

济宁车讯全速递 JINING SHEXUN QUANSUDI



“2012马石油地区经销商研讨会”在济宁豪运邦隆重举行

金秋送爽,硕果累累,由济宁豪运邦有限公司组织承办的“2012马石油济宁地区经销商研讨会”隆重举行,马石油山东地区厂家代表及济宁12县市的客户代表200多人参加了此次研讨会。

本次活动以“感恩中秋 答谢客户”为主题,一开始由主持人和商家代表向现场来宾介绍了马石油的产品特性,

及产品质量升级等内容。马石油于1974年成立至今已发展成为一家全面综合化的石油公司,涉及领域涵盖石油化工、天然气、润滑油等业务,拥有157个子公司。济宁豪运邦有限公司作为马石油在济宁的代理商,多年来一直坚持诚信为客户的经营理念,积极尽心为客户服务,更是不断健全各项产品的售后服务,不仅仅

是让马石油的使用客户们感受马石油的浓厚关怀,也让他们更加坚定了对马石油品牌的信心。

金宇汽车城汽配城自市场开业运营以来,市场经营逐步繁荣,目前金宇汽车汽配城拥有汽配商户200余家,主要经营各种大小汽车配件、汽保工具、汽车饰品、各种型号轮胎、润滑油等;2个汽车展销大厅,8

个汽车4S店和重型卡车基地经营50多个汽车品牌;鲁西南工程机械基地有加藤、日立、神钢、住友、厦工、龙工、徐工等30多个国内外知名工程机械品牌相继入驻。金宇加油站和3个新4S店也正在建设中,作为山东省汽车行业的领跑者,金宇汽车汽配城将会为城区乃至济宁经济的发展和稳定做出突出的贡献!(任良英)

比亚迪F0全面升级 2.99万起

比亚迪F0自上市以来,一直保持着热销势头,多次蝉联销量冠军,已经拥有超过36万辆的市场保有量。金九来临之际,比亚迪F0重磅出击,不仅全系享3000元节能惠民补贴,炫酷型更在此基础上最高优惠4000元,2.99万元起价,还增推伊甸粉、紫罗兰两色纪念版,以先声夺人之势主

动出击车市,向微车冠军再次发起冲击。作为升级车型,比亚迪济宁鸿基伟业4S店新推出的2012款新F0延续了F0车型“时尚、精品、高端”的产品定位,产品力卓越,市场口碑良好。外形上,2012款新F0吸收欧洲最流行的设计元素,汇聚国际经典潮流,线条圆润、小巧灵动。

2012款新F0保留了老款上广受好评的优质配置,如微车少有的副车驾独立悬挂系统,大大优化了操控性能;其它诸如ABS+EBD、SRS双安全气囊、高位刹车灯、VMP智能助力转向系统等配置,即使在紧凑型轿车中也属上乘,可以说F0开创了微车市场的全新智能标准。

可以说,2012款比亚迪F0的身上充分体现了比亚迪对消费者的诚意,F0的每一项改动都来自市场最真实反馈,外形更炫酷,配置更丰富,节能性更出众……一切都实实在在地体现着价值的全面提升,让我们看到了F0作为微车王者的实力和气度。

(鸿基伟业)

邹城裕隆东风雪铁龙4S店欢迎您

和开拓精神,以先驱者的姿态创造了世界汽车发展史上诸多的第一。回顾雪铁龙90年的发展历史,多款经典高级轿车,无不折射出雪铁龙这个品牌蓬勃不息的创新精神。

邹城裕隆汽车销售服务有限公司是济宁振宁集团分公司,邹城裕隆汽车销售服

务有公司占地5994平方米,公司建立了各项管理制度,服务体系制度。集汽车销售、汽车维修、配件供应、信息反馈为一体,严格按照所代理品牌的标准建立,从而在硬件建设上为公司发展,更好的服务于客户,奠定了深厚的基础。

我们追求服务领域的最高境界,善待每一位顾客,理解每一位服务对象,预测甚至超越客户自身的愿望,追求精益求精,让每位顾客从选购到驾乘都享受最愉快、最尊敬的购车体验。欢迎您来邹城裕隆东风雪铁龙4s店赏车、购车。

(孙涛)

长安福特车队斩获CTCC肇庆站车队冠军

9月16日,中国房车锦标赛(CTCC)第六站比赛在广东国际赛车场拉开帷幕。长安福特车队在本站上演了王者归来的精彩一幕,凭借新福克斯赛车强劲的动力和精准的操控,再次斩获车队冠军,成为CTCC超级量产组参赛历史上第一个获得25个分站赛冠军的

车队,所向披靡,彰显霸气!车手甄卓伟、何晓乐、范高翔包揽了第二、三、四名,以128个车队积分,超越对手51分的优异成绩,大比分领跑车队积分榜,同时何晓乐也升至车手积分榜第一名。

肇庆一战,众车手齐展高超车技,汇聚赛道之上,一番

龙虎相争,终于决出极速之王。借力福特新福克斯的出色性能,以及车队、车手、赛车三方的完美配合,长安福特车队激战之后彰显舍我其谁的霸气,强势征服肇庆赛道,勇夺王者荣耀!赛场上所向披靡,赛场外再续传奇,福特新福克斯凭借年轻时尚的外观,激情

