

双节倒计时

自称所有旧车折千元,实际折价仅三百

旧电动车换新折价喊得太虚了

文/本报记者 张汝树 片/本报记者 姜文洁

“任何品牌的48v电动车折1000元,2499元电动车以旧换新花1499元骑回家。”“双节”临近,多数电动车商家打出了以旧换新的促销广告,吸引消费者购买。不少消费者也提出了疑问,所有的电动车一律折千元,没有统一标准,这里边是不是有什么猫腻?



在王府井广场,一家电动车公司正在举办“以旧换新”的优惠活动。

以旧换新陷阱多 工商提醒四注意

本报9月24日讯(记者 张汝树 通讯员 韦山) 随着中秋国庆假期临近,各个品牌电动车商家大搞以旧换新促销活动。对此,工商部门提醒广大市民在让人眼花缭乱的促销活动中要谨慎选购,警惕消费陷阱。

警惕价格陷阱。有个别商家会在活动中把新车的标价提高,同时也将旧车的收购价提高,给消费者造成实惠的错觉,其实最终消费者还是多掏了钱。因此,广大消费者在确定兑换的电动车后,最好多去几家商场进行一下价格比较,摸清电动车底价后再购买,谨防商家搞价格欺诈。

谨防买到翻新的产品。要谨防有个别商家将旧电池或配件换个新外壳后重新销售。消费者验货时一定要仔细查验,如果发现商品有瑕疵,应拒绝签收。

谨防非法促销活动。正规商家举办“以旧换新”活动的地点也很重要,正常的促销活动一般是在商场专柜或门前举行,而很多无照经营的经销商非法促销活动往往在远离商场卖场的地段,等有了质量问题无人可找,给消费者造成难以挽回的损失。

注意索要购货凭证。有些经销商不给消费者开具购货凭证,并且声称“以旧换新”产品不享受国家规定的“三包”,目的是逃避售后服务责任。如果经营者不给开具购货凭证,消费者一定要慎重购买。

没有统一标准,折多少商家定

24日,记者在张店共青团西路上看到,5家挨在一起的电动车商店全部打出了以旧换新的广告吸引市民购买。

其中一家电动车销售店是按照电动车新旧、电压大小进行以旧换新。48v的电动车一般折900元到1000元,36v的电动车可以折

800元左右,如果电动车某些零件不全,折价会稍低。而有的电动车商直接打出了“任何电动车折价千元”的牌子,48v的旧电动车和125旧摩托车一律折价千元。

记者从二手电动车收购处

了解到,一般48v的电动车回收价格在200元到300元左右,最好的踏板车价格也就1000元,不少市民感叹,“既然如此,所有电动车都折价千元怎么可能呢?商家们这不是耍文字游戏嘛”。

无车换仅加三百,换购有名无实

多数换购的电动车价位在2000元到3000元之间,而据了解,消费者平常最低花1500元左右就可以购买到一辆电动车。

记者在换购现场看到,有的换购电动车价位竟高达3000元,即便折价千元,消费者还要支付2000元的费用和一台旧电动车,

正在换购电动车的一位女士怀疑,厂商的指导价被商家抬高了。记者看中了一台原价为2399,换购价为1399元的电动车,又表示自己没有旧车时,销售员说:“没有旧车,你在换购价的基础上加

300元就可以骑走。”

金晶大道上的一家电动车销售商坦言,“以旧换新”其实都是对旧电动车进行估价,然后再折价。而现在的“折价千元”多是商家噱头,消费者很难真正占到便宜。

刚性需求不足,逼得商家拼招

“双节”将至,多数电动车经销商、销售店促销动作频频。记者调查发现,多数商家之所以大搞促销,除了“双节”临近,消费需求相对增加外,多数商家想趁着这

个机会完成下半年的销售任务。“今年上半年销售平平,店下半年销售任务又很大,我们也希望通过促销可以让电动车走量销售。”金晶大道上的一家电动车销

售店负责人说。该负责人说,现在电动车市场几近饱和,市场的刚性需求并不大,而且现在各个品牌的电动车都搞促销,竞争压力很大,他们不得不进行促销,增大销售量。“以旧换新就是好的促销方

式。”共青团西路上一家电动车商说,大部分人家里都有了电动车,他们只有在以旧换新上下功夫,才能取得销售上的优势,所以中秋节、国庆节期间,他们店里还延续这种促销方式,减少下半年的销售压力。



超低首付13.8万元起...

71-112m²全明户型·1.8超低容积率·城市中央超低密度人文社区



好房子 不等人 欲购从速 后续房源预约登记中.....

- 领先建筑: 现代风格, 1.8 超低容积率
- 领先户型: 实用超值, 全明设计
- 领先服务: 贴心物管, 超值标准
- 领先教育: 市直机关幼儿园、西六路小学, 马尚二中

VIP.0533-2602777 2602111

开发商: 淄博大泰置业有限公司 项目地址: 西六路与共青团路交汇处向北200米路西(齐城南邻)
全程代理: 淄博创富投资咨询有限公司 平面推广: 易美文化



本广告所有图片文字不作为合同要约,一切以政府批文及最终的购房合同为准。开发商保留本广告最终解释权