

双节引爆电商价格决战

# 都说便宜了,到底该信谁

谁抓住了“十一”,谁就将赢得下半年。“8·15”电商价格战余温尚未散尽,国庆中秋结伴而来。面对即将到来的传统销售旺季,电商们在摩拳擦掌的同时,也纷纷调整自身促销节奏和价格策略,以期在“金九银十”销售旺季率先抢占市场。

&gt;&gt;疑问一

是不是真降价?

中秋国庆长达8天的长假已进入倒计时,作为常规策略,电商低价促销的宣言早已通过网站或媒体全面传递。国美电器网上商城CEO韩德鹏9月初表示:“在口水与价格之间,国美网上商城坚决不做游泳教练,而且要玩就玩到最后。”库巴网CEO丁东华近日也通过微博称,库巴要在“哭吧!33天!”下半程促销活动中“拿出更多低价和畅销的商品,让对手也不得不哭”。

苏宁易购市场部负责人则表示:“除了价格的切实让利外,在双节促销期间,比如苏宁易付宝冲100返100等活动都是实实在在的优惠,绝不是虚假宣传。”除此之外,卓越、1号店、乐酷天、凡客诚品、好乐买、乐淘等多家B2C网站也推出了不同主题的促销活动。记者在京东商城网站上的焦点图板块看到,“直降”“返利”已经成为最引人注目的词汇。

“目前各大电商促销战的竞争点还是价格,这是吸引用户消费最直接的因素。”行业分析师指出,相比传统零售商,电商拥有3%-5%的价格优势。但消费者

对电商的双节促销活动似乎不买账,他们普遍对今年双节促销价格产生质疑。

不少消费者表示,都曾被电商价格战的噱头吸引过,但是“低价无货”“先涨价再降价”“独有机型无法比价”“一天内价格数次波动”等真相让他们很受伤。此外,来自一淘网的监测数据显示,在电商9月促销活动的商品中依然存在“涨价”的情况,目前许多商家促销商品的价格都“高于近三个月的平均价格”。

&gt;&gt;疑问二

线上比价线下买?

如今消费者越来越关注网上3C商品的价格,却未必会在网上直接购买。南京市民张女士最近想买台微波炉和电冰箱,在网上搜索了一下,了解了价格,看清楚了产品描述,却最终决定去实体卖场买。“在网上买家电,还是觉得心里不踏实,感觉电商的猫腻太多。”

五星电器9月中旬发布的《2012年国庆家电消费需求调研报告》称:今年黄金周的3C消费,消费者更趋向于“线上比价,实体店购买”。

但细心的消费者发现,线上线下融合性有限。在实际比价过

程中,线上线下商品重合度低,不少品牌在网上买得到的产品,线下卖场却没有。记者向一些品牌供应商了解情况获悉,大部分3C品牌都采取了“线上线下分开走”的策略,线上、线下业务相对独立。这就意味着,消费者希望“线上比价、线下购买”的想法实际操作性不强。

&gt;&gt;疑问三

要商誉还是要人气?

中秋连着国庆,不仅仅意味着假期天数的增加,更意味着中秋与国庆两大佳节商机的叠加。而在“车多、人多”的黄金周期间,通过线上平台的网购方式无疑更具优势。

“预计今年黄金周期间,线上销售将有大幅度提升,按照往年经验及今年发展势头,我们保守估计将有3倍以上的环比增长。”苏宁易购执行副总裁李斌表示。

‘金九银十’原本就是传统的消费旺季。往年这个时间点也会进行一些相应的促销活动,只是今年似乎更为理性些。”江苏省商务厅相关人士表示,对于消费者来说,其实更愿意看到电商之间打一场实实在在的“服务战”,用价廉质优的服务较量形



成良性竞争,这才是给消费者的最大福利。

“价格竞争是市场竞争永恒的主题。”苏州大学商学院教授沈健表示,但频繁的、只为赚人气的“伪价格战”,只会不断打破理性的边缘,只会将企业的信誉、质量与服务一起摧毁,难以持续发展。

沈健认为,透明的价格,周到的服务,才是电商较之传统零售业

“野蛮生长”的最大优势之一。

记者发现,今年双节前,多数电商表示,双节期间将把重点放在物流以及售后服务方面,物流体系将照常运行,售后电话也保证有人接听。

“未来,靠经营得效益的电商企业将如鱼得水。”李斌说,“只要遵循商业发展的基本逻辑,立足于服务与经营,电商行业大有可为。”(刘岩 整理)

