

工伤失五指，竟被公司解雇

法院强制公司履行赔偿义务，最终该公司缴纳所有赔偿费用



本报9月25日讯(通讯员 李瑞 记者 赵树行) 成某是滨州市惠民县辛店乡某村25岁农村小伙，2008年进入滨州市一纺织公司工作。同年6月19日凌晨，成某在生产车间操作机器时

手臂不慎被高速运转的清花机压伤。随后，成某被紧急送往医院治疗，虽然治疗及时，但仍落下了残疾，右手手指被全部截去。当时公司为成某垫付了4万元医疗费。2009年4月，滨城区劳动和社会保障局认定成某为工伤，8月，滨州市劳动技能鉴定委员会鉴定为工伤七级。

出院后成某多次找原单位要求赔偿，但公司却以成某出院后既没有请假又没有到公司上班，已经被解除劳动合同为由拒绝赔偿。成某将该纺织公司诉至滨城

区劳动争议仲裁委员会。2009年12月，滨城区劳动争议仲裁委员会裁定纺织公司一次性支付给成某伤残补助等共计75000余元。裁决生效后纺织公司仍然拒绝履行义务，2012年4月成某向滨城区人民法院申请强制执行。

承办法官阅完卷宗了解完情况后，立即给该公司下发了执行通知书，要求其在三日内履行裁决义务，三日后该公司仍未履行，执行法官便来到该公司，对其厂房和设备进行查封。最终，该公司缴纳了全部伤残补助费用。

贪财队长卷走工友15万血汗钱

本报9月25日讯(通讯员 何玫莉 记者 赵树行)

8月15日，110中心接群众报案称，滨州某公司装卸队队长赵军(化名)在2012年8月14日下午从公司领走装卸工人们的15万余元工资后潜逃。

现年43岁的赵军到滨州某公司上班已有8年之久，事发时任该公司装卸队长，负责代表公司对装卸工人的管理和工资领取、发放。8月14日下午，赵军

和往常一样，到公司财务上领取20余名装卸工人6月份的工资共计15万余元，和往常不同，这次赵军并没有立即将工资发下去给工友们，而是携款先后潜逃至青岛、济南等地。怕被抓住的赵军决定先躲到惠民打听案情再作进一步打算。

接警后，公安机关于次日立案侦查，8月17日，在赵军刚入住惠民一家宾馆的当晚，民警就将其抓获归案。

中秋国庆期间 “联通网上营业厅”有优厚福利相送

登录联通网上营业厅(www.10010.com)即可获得千元代金券；入网沃派即可享受860M上网流量、960分钟通话时长的给力优惠；办理沃3G预付费20元卡预存60元即返180元……为感谢广大市民的支持与厚爱，即日起至，中国联通网上营业厅重磅推出“金秋购狂欢 惊喜送翻天”大型网购优惠活动。

凡在10月7日前登录联通网上营业厅(www.10010.com)的市民，即可获取1000元代金券，代金券可用于购买小米、苹果、三星、华为等时下热门畅销手机。

据了解，1000元代金券共分3张，分别是600元、300元和

100元面值各1张。也就是说，用代金券购iPhone4/4S、LG P920、黑莓9900、三星I9300等手机立省600元；购小米1S、HTC T328W、LG P705、诺基亚N9等手机立省300元；购联想A789、三星S6102E、华为G330D等手机立省100元。

为配合本次活动的完美开展，滨州联通精选上千靓号专供网上营业厅参与活动的用户选择。用户可自由选择“在线支付”“货到付款”“信用卡分期付款”任一方式购买，让你提前用上喜爱的靓机。

与此同时，联通网上营业厅还推出了沃派团购、沃3G 20元卡存费送费等优惠活动。

客户办理沃派套餐，每月只需21元(标准价为36元)即可享受860M上网流量、960分钟通话时长的超值优惠。“每月最低消费20元，即可享受极速3G。”作为联通网上营业厅专售的3G预付费产品，沃3G 20元卡具有通话、上网、短信自由组合，上网100M流量封顶，免费送货等优点。另据了解，办理带4号码20元卡还有存费送费优惠：凡后四位带4号码预存60元每月即返15元，一年共返180元，具体办理可咨询4006051186无限精彩、无限优惠，赶快登录中国联通网上营业厅(www.10010.com)参加“金秋购狂欢 惊喜送翻天”大型金秋双节网购活动吧！

