



几块钱也可享数万元保障

双节出游,滨州旅游险热销

专刊记者 李婷婷

中秋节、国庆节“双节”将至,市民即将迎来今年最长的假期,借着长假外出旅游,不少人早就开始做打算。金色十月,在享受美景的同时,自身安全也至关重要,无论是跟团还是自驾游,一份保险是必不可少的。记者了解到,临近长假,旅游保险的销量也出现增长的趋势。

投保68元可享30万元保障

游山玩水,意外时刻存在,而旅行意外险也以其低投入高保障被游客所认可,也渐渐成为游客的必备品。“现在保险公司有1-6天的旅游意外险,购买只需花几块钱,就可以享受上万元的人身保障。如一款12元的旅行意外险的保额可以高达10万元。”滨州一人寿公司经理告诉记者,由于旅行险比较便宜,而获得的保障

又很高,每逢旅游旺季,旅游险都会有不错的销量,今年也不例外。

据了解,旅行意外险的销售渠道主要是在旅行社,而自己旅游购买保险的话,还可以选择网上购买渠道。淘宝网推出的保险频道,涵盖了平安保险、阳光保险等大的保险公司,而且购买非常简单,同时价格也很划算。

节日期间高速通行免费,给不少选择自驾游的游客带来利好。首次施行节日高速免费,也增加了意外发生的概率。自驾游也不妨选个合适的保险,以防万一。而保险公司推出的自驾游优惠力度也不小。如一份专为自驾游推出的保险保费只需68元,就可以享受最高30万的人身保障。

跟团旅游,“两险”不可少

许多消费者可能存在这样的想法,出去游玩,在旅行社买了保险就可以万事大吉了,其实,旅行社的保险也要看准了。滨州市银行业协会提醒广大游客,一定要分清旅行社责任险和旅游意外险这两个险种。事实上它们是两个完全不同的概念。旅行社责任险是一种法定强制保险,是对旅行社在从事旅游业务经营活动中,致使旅游者人

身、财产遭受损害应由旅行社承担责任,承担赔偿保险金责任。其主体在旅行社本身,保障的是旅行社而不是旅客。而且,此险种仅为旅行社因疏忽或过失所需承担的积极责任理单,而旅游者在旅行中,由于自身疾病引起的各种损失或损害,由于旅游者个人过失导致的人身伤亡和财产损失以及由此导致的各种费用等,不在旅行社责

任的赔付范围之内。而旅游意外险则是指在保险期内因发生意外事故致使被保险人死亡或伤残,保险人按合同规定给付保险金的一种保险。该保险一般是由旅行社推荐、游客自主决定是否购买的保险。该险种保障的是旅客而不是旅行社。

为了多重保障,有条件的游客可以两者都考虑购买。

滨州市农信社

备战“三秋”生产

本报讯 秋收临近,滨州农村信用社将支持“三秋”生产作为近期信贷支农工作的重点,早动手、早安排,已全力做好支持“三秋”生产的各项准备工作。

首先,为满足“三秋”生产的信贷需求,全市农信社通过“考核激励、优质服务、业务竞赛”等措施,加强资金组织工作。截至9月中旬,各项存款余额345.68亿元,较年初增加49.01亿元,为支持“三秋”生产提供了充足的资金保障。

其次,组织客户经理进村入户,深入田间地头、农机销售等部门开展市场调查,掌握“三秋”生产资金需求情况。确定生产资料购置、农业机械化以及秋粮生产、购销和加工运输环节等为支持重点。截至8月末,涉农贷款余额262.8亿元,较年初增加32.15亿元,增幅13.94%。涉农贷款新增占比105.33%。

另外,滨州农信社还积极开展阳光信贷工程,将贷款条件、贷款程序、贷款利率定价、监督方式等内容公开,接受社会监督。对农民所需的抽水机械、种子、化肥等“三秋”农业贷款,凡符合贷款条件的,实行限时服务。同时,“三秋”生产期间,乡镇营业网点延长服务时间,农户持贷款证随到随办,切实为农户提供便利。

(通讯员 郭炳辉 记者 李婷婷)

工商银行滨州沾化支行

提前做好“两节”期间安全

本报讯 随着两节的临近,工商银行滨州沾化支行早部署早防范,制订措施确保节日假期安全。

首先,召开安全防范工作会议,要求柜员在节假日前后保持高度的风险防范意识,注重操作风险和核算事故的防范。明确岗位职责,由当班运营主任每日日终对当班柜员处理的业务进行审核,确保账实相符;网点负责人不定期对柜员钱箱进行抽查,确保账款相符,杜绝一切事故、案件的发生。

其次,对预先制定的安全防范应急预案进行全员演练,通过实战演练,进一步增强员工应对突发事件的处理能力和自我保护能力,实战检验了安全保卫突发事件处置预案的落实情况,锻炼了队伍,验证各种报警设施,与公安联网系统运行正常,提高全体员工的安全防范意识。

