



高速免费通行期事故快速处理

应对上路车辆大增带来的挑战,交警、路政等多部门联合保障高速路畅通

本报记者 刘铭 本报通讯员 李晓辉

今年中秋、国庆“双节”,我国首次实行小型客车在高速公路行驶免收通行费。这一举措给群众出行带来便利的同时,也给高速公路交通安全带来严峻的形势。为此,免费通行期间,交警将与气象、路政等部门联合保障高速畅通。

聊城市交警支队济聊高速大队近日组织开展了行人上高速和违法停车上下客突击整治活动,劝阻行人上高速行为。
本报记者 李晓辉 摄



◎挑战1 车多收费站进出口易拥堵

应对:多部门配合及时发布路况信息

据聊城市交警支队济聊高速大队相关负责人分析,今年首次实施节假日免收小型客车通行费,免收通行费带来的小型客车上高速公路数量大量增加后,收费站工作人员的工作量可能要比平时高出很多倍,很容易引发高速公路进出口附近的大拥堵。

高速交警将与高速公路收费站

协调配合,互通高速公路动态信息。高速公路出入口处车流量大概多少、行车秩序如何,高速公路上哪一段相对拥堵等,这些信息如果能够及时获取,将更有利各项管理工作的有效开展。因此,交警部门将加强与高速公路收费站的协调配合,安排收费站工作人员掌握、了解车辆通行情况。路面巡逻民警及时将路面拥堵情况、

安全隐患情况、事故情况向收费站入口工作人员反馈,根据相关情况适当调整车辆进入高速公路的间隔时间。

高速交警将与气象、广播电台等部门密切配合,及时发布气象信息。同时,积极协调辖区广播电台,及时播报辖区高速公路动态信息,让驾驶员了解实时路况信息,提高出行的预知性和应对性。

◎挑战2 发生交通事故容易造成堵车

应对:迅速出警进行疏导管理

“双节”等重大节日期间免收通行费,高速公路车流量会在短期内骤增,车辆故障、交通事故的发生率要比平时大得多,且一旦有故障车辆停留在高速公路路面或发生交通事故后,如处置不及时,将会造成严重交通堵塞。

对此,交警部门将科学、灵活地安排执勤岗位和巡逻警力,民警与路政部门人员进行错时巡逻,以弥补警力不足缺陷。对于在巡逻中发现的简易交通事

故,必要时,路政部门可以迅速取证后立即撤除现场并及时移交至交巡警部门处理,确保不发生因交通事故导致的交通拥堵事件。养护部门每天组织专门人员上路排查路面安全隐患,劝离上路行人,最大限度地减少道路通行安全隐患。

遇有交通事故或突发事件引起的交通拥堵时,做到出警迅速,及时对车辆进行疏导管理。安排专门民警负责流

动疏导路面排队等候车辆,至少保证1台警车、1名民警在应急车道内来回巡查,指挥路面滞留车辆沿行车道有序慢行,防止挤占应急车道引发追尾事故。



泸州老窖老头曲恭祝聊城人民双节快乐

泸州老窖 老头曲

喝老头曲 分享三千万奖金



唯时间,见证价值

畅享中国50年

LUZHOU LAOJIAO CO., LTD | 泸州老窖热线: 4008881573

黄金周临近 不少人选择包车返乡

保安全,乘车最好到车站

本报聊城 9月 25 日

讯(记者 杨淑君) 距离黄金周还有好几天的时间,在聊城一些高校的广告栏,甚至网上的论坛、贴吧打出了不少包车返乡的小广告。除了大学生,不少家在外地的上班族也打算包车回家。

25日,老家在日照、现在聊城开发区一家企业上班的小高在网上发布微博,寻日照老乡一起包车回家过中秋。“六缺一,每人90元,全程高速。”小高的博客上这样写着。下面已经有好几个人回复,有询问时间的,也有询问出发地点的,还有人说高速不收通行费,票价能不能再便宜点。

记者通过微博联系上小高,他说,他也是跟同事学的,不少同事都通过这种方式回家过节。长途车的票价是120元,每个人还能节省30元钱。当问到包车的安全性时,小高说,司机说都跑了好多年了,手续都有,应该

没问题吧。

在聊城一高校的校园公告栏里,记者也看到不少包车广告,有的甚至打着聊城汽车总站的旗号。记者通过广告栏上的电话联系到发布公告的同学。“我帮人打包车广告都快三年了,无论寒暑假还是‘五一’、‘十一’都有,没出过一次意外。”大三学生小吴说,交了钱的同学都会收到他签字的收据,学生凭收据乘车。“为了学生安全,学校禁止学生包车回家。”聊城几所高校的学生工作部门都表示,但是由于包车是学生私下组织,学校也不好控制。聊城一家律师事务所的律师赵先生提醒,如果没有购买承运人责任险的车辆出现意外事故,而车辆所有人和承包人又没有赔偿能力,受害人极可能无法得到相应的赔偿。所以为了维护自身权益,同时保证出行安全,还是要到正规车站乘车。

泸州老窖 05 版老头曲停产 现货将提价销售

近日,从泸州老窖头曲销售公司聊城办事处获悉,泸州老窖05版老头曲生产线于2012年7月底停封,目前市场库存数量有限。根据泸州老窖集团公司的战略规划,公司将大幅度提高05版老头曲的市场价格,涨价幅度大约在20%左右。同时,根据09版老头曲的

战略定位,提升09版老头曲的品牌形象及张力,保证产品的持续性发展,泸州老窖头曲销售有限公司准备在仲秋之后,将涨价通知发至各经销商处。据了解,目前各地经销商也正在落实涨价事宜,预计十一以后正式涨价。

(黄静)