



生活广记开微博了!

快来关注我吧!



青未了微生活 V

http://weibo.com/shenghuoguangji

为啥哆嗦

前一阵子帮大哥买了辆电动车,昨天大哥推着电动车来找我。我问怎么回事,大哥说:这辆车在城里骑着还可以,一回到家附近就开始哆嗦。我一听立即想到是位于郊区的老家路不平,就给大哥解释,不是车哆嗦,是路不平。

——@快乐济南一哥

动物世界

妻听说菜市场上新开了一家炒鸡店,色香味俱佳。妻去买了一份,老板给装在塑料袋里,她提着回了家。看见我,妻说:快趁热吃吧。我早上没吃饭,闻到炒鸡的香味更是馋得不得了,忍不住大快朵颐,妻说:真是肉食动物,太猛了,我省得看《动物世界》了……

——@东野长风

换啥车

看到路上有那么多名牌车在奔跑,老公羡慕地说:明年怎么也得换辆好车。我不同意,说:这车就行,省油还环保。老公不服气:那活着还有什么劲?得有个奋斗目标吧!我问:那你打算换啥车?老公憧憬着:买个20多万的吧?我大声反对:不!要买100多万的!一听这话,老公闭上嘴不说话了。

——@蔬菜宝宝1999

进步

女儿四岁多了,好胜且表现欲特强。学轮滑时间不长,动作稍有点模样,就开始在初学者面前显摆,还时常喜欢以教练的姿态指导小朋友。当遇见技术比自己好的她会避开,不与他们同场练习。妈妈见状,道:“宝贝,你多跟技术好的小朋友交流,进步才会快。”女儿说:“我这是指导他们,和他们一起进步。”

——@黄伟民8

占便宜

和朋友赶集,看见一摊主卖的蒜白子不错。朋友问摊主:“你这白子多钱?”摊主说:“十块钱一个。”朋友说:“你这白子太贵了,人家才卖五块,便宜点吧。”摊主说:“小姑娘,俺听你说白子太贵了,你这不是占俺便宜吗?”

——@憨憨的大个子

短文要求:

“青未了微生活”主张以幽默小段的形式,用百余字对生活原生态进行即情、即景、即时的原创性场景描述。栏目参考:市井百态、童言童趣、啼笑皆非、街头陷阱、小民有难、家长里短、我的大学、夫妻兵法等等。

投稿方式:登录新浪微博,发送私信。稿件见报后,请作者与编辑联系,电话0531-85193163,或发送私信至http://weibo.com/shenghuoguangji,告知姓名、地址、邮编,以便邮寄稿费。



本版插图/巴巴熊

酒肉朋友

文/董春华

老公喜欢喝酒,也因此结交了一些酒肉朋友。某天晚上,他喝完酒回家,一脸兴奋地对我说:“老婆,我认识了一个人事局的朋友,你不是想调动工作吗?他说这事包在他身上,肯定能办!”老公说得慷慨激昂,我却一脸疑惑,这酒场上说的话,能有准吗?

果然,半个多月过去了,老公找了人家几次,那个朋友却杳无音讯。我忍不住调侃老公:“就你认识的那些酒肉朋友,干啥啥不行,吃啥啥没够,指望他们办事,做梦去吧!”老公脸一红,说:“可能人家事太多,我再

打电话问问!”说完,他拨通了电话:“王大哥,我是小吕啊,我跟您说的我老婆调动工作的事怎么样了?”“调动工作?什么时候说的?”电话里传来一个瓮声瓮气的声音……

上周末,和老公参加“车友”聚会,几个男人推杯换盏,很快就有了醉意。这时,一个车友问老公:“吕哥,听说建设系统你很熟,能不能帮个忙,给我揽个工程干干?”“没问题,建设系统我有一帮好哥们儿,明天就帮你问问,你等我消息吧!”老公“豪气冲天”地说。

那晚,老公醉得一塌糊涂,直到第二天上午才醒了酒。“你真有本事,还答应帮人家揽工

程!”我没好气地说。“揽什么工程?”老公一脸困惑。“昨天车友聚会,你不是答应帮人家揽工程吗?怎么这么快就忘了?”“哎呀,都是酒精惹的祸,我哪有这本事啊,这可怎么办?”老公懊恼地说。看老公着急的样子,我只好安慰他:“你也别太认真,说不定人家只是随口一说,根本就没当回事!”

前天晚上,我们到商场购物,恰巧遇到那位车友,老公脸一红,急忙向他解释:“真不好意思,上次你说的那件事,我实在帮不上忙,对不起啊!”那位车友愣了一下,一脸茫然地摸着后脑勺:“吕哥,你说的哪件事啊……”

别客气

文/王俊霞

同事小张的牙病又犯了,疼得厉害。他不敢怠慢,急急忙忙请了假,跑到医院就医。

小张刚坐下就,医生就让他张大嘴巴,仔细看了看他的牙齿,问道:“你吸烟吗?”小

张忙回答:“我不抽烟。”

医生又问小张:“你喝茶吗?”小张赶忙回答:“我也不喝茶。”

接着医生还想问些什么,牙疼得非常厉害的小张再也忍不住了,忙打断医生的话:“大夫,我是来看牙的,你就不要这

么客气了,一会儿给我让烟,一会儿给我让茶的,还是赶快帮我看看牙吧。”

医生一听,不乐意地说:“谁和你客气了?你不要误会,我问一问你的生活习惯,只是想了解一下你的牙齿为什么这么黄。”



文/杨福成

就怕流氓有文化

吴三热爱文学,天天夜里爬格子,把一头浓密的黑发都熬成“地方支援中央”式的了,当然,功夫不负有心人,他的文章越写越好,在全国各地的报刊上花开不断。

吴三看着那厚厚的一大摞样报样刊,他多年的夙愿又痒了起来——得出本像样的个人作品集啊!

