

要问现在大学生创业缺什么,其实什么都缺,但最缺的就是资金。你想要攀爬的成功阶梯,却又觉得创业十分困难时,一个25岁的年轻女孩周佳佳会肯定的告诉你,“不难”!她是得益于大学生免息小额创业贷款贷得的8万元走上创业之路的。周佳佳说,这8万元不仅解决了她的燃眉之急,还帮助她开辟了自己的创业新天地。



25岁自主创业成功者周佳佳和她的电动车。本报记者 孙国祥 摄

大学生担保贷款解决起步资金
勤快好学摸索出销售门道

周佳佳的创业经

本报记者 王述

创业需要激情更需要资金

“欢迎里边坐坐,”在位于寒亭区通亭街和友谊路交叉口路东的佳明车行,看到记者,周佳佳这个年仅25岁的创业者很是热情。

在大学期间周佳佳就对自己的未来有了一个清晰的规划。2009年,周佳佳从潍坊科技学院毕业后,凭借优异的实习成绩被分配到昌大建设集团,担任着公司的工程造价员,但周而复始的生活令周佳佳感觉自己的生活有些平淡,缺少了大学时的激情。

“我要把我大学的梦想变为现实,我要开一家电动汽车公司,等到明年还完贷款后,还要再开一家电动汽车售后服务中心。”周佳佳说。自从比德文出了第一台电动汽车后,周佳佳就对这一新兴事物产生了极大的兴趣,她感觉这一行潜在着一个巨大的消费群体,像老年人需要代步车接送孩子,一些上班族也有需求。

经过深思熟虑之后,她毅然投入了“辛苦和操劳”的创业之路。在2011年年底,周佳佳辞职,并且向父母“摊了牌”,告诉父母自己铁了心要去创业。在她的几番劝说后,父母不但同意了女儿的想法,还四下帮助她凑钱创业,可是凑来凑去也只有12万。

随后的日子里,周佳佳前后花费几个月时间去各地对电动汽车品牌进行了考察,发现去掉一年4万的房租,只能代理一个品牌的电动车。消费者没有选择,这可怎么办呢?周佳佳看着手里的钱犯了愁。这时,她想到自己原先在单位上班,每次去潍坊市审批大厅办理业务,总会有意无意翻看其中的政策宣传彩页,其中貌似有看到扶持大学生自主创业小额贷款担保的政策。想到这里,周佳佳赶紧上网查看了相关政策,并且决定第二天前去试一试。

贷来8万元盘活了资金链

抱着试一试的态度,第二天,周佳佳带着自己公司注册的营业执照复印件,找到了寒亭区人事局。在与工作人员交流中,周佳佳得知,凡在潍坊市中心城区(奎文、潍城、坊子、寒亭、高新、经济、峡山、滨海)自主创业的在校大中专学生和毕业5年内(含已创业)的全日制普通教育或非全日制普通教育大中专毕业生,可申请小额担保贷款,潍坊市加大了小额担保贷款的支持力度,对于大学生筹备资金不足的,申请小额担保贷款的最高额度也从5万元提高到了8万元。并且取消申请小额担保贷款大学生户籍地和生源地限制。而担保贷款也由财政据实全额贴息。小额担保贷款期限一般不超过2年;到期确需延长的,可展期1次,展期不贴息。

这些政府扶持的优惠政策无疑让初期创业的周佳佳看到了希望。一番计算后,周佳佳在贷款额处小心翼翼填下8万元,便回到车行一边打理店面,一边等待贷款下来的消息。

虽然贷款从审批到发放前后不过20多天,对于周佳佳来说,一天贷款不到,她一天睡不踏实。“拿到担保

贷款,没想到这么顺利,打心眼里高兴。这8万块钱,不仅可以再引进其他品牌,对于公司资金的周转,也是一个有力的帮助。”说到这里,周佳佳用手捋了捋耳后的发丝,脸上流露出喜悦的神情。

在与周佳佳交谈时,店里来了一位男顾客,打从客人一进门,周佳佳连忙站起身去迎,并且拿出自己的名片和电动汽车的宣传手册。在了解了这位男顾客是打算为自己的妻子购买电动汽车后,周佳佳带着他去看店里卖的最火的新车型,打开汽车前盖,熟练的介绍着汽车的构件和性能。为了让顾客体验电动汽车性能,周佳佳让男顾客亲自驾车出去试转着开了一圈。

半个小时后,男顾客最终被周佳佳耐心细致销售车辆的诚意所打动,打定主意过几天让妻子过来看看车。在留下联系方式后,这位男顾客满意地离去。站在一旁的周佳佳的母亲王素兰看女儿刚才讲解的有些喉干舌燥,拿过来一杯水递给女儿。周佳佳拿起杯子里的水喝了一口跟记者继续说道,“苦点累点都没事,不努力怎么能赚到钱呢?”



周佳佳在给客户讲解电动汽车。

5个月赚5万店面步入正轨

在家人的支持和政策扶持鼓励下,如今,周佳佳创办的佳明车行渐渐步入正轨,自2012年5月创业至今,已经卖出去30多辆电动汽车,短短5个月的时间里,净赚了5万多元钱。对于未来,她也有一个规划,希望明年能够开潍坊市第一家专业的电动汽车售后服务公司,还清贷款后,她还要继续将电动汽车店扩大规模。

随着公司慢慢步入正轨后的周佳佳在总结自己创业的必备要件时,周佳佳笑称,关键是机会来了不能等,还得有想法。不能盲目创业,也要为自己制定一个长久事业的发展计划。

周佳佳说,今年经济普遍不景气,起初她有担心,但是在小额贷款审批下来后,周佳佳的心里才有了一些底气,车行也才渐渐发展起来。然而,最初没有申请下来贷款

担保时,周佳佳感觉每天的日子都过的紧巴巴的,尤其是这条路上基本都是销售电动汽车的门店。刚开始的1个月赚钱并不多,还累得两眼发直。

周佳佳说,她在这个汽车城算是年纪比较小的了,但周围店的店员都跟自己相处的很好,而且她经常向别人请教问题。由于她勤奋上进,久而久之,她也有了自己的一套销售策略,并且有了自己的回头客。

有了这些人脉后,周佳佳的电动汽车销售卖的业绩虽然不算非常好,但是算是步入了正轨,在业内也有较好的评价,手里的资金也渐渐充裕起来。“今年8月申请的小额贷款,明年这个时候,我一定可以还清贷款,然后再招几个大学毕业生开一家电动汽车售后服务中心。”周佳佳对自己的未来很有信心。

据悉,为鼓励大学生自主创业,潍坊市于2009年7月初出台大学生免息小额贷款政策至今,已经有100多名大学生从中受益。而小额贷款额度也从2009年的5万增加到2012年的20万。贷款额度的增加,使得大学生创业的积极性更高,也为潍坊市带来了一定的经济效益。

2011年,中心城区开发1600个公益性岗位,为1000名自主创业人员提供小额担保贷款,安置社会就业困难人员和就业困难大中专毕业生。2012年,潍坊市政府正在进一步增加小额担保贷款办理服务网点,提高贷款额度以及完善小额担保贷款政策体系,取消了贷款申请人的户籍限制,力争完成通过发放小额担保贷款、落实贷款贴息等措施,支持、带动3000名以上人员自主创业的目标。

一
相
关
链
接
二