



潘晓婷现场秀球技。李岩松 摄

# 九球天后 昨日回家

潘妈妈透露选婿要求：一定要有责任心！

本报济宁9月25日讯 (记者 王海龙 汪尧) 再回家乡济宁,“九球天后”潘晓婷除了是一名台球运动员之外,还成了一名小有成就的“商人”。“我希望能家乡培养出更多的有台球天赋的青少年。”用她自己的话说。

既然是地地道道的济宁人,那么潘晓婷也不可避免地要在活动现场“秀”几句济宁话。因为长时间在世界各地打比赛,突然想说济宁话时,潘晓婷一时卡了壳。“我得拐一会。”就在大家期待她说句家乡话的时候,突然这么一句令在场的人大笑起来。“大家好,我是潘晓婷,十年了,再次回到家乡,希望能得到大家的支持。”稍作酝酿,潘晓婷用稍显生硬的济宁话说。

在活动仪式开始前,潘晓婷为了能向大家一展球技,一向认真的她在球台前不断的将球摆出各种高难度状态。六个球或呈蜘蛛状,

或者将三脚架立在球台中间做障碍,又或是三个球都围拢在中间的球袋前,潘晓婷总能“一杆清”,引起现场观众的阵阵惊呼。

除了现场来回穿梭的工作人员之外,潘妈妈王颖也格外引人注目。因为潘晓婷常年在外训练比赛,这次难得回来,所以潘妈妈把家里不少亲戚朋友都请来了,迎客招待也忙得不亦乐乎。谈起自己的闺女,潘妈妈先是会心一笑,然后说:“闺女是个要强好胜的人,可在我身边,她就是个乖乖女。”

今年已经30岁的潘晓婷,最让爸妈操心,或许就是她的个人问题了。“平日里我和她爸虽然也着急,但也不想说太多,毕竟她的比赛压力很大。”

潘妈妈表示,只要两个人在一起合得来,知道心疼自己的女儿就够了,“男人一定要有责任心!”

## 我希望为中国夺得首枚台球奥运金牌

本报记者专访潘晓婷

记者:离开家乡十多年,你觉得家乡济宁有了哪些变化?

潘晓婷:我父亲在1996年开办了济宁市首家室内台球馆,从当初浓厚的街边台球文化,逐步发展到后来的高档次台球运动,再到目前济宁市已经开办了这么多设施完善的台球馆。这些都说明了台球运动已经慢慢为大家所接受,并开始与国际接轨。这也说明我们的家乡也在迅速发展,不管是城市建设还是消费水平,都有了很大的提升,每次回来,都给我耳目一新的感觉。不管到哪里打球,我总是告诉朋友们,我喜欢我的家乡!

记者:你曾经说过最遗憾事情就是台球还不能进入奥运会,对此你有哪些想法,你打算怎样去做?

潘晓婷:首先我认为台球是一个非常健康的运动,群众基础也非常好,可以全面推广。我们也看到,台球这几年在中国的发展日益盛行,很多国际赛事也将中心放在中国这个市场,我相信,不久的将来,台球肯定能够很快进入奥运会,我也会尽我个人的努力,培训更



潘晓婷接受本报记者专访。李岩松 摄

多的青少年人才,希望他们能够为中国拿到第一枚台球奥运金牌。如果有机会,我希望我也能亲自上场。

记者:你作为一名非常优秀的台球运动员,也曾经客串过影视剧,还参与过很多商业活动,与台球事业三者相比,将来你更侧重于哪一方面呢?

潘晓婷:其实我将来更侧重的依然

还是体育事业,因为这么多年一路走来,如果没有体育,没有台球事业这个平台,可能没有人认识我。我现在更多的是希望能够通过体育这项事业,让更多的青少年朋友有健康的体魄。不管是走专业的路线还是做业余爱好,推广全民健身是我作为一个运动员应有的责任。

# “蟹都汇”中秋霸气登场强势品牌树立行业



- 中国大闸蟹连续第一品牌,蟹管联盟;
- 只为提供真正好蟹,大闸蟹销量全国第一;
- 中国大闸蟹美食文化先行者;
- 礼盒包装精美堪称行业之首;
- 中国唯一可全国通兑

“蟹都汇”的大闸蟹已逐渐成为济宁市民节日餐桌上的礼品市场的主角!而一幕“横行江湖”的“蟹都汇”礼券,更是成就这份乐事的主力推手,让更多的人轻松拥有秋季“鲜”——大闸蟹。

### 中秋礼品不单调

自从“蟹都汇”进入济宁后,突破了传统礼品的赠送方式。大闸蟹成了中秋礼品中的新面孔。过节拎着一篮活生生的大闸蟹去访亲,不仅让大家饱口福,吃蟹更成了宴席上热闹的话题。

据记者了解到,自从开业以来,“蟹都汇”热线一直响个不停,许多消费者和单位都打来电话咨询,其中问得最多的就是蟹都汇大闸蟹礼券问题。中秋、国庆双节来到,“蟹都汇”的礼券就已坐在济宁、潍坊、青岛、泰安、上海、贵阳、北京、重庆、南宁等全国160个城市近三百家连锁店抢购一波又一波来到先火的抢购

热潮。“蟹都汇”供应的大闸蟹膏味美,口味良好,深受广大消费者的青睐,也为济宁市民创造了前所未有的螃蟹商机。

### “蟹都汇”礼券买手可趁

过中秋节单位发福利、客户联系、走亲访友,一样都不能少。给员工发福利是企业对员工贡献的价值肯定,团购买什么才能实惠与面子双高呢?给客户送礼是维持双方合作关系的纽带,送什么才能显示我们的诚意与大牌呢?给亲友送礼是表达亲情的温暖,送什么才能显示体贴与真诚呢?

作为单位供货采购福利的刘墨强来说,以往中秋礼品市场上都是一些比较传统的礼品,没有什么可选,听说大闸蟹还可以作为礼品,真是挺新鲜,“蟹都汇”礼券、礼盒的上市,解决了他的烦恼。今年早早预定“蟹都汇”礼券的刘墨强说,礼券已礼品市场急速

升温,非抢不可,不早定,到时候就该自己着急了。

### “蟹都汇”大闸蟹品质有保障

据“蟹都汇”济宁专卖店沈墨强介绍,“蟹都汇”螃蟹来当于苏杭四大名湖,统一收购,统一销售,每一只螃蟹都是经过挑选挑选后销售,通过了国家检验检疫。当然环境生长、科学管理、严格把关,是“蟹都汇”大闸蟹短时间内畅销国内的关键。“蟹都汇”螃蟹品质高,精美的礼券,也让爱蟹之人,难足了面子,美丽大方的礼券,送到朋友手边时,得到的不仅是朋友的赞许,更是显示了礼品的品位,让她越来越多的济宁人喜欢上了“蟹都汇”。

据了解,“蟹都汇”礼券面值从380元、600元、1000元和2000元不等,由知名艺术家精心设计,礼券均选用高档精美礼盒

包装,体现送礼品位,是送礼佳品。同时,“蟹都汇”还有专门送货的团队,市内免费送货,只要您的一个电话,工作人员就可以在几小时内送到您的家边,如此贴心服务只有“蟹都汇”才能做到。记者在“蟹都汇”专卖店还看到,每套礼券都配上正宗绍兴花雕,以及蟹都汇秘制蟹料,解决了您不会做蟹的烦恼。同时,今年的“蟹都汇”还是用泰国进口香草蟹料大闸蟹,让大闸蟹的口味更“鲜上加鲜”!

地址:科苑路(全聚德南100米)路东,电话:3283888,18678725717。

