

要问现在大学生创业缺什么，其实什么都缺，但最缺的就是资金。你想要攀爬的成功阶梯，却又觉得创业十分困难时，一个25岁的年轻女孩周佳佳会肯定的告诉你，“不难”!她是得益于大学生免息小额贷款贷得的8万元走上创业之路的。周佳佳说，这8万元不仅解决了她的燃眉之急，还帮助她开辟了自己的创业新天地。



25岁自主创业成功者周佳佳和她的电动车。 本报记者 孙国祥 摄

大学生担保贷款解决起步资金
勤快好学摸索出销售门道

周佳佳的创业经

本报记者 王述



周佳佳在给客户讲解电动汽车。

创业需要激情更需要资金

“欢迎里边坐坐，”在位于寒亭区通亭街和友谊路交叉口路东的佳明车行，看到记者，周佳佳这个年仅25岁的创业者很是热情。

在大学期间周佳佳就对自己的未来有了一个清晰的规划。2009年，周佳佳从潍坊科技学院毕业后，凭借优异的实习成绩被分配到昌大建设集团，担任着公司的工程造价员，但周而复始的生活令周佳佳感觉自己的生活有些平淡，缺少了大学时的激情。

“我要把我大学的梦想变为现实，我要开一家电动汽车公司，等到明年还完贷款后，还要再开一家电动汽车售后服务店。”周佳佳说。自从比德文出了第一台电动汽车后，周佳佳就对这一新兴事物产生了极大的兴趣，她感觉这一行潜在着一个巨大的消费群体，像老年人需要代步车接送孩子，一些上班族也有需求。

贷来8万元盘活了资金链

抱着试一试的态度，第二天，周佳佳带着自己公司注册的营业执照复印件，找到了寒亭区人事局。在与工作人员交流中，周佳佳得知，凡在潍坊市中心城区(奎文、潍城、坊子、寒亭、高新、经济、峡山、滨海)自主创业的在校大中专学生和毕业5年内(含已创业)的全日制普通教育或非全日制普通教育大中专毕业生，可申请小额贷款担保贷款，潍坊市加大了小额担保贷款的支持力度，对于大学生筹备资金不足的，申请小额担保贷款的最高额度也从5万元提高到了8万元。并且取消申请小额担保贷款大学生户籍地和生源地限制。而担保贷款也由财政据实全额贴息。小额担保贷款期限一般不超过2年；到期确需延长的，可展期1次，展期不贴息。

这些政府扶持的优惠政策无疑让初期创业的周佳佳看到了希望。一番计算后，周佳佳在贷款额处小心翼翼地填下8万元，便回到车行一边打理店面，一边等待贷款下来的消息。

虽然贷款从审批到发放前后不过20多天，对于周佳佳来说，一天贷款不到，她一天睡不踏实。“拿到担保

经过深思熟虑之后，她毅然投入了“辛苦和操劳”的创业之路。在2011年年底，周佳佳辞了职，并且向父母“摊了牌”，告诉父母自己铁了心要去创业。在她的几番劝说后，父母不但同意了女儿的想法，还四下帮助她凑钱创业，可是凑来凑去也只有12万。

随后的日子里，周佳佳前后花费几个月时间去各地对电动汽车品牌进行了考察，发现去掉一年4万的房租，只能代理一个品牌的电动车。消费者没有选择，这可怎么办呢？周佳佳看着手里的钱犯了愁。这时，她想到自己原先在单位上班，每次去潍坊市审批大厅办理业务，总会有意无意翻看其中的政策宣传彩页，其中貌似有看到扶持大学生自主创业小额贷款担保的政策。想到这里，周佳佳赶紧上网查看了相关政策，并且决定第二天前去试一试。

贷款，没想到这么顺利，打心眼里高兴。这8万块钱，不仅可以再引进其他品牌，对于公司资金的周转，也是一个有力的帮助。”说到这里，周佳佳用手捋了捋耳后的发丝，脸上流露出喜悦的神情。

在与周佳佳交谈时，店里来了一位男顾客，打从客人一进门，周佳佳连忙站起身去迎，并且拿出自己的名片和电动汽车的宣传手册。在了解了这位男顾客是打算为自己的妻子购买电动汽车后，周佳佳带着他去看店里卖的最火的新车型，打开汽车前盖，熟练的介绍着汽车的构件和性能。为了让顾客体验电动汽车性能，周佳佳让男顾客亲自驾车出去试转着开了一圈。

半个小时后，男顾客最终被周佳佳耐心细致销售车辆的诚意所打动，打定主意过几天让妻子过来看看车。在留下联系方式后，这位男顾客满意地离去。站在一旁的周佳佳的母亲王素兰看女儿刚才讲解的有些口干舌燥，拿过来一杯水递给女儿。周佳佳拿起杯子里的水喝了一口跟记者继续说道，“苦点累点都没事，不努力怎么能赚到钱呢？”

5个月赚5万店面步入正轨

在家人的支持和政策扶持鼓励下，如今，周佳佳创办的佳明车行渐渐步入正轨，自2012年5月创业至今，已经卖出去30多辆电动汽车，短短5个月的时间里，净赚了5万多块钱。对于未来，她也有一个规划，希望明年能够开潍坊市第一家专业的电动汽车售后服务公司，还清贷款后，她还要继续将电动汽车店扩大规模。

随着公司慢慢步入正轨后的周佳佳在总结自己创业的必备要件时，周佳佳笑着称，关键是机会来了不能等，还得有想法。不能盲目创业，也要为自己制定一个长久事业的发展计划。

周佳佳说，今年经济普遍不景气，起初她有担心，但是在小额贷款审批下来后，周佳佳的心里才有了一些底气，车行也才渐渐发展起来。然而，最初没有申请下来贷款

担保时，周佳佳感觉每天的日子都过的紧巴巴的，尤其是这条路上基本都是销售电动汽车的门店。刚开始的1个月赚钱并不多，还累得两眼发直。

周佳佳说，她在这个汽车城算是年纪比较小的了，但周围店的店员都跟自己相处的很好，而且她经常向别人请教问题。由于她勤奋上进，久而久之，她也有了自己的一套销售策略，并且有了自己的回头客。

有了这些人脉后，周佳佳的电动汽车销售卖的业绩虽然不算非常好，但是算是步入了正轨，在业内也有较好的评价，手里的资金也渐渐充裕起来。“今年8月申请的小额贷款，明年这个时候，我一定可以还清贷款，然后再招几个大学毕业生开一家电动汽车售后服务中心。”周佳佳对自己的未来很有信心。

【相关链接】

据悉，为鼓励大学生自主创业，潍坊市于2009年7月初出台大学生免息小额贷款政策至今，已经有100多名大学生从中受益。而小额贷款额度也从2009年的5万增加到2012年的20万。贷款额度的增加，使得大学生创业的积极性更高，也为潍坊市带来了一定的经济效益。

2011年，中心城区开发1600个公益性岗位，为1000名自主创业人员提供小额担保贷款，安置社会就业困难人员和就业困难中专毕业生。2012年，潍坊市政府正在进一步增加小额担保贷款办理服务网点，提高贷款额度以及完善小额担保贷款政策体系，取消了贷款申请人的户籍限制，力争完成通过发放小额担保贷款，落实贷款贴息等措施，支持、带动3000名以上人员自主创业的目标。