澎湃的动力,灵动精准的操控,同级领先的燃油经济性、先进丰富的智能科技和一如既往的安全性能,同样征服了消费者。福特新福克斯自上市以来,短短4个月便取得了62350辆的惊人销量。赛场内外双赢,王者之势,尽展无余。

(刘兰兰)

海马汽车济宁鑫源销售服务店 启动金秋之旅活动

日前,笔者从海马汽车济宁鑫源销售服务店获悉,9月15日至9月30日期间,店内将启动“十载同行 共享成长——金秋之旅”秋季服务活动。据了解,今年恰逢海马服务活动十周年,因此,“金秋之旅”的服务内容会更加细化,包括免费车检、最低6.5折续保、0元竞拍等,给济宁地区的海马车主带来贴心优惠的服务。

“金秋之旅”是海马汽车每年秋季定期开展的全国统一服务活动,从2002年举办开始,距今已经10年,这种持续的品牌化服务推广也得到了众多车主和市场的认同。本次活动将由“十年共享嘉年华”、“十年

乐享车辆健康”和“十载共享行车安全”三大感恩回馈活动组成。

其中“十年共享嘉年华”,将推出两大趣味送礼活动:“宝贝计划套餐0元竞拍”和“夺宝大行动知识问答”。通过0元竞拍,车主将有机会体验海马重点推出的超值套餐式保养服务;而“夺宝大行动”则会以海马服务十年发展历程为竞猜题材,答对者可获印花一枚,印花越多,兑换的礼包越丰厚。此外,现场还设立“续保乐GO会”,为车主提供最低6.5折的超值续保优惠,每位到场的海马车主还可获得更多超值服务与礼品。(孙涛)

感恩四百万

奇瑞E5金秋五重好礼盛情绽放

炎炎夏日褪去,丰收的季节来临。在这个金秋,奇瑞汽车也迎来了它用户成功突破400万这一值得纪念的时刻,这是中国民族汽车工业第一个四百万!为感谢400万消费者的真情支持,奇瑞汽车倾情启动“感恩四百万 聚惠四万万”活动,金秋大促,购车即享五重礼。自9月1日-11月30日期间,凡购买奇瑞E5的消费者,即可获赠“五重大礼”,让您轻松购车,尽享超值优惠。

此外,奇瑞E5为礼献金秋大促,特推出全新信贷专案,让消费者抢购奇瑞E5付一半可以不付钱也行。9月1日-11月30日期间,购奇瑞E5首付50%,余款一年后还清,“0利息 0月供”,首付一半即刻半价开回家;工行用户通过工行逸贷卡选择

“0首付 0利息”方案,轻松0元购E5,一分钱不花E5也能轻松带回家;除此之外还有2年期4.99%、3年期6.99%超低利率倾情巨献,更有安心贷、易购贷、轻松贷等人性化套餐为您量身打造,让您轻松“贷”走心爱的奇瑞E5,一起畅享美好生活。

四亿元聚惠,五重豪礼,奇瑞E5金秋大促带来的五重大礼和超值个贷购车计划,为消费者献上了实实在在的优惠,只要您选购E5,那么节能惠民、安驾仪、车身装潢、汽车美容、彩电冰箱,这些就有机会统统拥有,更有机会0元开走E5,免却了众多消费者的购车压力,真正贴合消费者的切身需求。这个金秋,浓情感恩季,买奇瑞E5,是不能错过的购车良机哦!(孙涛)

新生代性能中级车

Cruze 科鲁兹

街车变潮车 用改装表现你

向改装精神致敬!科鲁兹潮车改装大赛,期待您的表现。即刻来展厅,潮品任你赢,购买科鲁兹更可享3000元潮品改装基金!上网搜索“科鲁兹”,赢取你的10万元改装基金

雪佛兰 CHEVROLET

曼彻斯特联队全球官方汽车合作伙伴

曾经,你是1/60万的街车

现在,你是100%的潮车

济宁润豪汽车销售服务有限公司
地址:济宁市高新区327国道88号润华汽车广场 销售热线:0537-2988666

邹城润德汽车销售服务有限公司
地址:邹城市国宏大道6369-1号(北外环与104国道交界处) 销售热线:0537-5510777

济宁朗巍宇宁汽车销售服务有限公司
地址:济宁市金宇路47号 置城国际中心C座2楼 销售热线:0537-2799555

梁山润豪汽车销售服务有限公司
地址:济宁市梁山县梁山镇梁济路南转盘东500米路南 销售热线:0537-7737567

节能惠民 奇瑞真行

热烈庆祝奇瑞汽车济宁交运恺瑞4S店

9月22日 盛大开业

A3运动版钜惠万元 享3000元节能惠民补贴

风云2 4.99万 一字千金抢购中

瑞虎 非常6+1

A1享3000元 节能惠民补贴

邀您9月22日相聚济宁交运恺瑞4S店共享开业盛典!多重豪礼!!真情奉送!!

开业当天全系“0”利润销售!!进店即送礼!!

济宁交运恺瑞4S店 销售热线:0537-5188999 地址:邹城市中心店镇北外环汽车城