

# 今冬供暖将提前7天试运行

## 供热费已缴纳六成

本报10月22日讯(记者 董惠)在较强冷空气的影响下,近日潍坊市气温骤降4至6℃。22日,记者采访了解到,市政府提前召开冬季供热专题会议,部署冬季供热工作。供热企业将提前7天开始低温试运行,确保市民过“暖冬”。

按正常情况,每年11月15日至次年的3月15日都是潍坊法定供暖时间。在每年供暖季开始前,热企都会提早对供暖设备进行检修、维护。22日,记者来到位于潍州路的潍坊昌能热源有限公司,不同岗位的工作人员都在热火朝天地做着最后的准备。“到10月底之前,我们必须完成设备的检修工作,”在锅炉检修车间,潍坊昌能热源有限公司的副经理任海强告诉记者,热源厂的各项准备工作从9月份就已经正式开始了,热源厂制定了详细的工作计划。“现在很多工作人员都是加班加点的干,设备检修也都在收尾了”。

走进热源厂6号锅炉检修现场,5名工作人员分别在自己的分工岗位上忙碌着。透过锅炉口,两名工作人员正在炉膛内更换、保养锅炉风帽。“风帽安装在锅炉的炉膛底部,煤炭被送进炉膛后,就得靠风帽吹出的风吹起来,然后成沸腾状燃烧。每年供暖季结束后,很多风帽都会有磨损,需要在下个供暖季到来前,进行保养、更换,”昌能热源锅炉车间副主任朱康龙告诉记者,每个炉膛内风帽得有成百上千个,单单这一项保养就已经花了一个星期的时间了。

22日,记者采访了解到,其实,在上一个采暖期结束后,各供热企业就立即展开了供热设施检修工作,目前已基本完成供热锅炉等大型设备的检修,更换补偿器88个,更换各类阀门300余个,而检修工作将于10月底全部完成。

除此之外,各供热企业采取在小区设立收费点、委托银行代收等多种方式,为用户缴费提供便利,热费收缴工作进展顺利,目前已完成约60%,预计月底将基本结束。



即将安装到锅炉内部的风帽。 本报记者 孙国祥 摄

相关链接

## 今年储煤多,质量也更好

22日,记者采访了解到,截止目前,潍坊各热企已储备煤炭6.4万吨,签约的24.6万吨也将陆续运达。但22日,记者来到潍坊昌能热源公司的储煤场,却没有发现成片的煤山。任海强告诉记者,公司已签订了3万多吨的煤炭合同,但热源公司的煤厂正在进行项目施工,一时间腾不出地方,只能将煤炭进场时间往后拖。

“今年大经济环境不好,像钢铁等企业煤炭需求量变小,我们供暖储煤的选择余地自然更大些,”任海强说,去年这个时候,热源厂的煤炭储备量为2万余吨,但今年已签订了3万余吨的合同。不仅储备量加大,煤炭质量相比去年也更好些。“进好煤,不仅产生的蒸汽多,对锅炉运转也更有好处。”

本报记者 董惠



部分小区  
开始打压试水  
接口处潮湿  
可能存在漏水问题

伴随供暖季的到来,城区不少小区已陆续开始打压试水,但每年总有部分马虎的市民总因忘关阀门或家中未留人,出现家中漏水的问题。

对此,热力公司提醒,市民一定要时刻关注小区内张贴的通知,做到家中留人或留下准备的联系方式,以便发生意外情况时及时联系到户主。

而在试水过程中,如听到水流入暖气的声音,居民可以用手摸暖气的阀门和管线的接口处,如果感觉潮湿就说明可能存在漏水问题。

在发现漏水时,要及时报修,千万不能因水少就不维修。否则一旦进入供暖期,管道加压加热后,很容易造成暖气爆裂事件。

本报记者 董惠

# 400万台产销规模达成在即 东风日产推出新老车主“安全保障承诺” 行业首次,覆盖最广,力度最大

在400万台产销规模即将达成前夕,东风日产以行歌颂,强力推出新老车主“安全保障承诺”,为广大消费者送上了一份厚礼。

“这份承诺将惠及400万东风日产老车主和未来更多的新车主,为他们带来强大的安全保障。”东风日产副总经理任勇表示:“这是我们经过深思熟虑后作出的决策,我们希望能为所有新老车主免除后顾之忧,让客户感受到来自东风日产无微不至的关爱。”

