



尚家

送礼、抽奖、打折、献爱心，房企、家居市场促销忙

装扮居室，假期里能捡便宜

担心客户出游多 促销提前进行

“今年的促销方案已经出来了，优惠活动9月20日开始。”9月19日下午，卡芬达家居日照加盟商付总告诉记者。

据付总介绍，像卡芬达这类比较高端的品牌家居，促销活动一般都是由厂商统一策划和下达方案，各店只需要负责执行。

“今年较往年提前了很多。我记得去年的促销活动是从9月28日才开始的，今年厂商要求20日就开始，仍然持续到‘十一’长假结束。”据付总分析，之所以提前这么久，“可能是考虑到今年不收通行费，担心很多目标客户在长假时会选择自驾游，占用选购家具的时间。”

“促销活动提前也没有什么太大的用处。”在王府商业街金座代理多个家居品牌的李总直言自己的担忧。

他表示，今年的促销活动肯定会提前开始，但是只怕效果不会多明显。“客户不会提前放假，跑量高峰还得靠长假那几天。”他说。

商家跑量忙 促销花样多

在采访中记者了解到，看好了心仪的产品，等待节假日搞活动优惠促销再出手，是一种非常有代表性的消费心理。

“有时候看好某件漂亮的衣服，但是价格太贵，我就会等到换季处理再出手。”刚刚工作的姑娘小刘说。

另一位正在我乐挑选整体橱柜的王女士则表示，像房子、家具、家电这类比较大额的花费，“等待有优惠促销时购买是最合适不过的。”



家居商场为迎“双节”，打出优惠酬宾的宣传广告。

本报记者 吴江 摄

许多商家也是瞅准了这种消费心理，趁着双节小长假即将到来之际，掀起了热闹的促销风暴。据悉，日照各大房企到国庆期间几乎均有促销推盘活动：兴业旗下六盘联动，并对教师、现役和退役军人、各级各类劳模及新婚家庭给出2万元特惠；水木清华项目推出20套特价房，并设置购房抽奖环节，有几率抽中返还全部房款等大奖，并为置业者准备了黄金、白银、中秋礼盒、电影票等礼品；海纳现代城二期准备举办业主联谊会，不仅有精彩节目赏，更有大奖、礼品拿；中央绿城按面积给出折扣，特价房最高优惠10万元……

不少一线家居品牌也推出了优惠促销活动。“卡芬达家居推出以旧换新等折扣活动，还将在双节期间，以客户的名义通过中国邮政爱心书包项目为贫困地区儿童捐赠书包，内有学习用品135件。”付总说。

将通过厂家的方案结合现实情况执行。”据李总介绍，他代理的个别品牌厂家甚至会不定时安排便衣人员查看标价，私自定价的代理商会被处以高额罚款。

代理商无权定价 厂家不定时检查

据红星美凯龙家居广场我乐橱柜代理商张总介绍，优惠力度多大他不能私自决定，他需要等待厂家的统一安排。“为了迎合假日的消费心理，优惠促销肯定会搞，但是具体定价怎么变化，得看厂家。”张总说。

王府商业街金座代理多个家居品牌的李总也肯定了这一说法。“这些一线家居品牌对产品的质量和后期销售、服务都有严苛的要求。代理商无权私自定价和进行促销活动，只需

要等待厂家的方案结合现实情况执行。”据李总介绍，他代理的个别品牌厂家甚至会不定时安排便衣人员查看标价，私自定价的代理商会被处以高额罚款。

“像这样的一线品牌，活动促销价就是促销价，优惠是实实在在的。其他时候再来，同一套产品的价格就又调回来了。而很多并不太正规的品牌，价格水分很大，先调高价格再虚让折扣的做法很常见。”李总说。

一位在挑选沙发的消费者在接受采访时表示，她已经看好了一套沙发，打算长假促销时来下单。“这么贵的东西，便宜那点其实很有限，图的是一种心情。”她说。

本报记者 吴江

日照万达国庆特价抢购会

9月28日-10月7日



日照市万达汽车工业销售有限公司

地址：日照市奎山汽车城（204道西） 销售热线：0633-8617555 8617559 24小时服务热线：0633-2270633

莒县运通：2261858 五莲龙腾：5213001 莒州大众：6261688