

推广“信贷工厂”模式

中行潍坊分行抢滩中小企业信贷市场

在中小企业融资困局的大环境下，争夺中小企业信贷市场已经成为各家银行的既定目标。与其他银行的产品创新相比，中国银行的“信贷工厂”打造了一个全新的业务模式，战略布局的决心似乎早已下定。

创新推出“信贷工厂”

中国银行是较早重视中小企业金融服务的国有银行之一。早在2007年，该行为加强对中小企业的金融服务，改进了为中小企业服务的组织结构和业务流程，针对各业务环节编写了标准作业程序，具体明确了每个业务步骤的操作规范，突出“标准化、端对端”特点。随后，这一模式形成了现在的“信贷工厂”。

据介绍，“信贷工厂”是为中小企业量身定做的业务模式，它改变了传统金融业务模式对大、中、小客户采用统一授信的决策机制，能适应中小企业“短、频、快”的融资需求特点。在信息沟通上，“信贷工厂”模式能够有效解决银行和客户之间、银行内部层级之间的信息不对称问题。

中国银行潍坊分行分管中小企业业务的副行长韩先生告诉记者，针对中小企业的特点，中国银行在定量评估模型基础上，开发出了一套完整的中小企业风险识别技术，解决了中小企业信息不对称的问题，并强调实现全流程风险控管和节点控制。

“信贷工厂”业务模式的经营理念是以客户为中心，以市场为导向，坚持收益覆盖成本和风险，倡导尽职者免责，失职者问责，并确保有效防范道德风险。无论是从贷款的整个周期来看，还是从贷款的全部流程来看，这一模式都是一个全方位的创新，不仅实现了标准化、规范化，并且实现了“端对端”的工厂化、流水线作业，使贷款审批更加专业高效，审批周期从之前的两三个月缩短至现在的3-5个工作日。上述韩先



生告诉记者，该模式对中小企业的信贷需求有很强的针对性。

抢占中小企业业务先机

对于“信贷工厂”未来的发展前景，中国银行潍坊分行中小企业部负责人王先生表现得非常有信心。他认为，强化中小企业信贷业务是银行业未来的发展趋势，更重要的是，“这个量一定不会小。”

王先生告诉记者：“中小企业的优势体现在：一方面，中小企业市场资源丰富，发展潜力大，具有较好的成长性；另一方面，其区域和行业分布比较分散，融资需求以短期信贷产品为主，利于银行调整资产结构，提高资金流动性，有效降低风险。

就目前来看，“信贷工厂”模式的广泛认知还需要一个过程，韩先生表示，进行广泛的舆论宣传，一方面是因为扶持中小企业发展具有积极的社会意义，另一方面则是希望借助平台，推广和介绍“信贷工厂”模式，实现银行与企业的交流和对接，提升潍坊中行的品牌影响力。“对于中小企业来说，我们更愿意多做一些‘雪中送炭’的事情。”

“中国银行潍坊分行制定了中小企业业务中长期发展战略，通过量化的市场调研，简化的业务流程、多元化的产品服务和规范化的风险管理，进一步提升中小企业业务的占比，提升我行中小企业的金融服务水平。”对于未来中小企业业务的发展，王先生满怀信心。

冯世政

中行潍坊分行“益农贷”惠“三农”

授信已达10364万元

诸城市是全国最大的肉鸡出口基地，已有30多年的肉鸡养殖历史。由于大多肉鸡养殖户规模小，抗风险能力较弱，且基本无合格抵押物，“融资难”问题较为突出，一定程度上影响了行业的发展。

中行潍坊分行在调研中发现，诸城外贸“公司+农户”的产业化经营管理模式已经较为成熟，于是选择诸城外贸作为试点，在总行“益农贷”产品的基础上，创新推出“诸城外贸?养殖贷”。该产品由诸城外贸选择签订合作协议的优质农户，采取3-5户联保并由外贸公司提供连带责任保证，通过封闭式资金运转模式，对养殖户提供授信支持，有效解决了养殖户资金不足问题。

该产品一经推出就受到当地政府、龙头企业和广大养殖户的欢迎，目前已累计发放4110万元，帮助10余户养殖规模较大的农户解了“燃眉之急”。

在此基础上，该行因地制宜，立足当地农业产业集群优势，创新推广总行“益农贷”产品，先后推出了“伊利·养殖贷”“潍坊乐港?养殖贷”“潍坊中基·养殖贷”“寿光天成·养殖贷”等多个产品。截至目前，该行通过“益农贷”产品向当地“三农”提供授信已达10364万元，走在了全省中行的前列。

冯世政

畅刷中行卡



——金秋十月，喜迎双节优惠总动员活动

活动一： 畅刷中行卡，满额赠礼

9月26日-10月7日，中国银行信用卡客户在以下商户刷卡消费除享受商场商品购物优惠外，更可享受当日累计刷卡满额赠礼。数量有限，赠完为止。（具体内容见活动商户店内海报）

- 城区：**潍坊银座商场
潍坊振华商场
潍坊世纪泰华商场
潍坊凯德广场
- 安丘：**安丘银座商场
- 高密：**高密维客购物中心
金孚隆购物广场店
金孚隆凤凰店
- 诸城：**诸城百盛商场 利群商场
- 青州：**青州银座商场 人民商场
- 临朐：**临朐百货大楼 华兴商场
- 寿光：**寿光银座 全福元商城
- 昌乐：**昌乐家家悦超市
- 昌邑：**昌邑中百大厦 中百佳乐家
- 坊子：**坊子百大万家福超市

活动二： “分享食惠，乐在其中” ——刷中银卡“6折享美食”

2012年9月26日-2013年1月31日，中国银行信用卡客户在以下商户刷卡消费，即可享“6折美食”优惠。（具体内容优惠内容见活动商户店内海报）

商户名称	优惠周期	门店地址	预定电话
塞纳左岸	每周一、二	北宫东街与新城西路交叉口	13306366828
板尚锅私家菜	每周一	福寿东街与潍州路交叉口西南角	2258488
香提菜馆	每周一	蓉花路与福寿街路口向北30米	8055303
力士和牛	每周一	文化路465号	8273566
研磨时光(coffee time)	每周二	四平路与胜利街交叉口北300米	8535028
润泽园	每周二	北宫街与鸢飞路交叉口东100米	2299278
阳光岛咖啡西餐厅	每周二	健康东街315号	8294567
拿渡麻辣香锅	每周三	谷德广场5楼	8095511
品味微	每周三	和平路与东大街交叉口西200米	8280229
阑珊咖啡	每周三	东风东街381号	8295055
野生大鱼坊	每周三	东风东街与金马路交叉口东100米路南	8567885
两岸咖啡(银座店)	每周四	胜利东街4000号银座商城东门1楼	8652333
一品涮坊	每周四	潍州路656号振华商厦9楼	6103310
金鼎香澳洲肥牛	每周四	胜利街与虞河路交叉口向南500米路南	8080800
水煮巴蜀	每周四	青年路与民生街交叉口东(金沙大酒店南200米)	8568190

活动三： 刷中行卡购物分期， 享“零利息零手续费”

9月13日-10月8日，中国银行信用卡客户在苏宁电器刷卡购物满1000元，分期6期或12期即可享“零利息零手续费”；
9月28日-10月7日，中国银行信用卡客户在三联家电刷卡购物满1000元，分期即可享“零利息零手续费”。

活动四： 9月28日苏宁电器中行专场团购会，套购即送ipad

（具体内容见店内海报）

以上活动请详询当地中行营业网点活动商场

