

双节自驾游,先给爱车做体检

中秋节、十月一国庆节双节将至,长达8天的休假让市民有了更多选择,自驾出游难免会成为一部分人享受生活的一种方式。此次长假7座及以下小型客车,节假日期间将免收高速通行费,小客车免费通行的时间为9月30日0时至10月7日24时,这无非也刺激了有自驾出游想法的市民。出游是好,安全还是最重要,其次就是不要让一些“小问题”影响了您出游的好心情。自驾出行,汽车长途跋涉自然少不了保养,出门前的检查必不可

少,也让您更加的享受“在路上”。

出门前检查“三水”。水箱水,水位过低就会发生温度过高的麻烦,影响行车。当引擎和水箱过热时,取下水箱盖可能会使得蒸气及防冻液喷出,故此时切勿翻开水箱盖。雨刷水,最好添加一点挡风玻璃清洗剂,光用清水洗刷挡风玻璃效果并不太好。电瓶水,部分电瓶为免保养电瓶,也就是不需求加水,夏季酷热地域,仍有局部电瓶需求加水,当电瓶水缺乏时,不需求加什

么补品,光是蒸馏水就好了。电瓶水在夏天的时候也会蒸发得比较快,因而长途跋涉前要多检查,以防电瓶水过少对电瓶形成伤害,降低电瓶的寿命。

其次就是检查轮胎和备胎。轮胎的不当运用与保养,可能会形成风险。超载时可能使轮胎过度摩擦而爆胎,胎压缺乏,磨损到胎唇,胎腹也容易迸裂。胎压过大,会形成轮胎中央的胎纹磨损。所以出行前,五个轮胎胎压监测和做四轮平衡都是必不可少的。

最重要的便是行车安全了,出远门之前请维修站对车辆进行一次安全检查是很有必要的。安全检查也包括了胎压监测,除此之外还有三液(燃油、机油和冷却水)是否正常,防冻液、变速箱油,刹车油是否渗漏;测试刹车、喇叭、转弯灯、刹车灯、照明灯、雨刮器等是否需更换。启动汽车后,仪表、充电显示是否正常,发动机及底盘有无异响。不常用的排挡、雾灯使用、挡风玻璃是否有裂纹等。

(记者 齐海滨)

凯迪拉克V Lab尊驾营 滨州站完美收官

2012年新一季滨州站凯迪拉克“V Lab尊驾营”刚刚落下帷幕,汽车总站东广场试驾场上的极速激情犹在眼前回荡。在为尊驾营量身定做的“V赛道”上,众车迷们驾驶着凯迪拉克全系车型,暗自展开高手间的对招,尊驾营传授的专业技巧和凯迪拉克的领先科技,共同爆发出专属凯迪拉克的“V”精神。

全新的赛道专业体验,无不现场的车迷为之兴奋。在SIDI直道上体验瞬间加速的一触即发,在TCS弯上感受紧急避让的有惊无险,在驼峰桥上一览专业调教的运动本色,在五连弯上体会低速转向的稳定操控,每一项课程的设置都能让车迷品味到前所未有的成就。无怪乎车迷们还沉浸在上一项课程的迸发激情之时,就对下一项课程跃跃欲试,凯迪拉克的“极致动力科技”成为他们心动继而行动的诱惑力量。

凯迪拉克“V Lab尊驾营”首次进入滨州,希望这一次的举办能掀起一阵又一阵的凯迪拉克狂潮。作为润华集团旗下重要的豪华车区域市场,滨州地区今年的销量势头不可小觑,月月销量创新高。作为运动型豪华SUV,凯迪拉克SRX沿用经典的钻石切割设计,整车造型动感时尚,更拥有创意迭出的豪华空间和业界领先的科技配备。SRX全系配备的安吉星(OnStar),提供“碰撞自动求助”、“紧急救援”、“安全保障”、“导航”、“车况检测”和“全音控免提电话”六大类随车服务,让驾驶者在享受SRX酣畅淋漓的驾驶快感之余,还能体验到凯迪拉克专属尊崇的安全护卫和贴心服务,尤其适用于长途旅行。而激情迸发的运动性能也是令凯迪拉克SRX成为公路明星的强有力支撑:SRX搭载高效的SIDI智能直喷发动机,匹配具有五种动力分配模式的领先e-AWD智能四驱系统,以及实时阻尼感应悬挂系统(RTD),在全天候工况下都能够提供出色、平衡的驾驶动力,在极端路况下也能让驾驶者信心十足,操控自如。

