

九成酒店不让外来婚庆公司进入或收进场费

# 新人无奈只得默许垄断经营

本报记者 刘云菲

“

举办结婚典礼时,选哪家婚庆公司原本是新人说了算。如今在聊城,绝大多数情况下却由承办婚宴的酒店来决定。这种不正常的现象,缘于聊城约有 9 成左右承办婚宴的酒店垄断了婚庆市场,要么不让外来婚庆公司进入,要么就是收进场费。新人无奈只得默许,很多中小婚庆公司则为此支撑不下去,经营越发艰难。



早上的典礼是聊城的习俗,如果没有这一项,聊城 90% 的婚庆公司就要倒闭。(资料片)

本报记者 李军 摄

现状探访>>

## 酒店垄断经营 中小婚庆公司挺难受

铁塔商场附近有很多婚庆门店,其中就有已做了 5 年时间的邹明(化名),在一间 30 多平米的门店里,他和妻子苦苦支撑。尽管“十一”结婚的人很多,可是邹明的店里看不到几个人。“这几年生意不好做,我早就不想干这行了。”

邹明不想干的原因,是总接不

到活。“前几年,生意特别好,后来我们进不去酒店,只能接早晨的婚礼典礼,越来越没什么赚头。”邹明说,聊城市区承接婚宴的酒店本就不多,很多都不让外来的婚庆公司进入。“目前,大约有 9 成承接婚宴的酒店,不是内部有婚庆公司,就是用跟他们有关系的婚庆公司。”

没有了婚庆典礼,邹明就开始卖婚庆用品,但随着酒店开始赠送各种各样的婚庆用品,这对他来说又是个不小的打击。“酒店利润高,赠送请柬等一些婚庆用的东西,不在乎,另外,请柬上有酒店的名字,本身就是宣传。我这里的请柬根本卖不动。”

凭借这些年在圈里的为人,邹明就只能赚口碑,靠朋友介绍和回头客做生意。“我也不想扩大店面,扩大了也是一样,还是没生意,现在干一天算一天,总比摆地摊强。”目前,不光邹明一家是这样,聊城有不少中小婚庆都面临着这样的情况。

行业观察>>

## 如没早晨的典礼 九成婚庆公司要倒闭

目前在聊城,一场婚礼下来要办 3 次酒席,这是一种风俗习惯。早上,新郎接来新娘,在新郎家的门口举办典礼;中午,新郎在酒店请自家亲戚朋友时要举办仪式;晚上,新娘在酒店宴请亲戚朋友,也要举办仪式。

正因为酒店不让外来的婚庆公司进入,很多婚庆公司就只能承办早上的典礼。一位业内人士透露,早上的婚礼在家里举办,一般是在新郎家的小区内,受场地的限制,典礼的布置比较简单,平均价格在 1000 元到 2000 元。酒店里的仪式相对来说比较隆重,新人也更重视,花费自然多,婚庆公司的利润也高。

“有些酒店内部有婚庆公司,婚庆公司依仗酒店收入不菲,根本不接早上那场典礼,一大早就要起来,操心的事儿也多,人家嫌麻烦不愿意接,在他们眼里都是小活。可是对于一些中小婚庆公司来说,是唯一的挣钱途径。好在聊城有这个风俗,不然 90% 的婚庆公司就要倒闭。”

本报记者 刘云菲

深度调查>>

## 如果没有关系 婚庆公司进酒店很难

2011 年才开婚庆公司的王迪(化名)有一定表演功底,起初他对从业前景非常看好,可一年多下来,他感到压力重重。“我想跟酒店签约,可跑了将近一年没签下来一家,有的酒店直接用内部的婚庆公司,我们连进都进不去。如果能签下一家酒店,我的生意就好做了。”

王迪说,酒店跟婚庆公司都有一定的关系,有的是亲属,有的是朋友。“都是一个圈里的,谁家有什么样的背景都知道。能不能进酒店关键看酒店的经理点不点头,酒店负责人把决定权交给了经理处理,谁跟经理关系好,谁就能有业务,经理从中也有分成。虽然我没签下

酒店,但也得维护这些关系,少不了要请客送礼。”

据王迪透露,聊城市区有两家最难预订的酒店非常强硬,新人必须用酒店内部的婚庆公司,其他的一些酒店也只用与酒店有合约的婚庆公司,只有一些星级酒店允许婚庆公司进入。“内部的婚庆

公司,老板就是酒店的老板,婚庆公司由老板雇人管理,签约的一般要付给酒店承包费用,或者是分成,四六分,酒店拿六成。”

由于生意难做,王迪开始多种经营,搞求婚策划、卖酒水、承办演出。“单靠着婚庆赚不到钱,其他的比干婚庆赚钱。”

强制消费>>

## 最高千元进场费 最后都转嫁到新人头上

刘贺(化名)是聊城最早一批从事婚庆行业的。他透露说,那些与婚庆公司签约的酒店,一部分允许其他婚庆公司进入,不过要收取一定的费用,叫“进场费”,一般价格在 100 元至 500 元不等,更有甚者收到 1000 元。

“我们其实很感谢那些收进场费的酒店,还能给我们点空间,不然就一点空间也没有了。”刘贺自嘲说,由于他从业早,多年前与一家酒店签约,别人看了羡慕不已,但是只有他知道其中的无奈。“他们是聘用我,尽管我们签约了,酒

店还用自己内部的婚庆公司,我的人不让进,他们只聘我当主持,给我发工资,工资相当低,一场婚礼就几十元,我为了打造自己的品牌,和酒店合作了这么多年,也就坚持了。”

刘贺说,进场费都是酒店自己

定的,婚庆公司没有讲价的余地,但这部分钱势必要转接到新人头上。“聊城的婚庆还是工薪阶层多,一场婚礼下来利润不高,进场费只能新人承担。这对于新人来说,非常不合理,属于二次消费,酒店已经挣婚宴钱,还要收费。”