日日顺电器 Goodymart 鲁北大厦家电商场 买家电到鲁北 花钱购物更实惠

## 迎中秋 庆国庆

# 双节8天欢乐购

1 幸运碰大奖福彩刮刮乐

国庆期间购家电单件商品满500元以上的顾客,均免费赠送福利彩票刮刮乐1张。

一等奖 现金5万元  
二等奖 1000元  
三等奖 500元  
四等奖 100元  
五等奖 50元  
六等奖 20元  
八等奖 4元  
九等奖 2元  
(单件商品只限1张)

2 早来早有礼

活动期间每天上午  
购家电的  
前50名顾客  
均加赠神秘礼品  
一份,早来早得。  
(以收款顺序计算)

3 节能补贴更省钱

购国家中标的节能  
家电,均可享受国家财  
政的节能补贴。

4 以旧换新

购买冰箱、洗  
衣机、空调的顾  
客,您家的旧家  
电均可参加以旧  
换新活动。

5 国庆多买礼更多

国庆活动期间购家电套餐单品满500元的顾客:  
满3件加赠易拉罐青岛黑啤1箱或高档炒锅1个  
满4件加赠金六福白酒1提或电暖器1个  
满5件 加赠金龙鱼大米2袋或电饭煲1个  
满6件 加赠1.8L口福大豆油1箱或电磁炉1个  
(特价机除外)

Haier

万店同庆 惠动州城

贺 全球百城第一品牌2011年  
中秋国庆

惊喜一:感恩升级 凭邀请函购机加赠食用油一桶,最高优惠3000元

惊喜二:感恩体验 现场抽大奖,海尔洗衣机免费等您拿

惊喜三:感恩盛宴

彩电 32寸超薄LED  
1499元  
洗衣机 6.5公斤双缸  
499元

彩电 42寸超薄LED  
2999元  
洗衣机 5公斤滚筒  
1699元

冰箱 160升  
1399元  
空调 大一匹挂机  
2199元

冰箱 206升三门  
1899元  
空调 两匹柜机  
4399元

9月29日晚18:00-21:00 不见不散 等您来开席

彩电广场

国庆中秋 纵情释放

32寸LED 补贴价 1388元  
37寸LED 补贴价 1899元  
39寸LED 补贴价 2388元  
46寸智能3D网络电视直降 2000元  
55寸智能电视直降 3000元

冰箱广场迎中秋 庆国庆  
全场大让利

海尔双门冰箱 换新价 1299元  
新飞182升立升冰箱国庆特价 1399元  
新飞3门节能冰箱 2499元  
美菱195升立升冰箱 1299元  
西门子3门冰箱 直降 500-1000元  
容声3门冰箱国庆特价 1699元  
星星518升立升冷柜国庆特价 2399元

电脑广场庆双节全场大让利  
最高直降2000元

参加国庆让利品牌:  
联想电脑 华硕电脑 戴尔电脑  
海尔电脑 清华同方

三星智能手机 499元起购  
利仁电饼铛 国庆特价 168元  
格兰仕微波炉 全国直降 50-300元  
九阳豆浆机 国庆特价 199元  
九阳电水煲 国庆特价 99元  
苏泊尔电压力锅  
国内胆加料理5件套

空调广场携手全国各大厂商  
迎中秋 庆国庆 全场钜惠8天

大一匹  
冷暖空调  
1688元  
大一匹半  
冷暖空调  
2099元  
两匹  
冷暖空调  
2988元

洗衣机广场 双节同庆 钜惠8天

名牌6.5公斤洗衣机 399元  
小天鹅5公斤全自动洗衣机 换新价 899元  
西门子滚筒洗衣机 全场8折起让利  
海尔洗衣机国庆期间 直降 500-3000元  
琴岛夏普洗衣机新品上市 国庆直降 200-1000元  
小天鹅吸尘器  
微波炉、挂烫机、电压力锅  
高档炒锅、玻璃碗等 (限指定型号)

地址:东方红路西首 售后服务热线: 2672677 2672676

彩电: 15153431011 空调: 15153431010  
洗衣机: 15153431028 电脑: 15153431009  
冰箱: 15153431029 小家电: 15153431027