孙建一、邵平将分别出任平安银行董事长、行长 平安银行新团队开启新的发展阶段

9月24日晚，平安银行股份有限公司对外公告，肖遂宁先生、理查德先生分别辞去公司董事长、行长职务，拟选举孙建一先生为公司董事长，并聘任邵平先生为公司行长。

公司董事会于2012年9月21日收到肖遂宁先生、理查德先生的辞呈。因个人原因，肖遂宁先生、理查德先生分别辞去平安银行股份有限公司董事、董事长，以及董事、行长职务，并分别在新任董事长、新任行长相应的任职资格获得监管机关核准后生效。同时，董事会提名孙建一先生、邵平先生为公司第八届董事会董事候选人，提交公司股东大会审议，并拟选举孙建一先生为公司第八届董事会董事长。董事会同时聘任邵平先生为平安银行股份有限公司行长。上述任职需经银行业监督管理机构核准。

平安银行表示，自2010年原深发展与原平安银行启动整合以来，两行整合平稳有序开展，业务总体上取得了良好健康增长。

在分别辞去董事长及行长职务后，肖遂宁

与理查德将分别受聘为平安银行、中国平安的顾问，继续为中国平安的综合金融事业服务。

孙建一先生现任中国平安副董事长。自1971年加入中国人民银行以来，孙建一在中国金融业不同专业公司担任领导职务，亲身参与了中国平安从小到大的全过程，积累了41年的丰富经验。

邵平先生长期从事金融工作，先后在商业银行的基层机构，经营部门和总行领导岗位工作，1995年参与创建中国民生银行，拥有丰富的经营管理经验和较强的银行治理能力。

董事会表示，对于以孙建一、邵平为核心的新的银行管理团队充满信心，董事会深信两位新领导人必将在现有基础上引领平安银行加快改革与转型步伐，抓住新的发展机遇，深入推进银行的改革与创新，充分发挥银行既有的优势，并有效借助中国平安集团在资本、渠道、客户资源、品牌及后台集中等方面的优势，实现有价值的、超越市场的可持续健康发展，达成最佳商业银行战略下一阶段的发展目标。

雪佛兰黄河三角洲秋季车展

迈锐宝钜惠行动最抢眼



在刚刚结束的此次黄河三角洲秋季车展上，由迈锐宝领衔，雪佛兰旗下全明星阵容吸引了众多消费者的关注，成为本届车展上最大的亮点之一。

雪佛兰营销相关负责人表示，凭借卓越的产品综合性能，迈锐宝为国内中高级车细分市场提供了新选择。雪佛兰品牌正联手全国经销商开展迈锐宝“钜惠行动”，全系达2-2.5万的优惠使其成为消费者能买到的首款不到15万元的欧美中高级车，在山东市场的销量较

8月同期增幅达200%。可以说，历经八代传奇的雪佛兰迈锐宝现已成为山东地区最为热销且性价比最高的车型之一。

此外，雪佛兰旗下其他畅销车型的表现也十分抢眼。全民理想家轿新赛欧上半年累计销售137654辆，以月均超过2万辆的骄人战绩，成为小车市场当之无愧的销量冠军；而新生代性能中级车科鲁兹与同级车相比，性价比优势凸显，上半年销量累计达118018辆，跻身中级车市场前三甲；“都市力量”

SUV全新科帕奇的5000万元共享基金活动也极具诱惑力，新生代越级性能小车爱唯欧也低至6.99万起售，使得雪佛兰展台上演了一场“抢车潮”，成为此次车展的“销量人气王”。

本届车展，雪佛兰展台超过500平米展台的采用了充满科技感的设计，时尚、大气的展台风格在众多品牌的展台中独树一帜，雪佛兰展台的搭建标准也是向主流车展看齐，以充满科技、动感、以及年轻时尚元素吸引消

费者的关注。精彩的表演也让雪佛兰成为车展最受瞩目的焦点。尤其值得关注的是，作为英豪曼联的官方合作伙伴，车展上的互动环节也加入了足球运动与“红魔”军团的智力考题，不少喜爱足球运动的消费者也很有兴趣的积极参与，并赢得了雪佛兰特别准备的奖品。

在本届车展上，雪佛兰全明星

阵容为本市兼具眼界与实力的新生代年轻人提供了更多元化的用车选择，并以超强的优惠政策为时下准备添购爱车的消费者打造了一场饕餮盛宴。作为雪佛兰全球中高级旗舰车型，凭借着优异的产品综合性能以及极具竞争力的价格，迈锐宝将赢得更多消费者的青睐，在滨州地区的中高级车市场实现更大的突破！



活动现场有奖问答