

家庭装修不用东拼西凑  
建行“家装贷款”为您解忧

建设银行推出个人家装贷款业务——“家装贷”，为您解除暂缺装修资金的困难，建行的个人住房贷款老客户，还可享受最高30万元的信用类装修贷款。  
详情咨询电话：95533 2266875

客户服务热线：95533 网址：www.ccb.com

中国建设银行  
济宁分行

## 做中小企业腾飞的翅膀

——济宁中行立足创新服务中小企业发展侧记

济宁是山东省重要的粮棉油基地和全国八大重点煤炭基地之一，良好的产业基础和雄厚的产业链条带动了一大批中小企业的蓬勃发展。中国银行济宁分行以中小企业需求为中心，不断创新，把因地制宜做好济宁中小企业融资服务作为其不懈追求的目标，切实帮助中小企业解决融资难的问题。截至2012年7月5日，该行新模式中小企业授信客户236户，较年初新增87户；实现新模式中小企业贷款余额15.68亿元，较年初新增5.01亿元，新增贷款在全省率先突破5亿大关，提前超额完成全省新增贷款投放任务。

### 依托产品创新 巧解融资难题

“中国银行推出的‘煤贷通宝’业务，真是解决了我们这些煤炭经销企业的燃眉之急。”看着到账的500万元贷款资金，济宁市泰鑫商贸公司李凯峰由衷感叹。

济宁市煤炭资源丰富，辖内聚集了大量从事煤炭批发、洗选的中小煤炭企业。由于煤炭批发洗选资金需求量大，存货及应收账款资金占用量大且周转速度慢，使得煤炭经营企业经常出现流动资金紧张的状况，迫切需要

银行信贷支持。但由于大部分中小企业自身实力弱、缺少有效抵押物，亦难以获得大型企业担保，长期以来被挡在银行授信门槛之外。针对这一情况，人民银行济宁市中心支行行长郑现中同志多次提出要因地制宜积极创新信贷产品，充分发挥煤炭企业自身拥有的大量煤炭这一优势，解决煤炭企业资金需求，推动企业做大做强。

在人行济宁中支的积极倡导下，济宁中行中小企业营销中心坚持以市场为中心，以中小企业个性化融资需求为导向，经过深入调研论证，针对济宁本地部分中小企业资金需求量大、季节性、周转速度慢、存货及应收账款占用等特点，分别开发叙做了以“煤贷通宝”为代表的多项“通宝”系列产品，并针对不同客户设计个性化融资方案，打破了过去“一刀切”的信贷服务模式，并实现了中小企业信贷业务模块化、标准化、流程化和批量化管理。

“煤贷通宝”融资产品的成功研发和推广，不仅解决了本地区近200多家具有煤炭经营资质的煤炭经销商的融资需求，同时该模式在枣庄、泰安、莱芜等煤炭主要产区也得到了复制推广，受

到当地煤炭经销商的热烈欢迎。另外，这一融资产品的成功运作对汽车经销商、粮食质押、成品油质押以及大蒜经销商、挂车经销商等融资模式亦具有较强的示范作用及带动效应。

### 秉承业务创新 拓宽融资渠道

唯有坚持创新才能不断发展。中国银行济宁分行在持续推动产品创新的同时，不断完善业务流程，通过业务创新拓宽中小企业融资渠道。为不断提高对中小企业的服务水平，今年伊始，该行又积极筹建“二级分行信贷工厂”，采取流水线作业模式处理中小企业的贷款、审批和发放，坚持“合理、简化、标准、端对端”的操作方法，简化贷款流程，大大地提高审批效率。中行济宁分行中小企业营销中心周宏声主任介绍，“银行只有充分认识中小企业的特点，才能在支持中小企业发展的过程中使好劲、帮好忙。”“信贷工厂”这一模式适应了中小企业短、频、快的特点，改变过去一笔贷款要经多个部门层层筛选的情况，变传统的“部门”银行为“流程”银行，有助于企业快速高效地获得贷款。

另外，该行通过成立专业化销售团队，围绕本市重点客户及其上下游企业，开发出“商承通达”供应链融资业务。这一创新改变了过去银行对单一企业主体的信贷模式，通过围绕某一家核心企业，为其产业链上的产、供、销全流程提供配套的融资服务，以“以一带多”实现整个供应链的不断增值，从而充分发挥业务模式创新对中小企业业务发展的带动作用。

中国银行济宁分行通过准确的市场定位和积极的业务创新，全力打造特色服务品牌，通过大力开展专业融资担保公司准入、融资产品开发、企业信用等多种方式，为优质中小企业客户解决融资问题。同时该行今年上半年在全省范围内成功发放首笔中小企业信用贷款，获得企业一致好评。

### 强化精细管理 严格控制风险

正所谓“一百个发展也抵不过一个风险”，中小企业贷款具有金额小、笔数多、客户分散的特点，大力开展中小企业业务，银行必然会承受更大的风险考验。中行济宁分行刘玉娟副行长

说，“银行就是经营风险的企业，所以说风险是银行必须要面对和正视的，要以积极的心态和态度去面对风险，也就是说针对中小企业贷款风险的特点去寻找办法解决它。”

