁分行成功为山东省龙头企业和建行总行级重点客户兖矿集团有限公司以较低的预期成本募集了30亿元资金,能够为企业在未来3年内节约至少2000万元的财务费用,使得企业能够利用低成本的资金替代高成本的银行贷款,帮助企业拓展融资渠道、增强发展实力。

国际业务类创新

中行成功开立备用金保函

中国银行济宁分行积极创新发展思路,加强产品创新和业务创新,充分利用该行海外资源优势,加强海外联动,大力发展“投注差”海外直贷、出口项下人民币海外协议融资、供应链融资等业务产品,为小松履带等五家企业叙做海外直贷业务2.4亿元,从而在规模紧张的形势下,开辟了解决客户融资需求的新途径,进一步密切了银企合作关系。

今年5月,济宁中行成功开立了该行首笔金额为300万元的备用金保函。该笔保函业务的申请人为山东泗水第一家商贸有限公司,此项保函业务为企业增加了保证金存款收益。该笔保函业务的成功叙做,拓宽了中行的保函业务品种,同时利用保函产品和银行信用为企业和受益人之间搭

建了更为广阔的诚信平台。

工行创办出口人民币代付

出口人民币代付业务是指在跨境人民币业务项下,境内分行利用境外机构及代理人人民币资金,为客户办理跨境人民币贸易结算时提供的一年期(含一年)的出口融资服务。

该业务资金币种为人民币,充分利用当前我国大力推广跨境人民币交易的时机,充分利用境外分行的融资渠道,为出口企业提供便利化的融资方式。

主要内容:出口商与进口商签订贸易合同,约定具体的结算方式;出口商按照贸易合同的约定,备货、制单、发运;出口商向境内银行提交相关单证及出口贸易融资申请;境内银行发送委托承诺电文授权境外银行办理出口代付;境外银行根据境内银行指示代付款项至境内银行;境内

银行解付款项给出口商;出口代付到期后,出口商偿还融资给境内银行,境内银行扣除税项后将代付本息偿还给境外银行。

通过境外银行人民币资金充裕和价格便宜的融资渠道,为客户实现减少资金占压,提高资金使用效率;利用境外市场人民币资金价差,有效降低客户的融资成本;拓宽融资渠道,突破境内资金供应规模瓶颈,为企业创造有利商机;出口业务提前结汇,有效规避汇率风险;控制外债规模,充分发挥人民币代付不占用境内银行外债规模的特点;有利于风险收益,境内银行不受存贷比的制约,扩大中间业务。

工行创办积存金业务

积存金是工商银行推出的全国首款以“日均价格灵活定投”的低风险黄金投资理财理财产品,真正实现以日均价进行黄金积存,

从而更有效地为客户平摊投资成本、最大限度地规避金价波动的投资风险。

积存金业务是客户与工行签订积存金协议后,采取定期积存或主动积存的方式,按确定金额购入工行以黄金资产为依托的积存金,该积存金可以选择兑换贵金属产品实物或赎回;主要分为主动积存和定期积存,其中定期积存是指客户开立积存金账户后,建立定期积存并设置每月的积存金额,从每月倒数第五个自然日开始该行从客户资金账户上扣划每月的积存金额(若没有扣款成功则顺延至下一自然日,最多顺延至每月最后一个自然日),将此金额除以次月的交易天数,确定每天积存金额。自次月第一个交易日起,以每天积存金额,按当日该行公布的积存金价格买入相应数量积存金。