(本报记者 齐海滨)

东风风神 滨州东旭专营店开业

9月24日,东风风神滨州东旭专营店开业典礼成功举办。东风汽车集团股份有限公司乘用车公司党委书记李春荣先生、阳光保险山东区域副总经理王浩先生、东风汽车集团股份有限公司乘用车公司销售部长李玮先生等领导出席开幕仪式。共计200余人参加开业典礼。

东风风神A60作为东风“大自主”战略下的旗舰车型,高起点、高科技、高品质,自3月份上市以来得到了社会各界的关注及客户的好评,风神1.6排量A60满载幸福在此次开业典礼上倾情启幕,东风汽车集团股份有限公司乘用车公司党委书记李春荣先生及淄博东联汽车有限公司董事长张维金先生为1.6LA60揭幕。



党委书记李春荣先生、总经理王浩先生、销售部长李玮先生、董事长张维金先生等为东风风神汽车滨州东旭4S专营店开业典礼剪彩。

值得一提的是,此次庆典上东风风神精英团队进行了宣誓。宣誓体现出了东风风神精英团队积极、负责的心态,此心态也感染了现场的所有观众,为观众对于东风风神更加信任奠定了契机。最终开业庆典活动圆满结束!

(本报记者 齐海滨)

菱智推国内首款1.6L商务车 售价56800元起

——滨州华驰菱智1.6L上市活动隆重举行



9月22日,东风风行推出的国内首款1.6L小排量空间商务车菱智1.6L在滨州举行了隆重的上市仪式。本次活动由滨州华驰汽车销售服务有限公司举办,现场人气火爆,订单不断。黄金小排量,体面大空间的菱智1.6L一经面世,就获得了广大消费者的青睐。

菱智1.6L之所以热销,正是东风经过深刻的市场调研和敏锐的市场洞察力所决定的。业内人士分析,由于广大私营业主、个体商户对商务车的需

求量日渐增大。在用车需求上,他们重视良好的商务形象,同时受限于经济实力,他们在购车时也看重重车的经济实用性,这种消费需求,不断驱使一度偏向高端的商务车向中低端延伸,向小排量化、实用化发展。菱智1.6L的推出,正顺应了这一发展势,可谓恰逢其时。

东风风行销售公司总经理姚利文表示:“小排量、大空间、多功能商务车是6-8万元商务车市场发展的一种代表车型,菱智首推1.6L商务车,开创黄金排量商务车市场先河,成为这一细分市场的领头羊。我们在这一细分市场占尽天时、地利、人和,菱智1.6L的推出已经创下不凡的市场佳绩,荣膺MPV销量冠军。”

(本报记者 齐海滨)

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.svw-volkswagen.com



新帕萨特引领不凡
二款礼遇成就非凡

¥8000 NEW IPAD 0%利率



现在起,成为新帕萨特车主,即可在专属二款非凡礼遇中任选其一。
礼遇一:购车即赠全新iPad,或获选5万公里“畅行无忧”尊崇保养套餐;如置换新帕萨特,额外再享8,000元优惠。
礼遇二:购买新帕萨特任一车款,即可享最高二年零利率的金融优惠方案。(V6车型不参加此优惠)。选择新帕萨特1.4TSI节能环保车型,更可再享3,000元/台的节能惠民补贴。
多款智慧方程,轻松自由组合,必有一款符合独具慧眼的您!

滨州和佳 滨州和硕
上海大众汽车“黄河三角洲秋季车展”四天订车269台,王者地位尽显。新帕萨特最高钜惠30000元。

新帕萨特,时代方向,由你掌握! 详情请询上海大众汽车经销商。活动截止日期为九月底。

New Passat 新帕萨特

— 唯不凡之势 定世界之局 — 上海大众汽车客户服务热线: 400-820-1111 官方网站: www.svw-volkswagen.com

山东邹平金通汽车销售服务有限公司
销售热线:0543-4344028
地址:邹平县新汽车站北临100米路东

滨州和佳汽车销售服务有限公司
销售热线:0543-5021666 服务热线:0543-5022999
地址:滨州市黄河五路渤海三十路西500米路南

滨州和硕汽车销售服务有限公司
销售热线:0543-2192444 服务热线:0543-3528999
地址:滨州市渤海五路819号(与黄河十六路交汇处)



Das Auto.