自开办中小企业业务以来，中国银行济宁分行始终将“风险可控”作为业务发展的刚性要求，不断提高对中小企业的辨识能力，加强同经营稳定、发展潜力大的优质中小企业的合作。通过建立一套完善的信息共享和风险承担机制，将新模式风险控制落到实处，为中小企业业务蓬勃发展把好风险关。同时，不断加大人力和各项资源的投入，建立适合中小企业特点的审批流程，强化各项抵押资产的监控力度，切实严把信贷风险。另外，该行积极与多家资质优良的担保公司开展合作，对于无抵押或优质保证人的项目，尝试使用担保公司担保，在确保风险可控的前提下，拓宽了企业的担保渠道，着力解决多数中小企业担保难的问题。

精细化的管理对控制信贷风险起到了积极的作用。截至目前，该行累计投放15.86亿元中小企业贷款，没有一笔出现不良。

## iPhone4s的美丽“邂逅”今天你“邮储”了吗？

“太给力啦！太兴奋啦！我真的好开心，没有想到，一直梦想中的iPhone4s竟真的会是这样得到的……”在一家邮储银行的等候区，王丽难以掩饰自己的兴奋与激动。

王丽是一名毕业不久的大学生，刚刚在一家事业单位上班，前几个月与同事一起申请了邮储银行信用卡，没想到用了不久，竟然中了大奖，是一台梦想已久的iPhone4s，一接到银行的电话，就迫不及待的赶来领奖了。

她开心的对同样在银行大

厅等待兑奖的一位大姐说：“是这样，我刚刚上班，收入不是很多，但是又特别喜欢买买漂亮衣服呀，和同事好朋友一块在外面吃个饭呀，于是我们几个同时上班的女孩子，比较来比较去最终选择了办邮储银行信用卡，它资费低、还款方便、服务好。哈哈，没想到在他们活动第一期我就中了大奖。”

“是呀是呀，我也中了奖，呵呵，家里电脑上的音箱被孩子淘气摔坏了，这几天刚想买一台，但公司挺忙的，还没有抽出

时间，再说了，现在的音箱，质量好的就很贵，便宜的又怕不好用，没想到这时候就收到了邮储银行的中奖短信，竟然是一台共振音箱呢，我可是邮储银行的老客户呢，来之前在网上查了一下价格，我中的音响竟然价值将近400块钱呢，呵呵，邮储银行信用卡真的好给力呀！”大姐也是难掩兴奋。

王丽接着说：“我现在几乎都快离不开它了，无论走到哪里钱包都带着邮储的信用卡，什么逛商场呀，买衣服呀全都一卡搞定，钱包再也不用鼓鼓的塞满好多卡

了，网上购物也很方便，而且好多特色餐厅用它都能打折，网点多，还款又方便……呵呵，中大奖了，那帮同事还等着我回去请客呢，就用邮储的信用卡。我们现在的口头禅都成了‘今天，你邮储了吗，哈哈’……”

这时，邮储银行一位工作人员走过来对两位客户说：“谢谢你们二位对邮储银行的青睐，我们为回馈客户开展的‘刷卡邮惊喜iPhone4s月月送’活动，中奖率高，礼品精致丰富，引起了持卡客户巨大的反响。我们还将把这个活动一直搞下去，2013年3月31日

前，邮储银行信用卡客户每季度刷卡消费累计满2012元，即可参加当期抽奖，就有机会获得价值398元的乐擎共振音箱shell(每季度300名)和价值50元的天堂阳伞(每季度900名)等礼品，更有希望冲击iPhone4s大奖，您二位就是第一批中奖的幸运客户。”另外，她接着介绍：“而且，活动期间首次成功申请邮储银行信用卡的客户，并在卡片批核30天内累计刷卡消费满188元，即有机会获赠市场价值150元的精美礼品，机会多多呢。现在请二位与大家一起去兑取礼品吧。”

中国邮政储蓄银行  
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

分期购机

刷邮储信用卡

0元购 iPhone手机

0利息0手续费 分期付款优惠!



· 合约购机营业厅一览表 ·

县区	营业厅名称	营业厅地址
兖州	建设路营业厅	建设东路88号
邹城	联通太平路营业厅	太平西路1458号
任城	任城营业厅	金宇西路41号，亿丰时代广场对过
梁山	联通公司营业厅	水泊中路124号
微山	联通中心营业厅	微山县奎文路149号
金乡	中心营业厅	金乡县中心西路5号
嘉祥	呈祥街营业厅	呈祥街19号
汶上	联通公司营业厅	汶上县圣泽大街38号
鱼台	联通公司营业厅	鱼台县鱼新一路联通公司
曲阜	联通公司营业厅	曲阜市春秋路24号
任城	大厦营业厅	太白中路29号通信大厦营业厅
市中	洸河营业厅	洸河路东首5号洸河营业厅
泗水	健康路营业厅	泗水县健康路12号

24小时信用卡客户服务热线 40088-95580  
活动详情垂询当地营业网点或登录：www.psbc.com