

市民一口气拍下30箱苹果

这些苹果都是用于出口的特级苹果,拍到的市民感觉自己捡了宝

本报9月24日讯(记者 李娜 姜宁) 24日下午,国际博览中心C馆推介中心进行了一场苹果拍卖,10个果品标的在半小时内成功找到了买家,最高溢价为110元。有的买家一口气拍下了30箱苹果。

24日下午2点,苹果拍卖快开始了,仍有市民赶来报名参与竞拍。“报名前我去看了样品,果都挺好,包装也很精美。”一位现场报名的竞买人希望能拍到一组苹果礼盒送朋友。

“带字红将军苹果礼盒,起拍价600元。”拍卖开始后,美女拍卖师一喊出600元的起拍价,立即得到很多竞买人的回应,几轮加价下来,最终以710元的价格成交。

本次竞拍的苹果共10个标的,每个标的都不同,同一品种的10箱果品为一个标的。起拍价在380-600元不等,最低加价幅度为10元。

在拍卖现场,记者见到了参与拍卖的果品。有4个、6个、8个装的礼盒,不仅有红将军、富士,还有红星、金帅等比较罕见的苹果品种,这些果品的包装也都很精美。

经过半小时拍卖,家住高新区的隋女士以30箱的总拍得量傲视其他竞拍者。“咱烟台的苹果好,这些苹果都属于特级苹果,一般用于出口,在外面根本买不到。”隋女士说,中秋节快到了,她想趁早拍下一些,送给朋友和家人。

另一位买家林佳拍下了10箱红将军苹果,同样非常兴奋的她感到自己像捡到了便宜一般。同样拍下10箱苹果的林义杰称,自己要把这些特级烟台大苹果送给客户。

烟台泉源食品公司董事长助理杨志辉称,“我们公司百分之七八十的苹果都出口到了欧洲东南亚,现在国内市场的份额也在加大,这次算是一次尝试。”杨志辉说,这次拍卖的果品,价格要比外面便宜10%左右。

本届组委会开发部部长高文勇称,苹果现场拍卖不仅是本次果蔬会的亮点,也是烟台苹果首次采取竞拍的形式售卖。“这算是一次创新,会作为果蔬会的活动继续推行。”



果蔬会现场,美女拍卖师在现场主持苹果拍卖。本报记者 李娜 摄

民生快递

苹果进网店销售 旺季可卖上万斤

网上除了可以买衣服、买书籍、买电子产品外,还可以买苹果。近年来,苹果销售逐步走上线上销售的途径,一些网店旺季销售量更是高达上万斤。

“特色农产品销售这几年十分火爆。”张晶是经过淘宝总部培训并顺利考取淘宝大学机构认证的培训师,她告诉记者,她的学员中不少都在经营特色农产品。

“苹果销售持续的时间比较长,秋天可以卖当季苹果,其他季节还可以卖冷库里储存的苹果。”栖霞一家合作社的负责人衣先生称,不少合作社、果蔬公司都开始发展线上销售渠道,到了秋季销售旺季,一个网店的销售量在上万斤左右。

“不光是苹果,还有大樱桃,因为它不好储存,到了成熟的季节不少网店都加班加点往外运输。”张晶说,烟台的特色农产逐渐走上网上销售的途径,这点从网店数量上就能看出来。

在淘宝网站上记者输入“烟台苹果”的关键词,随即弹出来近百个相关网店,其中不少店铺的地址都在栖霞。

据悉,不少网上销售水果的店面都有自己的实体店,“要么是合作社,要么是果蔬公司,不过也有不少意识比较超前的果农自己开小店。”张晶说。

电子平台交易、网店营销、现场拍卖……

烟台苹果销售花样真不少

统筹 苗华茂 本报记者 李娜 孙芳芳

果蔬会上,苹果拍卖模式引起了大家对苹果销售渠道的探讨,业内人士透露,农产品拍卖并不新鲜,不过苹果要走上大规模拍卖之路还要等几年,这是为什么?除了传统渠道,苹果销售还有哪些模式?对此,记者进行了调查。

苹果大规模拍卖,还要等几年

“荷兰的郁金香、日本的鲜鱼、澳大利亚的羊毛等现在都用拍卖的方式交易,而且很成功。”山东正和拍卖有限公司拍卖师卢敬圣称,虽然在很多人看来,拍卖苹果是一件新奇事,但农产品拍卖早就兴起了。

“小规模、小批量拍卖苹果可行,但是大型交易还得等几年。”卢敬圣说,想让苹果拍卖成为一种成熟的模式得满足几个条件,最重要

的就是保证标的的质量。

卢敬圣说,如果所有苹果的品种、质量、大小都如当天拍卖的泉源公司的礼盒苹果一样,是没问题的。“参与竞拍的农产品需要规模化,统一化,这样才能保证品质,让竞买人放心竞拍。”对此,有专家肯定了这一说法,称品质有保证、规格统一是竞拍的前提。

卢敬圣称,现场拍卖的优点是

可以实现快速交易,实现商品价值。烟台苹果的名声在外,采取拍卖的方式进行交易,是非常值得去探索的。

目前昆明的鲜花交易很多是采取拍卖的方式进行。他们对参与企业的要求非常高,必须是统一品质,统一规格,统一包装。“一个号码代表的就是一个型号的产品,非常规范。”

电子竞买省成本,前景看好

“我一直想利用网络为苹果寻找销路,现在看利用渤海所交易是个好路子。”栖霞宇冠果品保鲜有限责任公司经理蒋吉利说道。

今年8月27日,烟台苹果第一笔电子竞买交易在天津渤海商品交易所平台成功举行。这对宇冠来说是一次成功的探索,其后

20天时间内,共进行了9期竞买。

传统的面对面销售模式,购买方能够直接看到商品。而网络交易,买卖双方可能很难完全信任彼此。于是,蒋吉利想到寻找一个交易平台,打消这种顾虑,拓宽销售模式。

和传统销售模式相比,这样就可以省去中间环节的交易和

物流费用,“电子竞买比苹果进超市能节省30%的费用。”

“前面的几期竞买虽然数量不大,但交易比较理想。”蒋吉利说,在前几次交易中,宇冠公司主要提供的是直径80mm以及直径85mm的一二级果的礼盒装。他觉得利用渤海商品交易所销售苹果市场前景广阔。

第4届烟威地区大型留学展

备战 2013 新一轮留学申请 全面启动

展会时间: 10月28日(周日)上午9:00-12:00

展会地点: 烟台市芝罘区解放路中银大厦3楼

主办单位: 齐鲁晚报·今日烟台

美国、英国、加拿大、法国、德国、新西兰、匈牙利、西班牙、澳大利亚、新加坡、俄罗斯、意大利、韩国等几十个国家上百所院校等你来挑!

抢票热线: 13688690081 18660095750 齐鲁晚报留学QQ群: 204647023