据了解,对于涉日事件之中的受损车辆,东风日产一直按照车主“零损失”原则进行补偿。截至今天,所有受损车辆已完成定损并进入维修环节。

任勇说,“保障消费者的利益不受损失,是企业应尽的应有之义,也是东风日产的分内之责,我们一直在这样做。而为了让所有新老车主更安心,我们更推出了力度空前的‘安全保障承诺’。作为汽车行业领军企业,东风日产一贯勇于担当,把消费者权益永远放在第一位。”



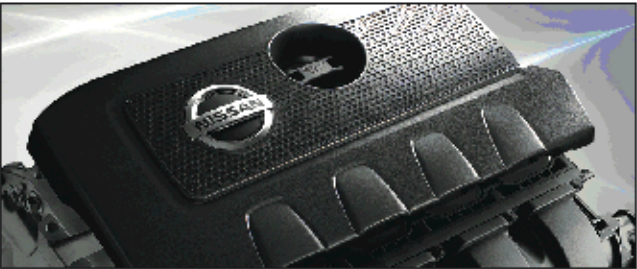
最快达成400万,东风日产刷新行业增长纪录

凭借强大的体系竞争力,东风日产仅用9年时间就迈入了400万台规模的门槛,以行业最快纪录再次精彩演绎“东风日产速度”。

能够成为行业翘楚,除了“永无止境最高目标”的企业精神之外,始终以客户价值为尊,始终以为消费者提供出色产品与优质服务为已任,是东风日产迅速达成400万台规模的关键所在。

“400万台只是对过去成绩的褒奖,我们感受到的是更多的责任。如何用东风日产强大的体系竞争力为广大客户创造价值,让他们真正享受到精彩汽车生活的魅力,是东风日产的使命所系。”任勇说道。

郑重承诺,给新老车主一份放心



在即将成就400万台产销规模之际,东风日产从客户价值出发,为新老车主献上厚礼。即日起,无论是400万保有车主还是未来新购车客户,均可免费享受东风日产推出的“安全保障承诺”。

该承诺的核心内容是,在特定意外事件背景下,由第三方恶意造成的车辆损毁以及人身伤害,东风日产将承担车辆金额损失以及相应的人身伤害补偿。

“这是我们对新老车主郑重的承诺。车主是东风日产最宝贵的财富,请所有车主放心,东风日产将永远与大家一起,让每位车主享受最安全的精彩汽车生活。”东风日产市场营销总部副总经理杨博说。

值得关注的是,惠及超过400万新老车主的安全承诺在国内汽车行业属尚属首次。其覆盖之广、力度之大,更是彰显了东风日产作为领军车企的气度和魄力。

任勇指出,东风日产此举是以客户价值为出发点推出的关怀行动。“我们相信,强大的安全保障,能够为消费者带来最安心切实的用车感受。”任勇说。

任勇强调,作为一个有高度责任的企业公民,东风日产坚持“共创价值,共赢福祉”的企业理念,始终怀表务实、感恩的心态,对消费者有着发自内心的尊重。此次推出的“安全保障承诺”,就是东风日产企业公民责任的直接体现。

此外,杨博进一步介绍,在9月的涉日事件中,有少数东风日产车主遭受损失。对此,东风日产已发布相关政策,以车主“零损失”为原则,承担受损

车主保险以外的一切维修费用。截至到今天,受损车辆已完成定损并进入维修环节。

“无论是车主‘零损失’还是‘安全保障承诺’,都是我们以客户价值为基准、以客户利益最大化为目标所做的努力。君子立其大,而笃行其道。站在400万台的高度上,我们想要实现的不仅是商业价值,更是一种企业精神。”任勇说道。

东风日产各经销商潍坊地区经销商,请各位车主11月1日到店领取“安全保障承诺书”。详情请咨询:

潍坊天达专营店: 7388088  
潍坊恒安专营店: 8625711  
高密使命专营店: 2128888  
寿光鼎泰专营店: 5500888  
诸城其华专营店: 6218888  
青州江山专营店: 8132888  
潍坊青江专营店: 8388001