第三,明确节日期间由当班运营主任对各类特殊业务负总责,网点负责人对易发案部位进行抽查,确保各项业务的规范操作,加强账务及空白重要凭证核对,保证账账、账实相符。要求当班运营主任每日对其他应收款、其他应付款等科目和账户进行仔细核对,发现可疑情况及时汇报。

第四,加强ATM自动取款机的管理,每日确保一名巡查员对ATM机进行严格的日常情况检查,包括机具是否运行正常,周边有无可疑装置和张贴物等,并将检查情况认真记录,发现可疑情况及时上报;严格执行ATM专管员和网点负责人查库制度,确保资金账实相符。

(通讯员 韦鲁已 张育红 记者 李婷婷)

农行邹平县支行开展农村青年创业金融支持工作

“信”助青年 “贷”动致富

通讯员 李玉杰 王鹏 记者 李婷婷

近年来,农行邹平县支行积极加强与地方政府、人民银行合作,以信用工程为突破口,不断加大信贷支持力度,全力搭建起与农村青年间的合作交流平台,帮助了一批有志向、有技能、有项目、有信誉的农村青年自主创业,有力地“贷”动了地方经济的发展。截至目前,该行共支持农村创业青年1300户,授信金额7200万元,累计贷款额1.5亿元。

“中国一拖东方红邹平专营店”,“中国一拖东方红大轮拖服务站”,“省级4星级维修服务网点”,“国家补贴农业机械重点销售公司”,“一拖(洛阳)柴油机有限公司先进个人”,“农村青年创业致富带头人”……面对这一系列的称号和荣誉,邹平县众林农机有限公司总经理韩晓峰这个“80后”创业青年不无感慨地说:“我的公司之所有今天的发展,全靠咱农行的大力支持和帮助啊!”

邹平县众林农机有限公司成立于2008年9月,前身为邹平县东方红拖拉机配件特约服务部,最初的注册资金仅

为50万,而工人只有3个。在该公司扩大发展规模、急需资金的关键时期,农行邹平县支行适时介入,为该公司负责人韩晓峰建立了信用档案,使其成为首批农村青年信用示范户之一。农行在了解企业发展现状和资金需求后,为其开辟了贷款“绿色通道”,帮助企业解决了资金难题,三年内共为其提供农村个人生产经营贷款300万元。目前,该公司已发展成为注册资金1000万元,占地20多亩,拥有技术员、维修工等20余人,集农机销售、农机配件、配套农具,农机售后服务等业务为一体的邹平县最大的农机连锁流通企业。2011年,该公司实现销售收入3000多万元,利润总额400多万元,被当地政府评为“优秀青年创业示范单位”。

邹平县西董镇于张村于长浩是一位土生土长的农民,2005年,他决定自己创业,并筹资创办了蛋鸡养殖场。随着养鸡厂规模的不断扩大,企业流动资金出现了短缺。2009年8月,农行邹平县支行在了解情况后,先后为其发放个人生

产经营贷款200万元,为其解决了流动资金不足问题。在农行的大力支持下,于长浩注册成立了邹平县浩兴禽业有限公司,建成了山东省第一批国家级畜禽养殖标准化示范场。目前,他的公司蛋鸡存栏12万只,年均产值2000余万元,年纯利80万元,在滨州市蛋鸡规模化、标准化饲养名列前茅,并被纳入了农业部畜牧业统计监测系统,同时他还带动了周边村镇600余户农民靠蛋鸡养殖走上了致富的道路。

为确保诚信助业有的放矢并取得实效,农行邹平支行成立了调研组,积极深入当地农村,充分了解当前农村青年个人能力、信用状况、创业资金需求等情况,并广泛征求群众意见,探索出了以信贷评级管理系统为依托的“信用量化评定”这一全新业务模式。

通过开展一系列农村青年创业金融支持工作,该行用“少而精”的资金创造了巨大的社会效益,扶持出了一批创业典型,成为引领当地农民致富的带头人,有力支持了当地农村经济发展。



金融维权热线 倾听您的理财烦心事

银行和保险作为金融业的主力军,为社会发展和百姓生活提供了重要资金流通渠道,给我们的生活带来了极大便利。然而,在与银行和保险公司打交道的过程中,有时也会被一些意外困扰着。去银行存款结果被忽悠成了保险,银行卡内资金莫名失踪,购买理财产品遭遇陷阱,保险遭遇理赔难,饱受保险公司骚扰……这些意外的发生,严重影响了老百姓财富生活的质量。

为了帮助广大市民维护自身的合法权益,本报“金融维权热线”将长期开通。欢迎广大市民拨打热线18654399020 0543-3210012,说说您与银行和保险公司打交道过程中的烦心事。

(本刊记者)