出本集子说起来简单,可现在大都是免费的,光买个书号就得两万块钱,再加上印刷费,对于月收入千把块钱的吴三来说,真的是罗锅子上山——钱紧!

吴三辗转反侧思考了几天,仍然割舍不掉这块“痒”。想想隔壁的王局长,文章写得还不如三年级小学生的作文,可人家却几乎著作等身了,销量还上了排行榜!人家有人抢着赞助,吴三到处拉赞助却是拉呀拉呀拉不到啊!正发愁间,畅销作家蔡五来了,支招说如果资金真的紧张,弄个假书号,找个小印刷厂花几千块钱印上一千本,和真的

一样,没人知道是假的。

蔡五没出名前印的书,都是这样的。

吴三说行,接着,蔡五就帮他找到一家小印刷厂,开机了。

没出几天,小印刷厂就将书印出来了。吴三欣喜地打开一本样书一看,皱眉头了——一摸一手黑,油墨味浓烈得像剧毒化学药品一样刺鼻。

“你这是啥质量啊?”吴三火了,将那本书往地上一摔说,“欠的那一半钱不给你了!”

小印刷厂的老板自知理亏,也没敢和吴三理论,开车走了。就这样,吴三花了三千块钱,印了一千本作品集。

恰好,吴三的作品集印出不久,市里正举行首届图书奖评选,他觉得这是个好机会,于是,他就拿着作品集去找评委会的秘书。

秘书和吴三的关系不错,他将书翻了几页,说:“文章的质量很高,这是有目共睹的,但是,书的印刷质量太差了,一看就是盗版的,若想获奖,那得再让主任看看。”

吴三是个灵透人,经秘书这么一点拨,又花千把块钱到超市买了些东西去找评委会的

主任了。

一向捞不着油水的主任看吴三大包小包提了很多东西,很激动,作品集翻都没翻,就说这事儿没问题。

果不其然,半个月后,图书奖评选结果宣布,吴三摘得头奖,获了五千元奖金。

吴三这大奖一获,很多出版社都以高酬向他约稿,一年内,他连续出版了五本作品集,到了第二届的图书奖评选,他就是评委主任了。

第二届图书奖参评的作品,也有很多自费出版的书,吴三一闻到那刺鼻的油墨味,就烦了,一声令下——所有自费出版的图书不能参评。

得知这一消息,很多作者气愤难当,欲揭吴三的老底。吴三说,他从来没有自费出版过任何书籍。有人当场拿出了他上届参评的那本一摸一手黑的作品集,他说他从没有见过这本书,肯定是小印刷厂盗版的,并劝说大家千万不要上当受骗。

听了吴三的话,一个作者怒不可遏,大声嚷道:“这社会,真的是流氓不可怕,就怕流氓有文化啊!”

促销价

文/张小平

老爹打电话告诉我,他想安装一台太阳能热水器。父亲的事就是我的事,那天,我利用午休时间去经销商那儿打听价格。

先去了一家熟人开的店,最低价两千三,包安装。

我打电话请示父亲,父亲告诉我,货比三家不吃亏,多找几家问问。得到老人家的指示后,我又去了一家店,那里同一品牌的太阳能热水器,包安装,开价两千,貌似还能砍掉一点。

人就是有点怪,买涨不买跌,看到这家店价格低了就觉得还有还价可能。我说要回去跟父亲商议便离开了,又去了一家刚刚开业的同类商店。也许是刚开业,门庭冷落,二十出头的小老板正坐在电脑前玩游戏。他见到有人上门,赶紧起身离座,微笑招呼。他告诉我小店刚开业,赔本赚吆喝,热水器开业促销价一千八,还价免谈。

这价位还怎么好意思还价?也不请示父亲了,我当场拍板成交,约好星期六就安装。

星期六上午,我跟着小老板的车一起去给父亲安装太阳能。别看小老板年龄不大,干活可是把好手,短短两个小时就安装完毕。

调试完毕,我赶忙掏出事先准备好的1800元钱交给了对方。小老板一点钱,说不对,我跟你谈的只是太阳能热水器主体的价格,相关配件比如自动上水阀、球阀、外丝接头、内丝接头、保温管、人工等等都要收钱,因此要再另加三百。

我这才明白,他哪里是促销,分明就是在忽悠人,把一体收费拆开来计算了。

“丰乳肥腴”

文/袁忠喜

最近,莫言获得了诺奖,社会上出现了莫言热,我们办公室有好几个同事把莫言的书整套买回家阅读并珍藏。

周日,我也想去书店买几本莫言的书读读。到书店后才知道,莫言的书脱销了。售货员告诉我:“书店正在联系货源,你过两天再来看看吧!”这时过来一个穿戴时髦的中年妇女,问售货员:“有‘丰乳肥腴’这本书吗?”售货员笑着反问了一句:“什么?丰乳肥腴?你是不是想买莫言的《丰乳肥腴》?”她两人的对话,让很多在书店买书看书的人都听到了,很多人的目光立马集中到了那个中年妇女的身上。中年妇女看其他人都看她,就有点不好意思地对售货员说:“我知道那个字念臀,但我们那个地方的人都管那个部位叫‘腴’……”



“生活广记”记录日常生活中的人情冷暖、世态炎凉,记录小人物的生存状态,悲欢离合。

稿件要求:语言老辣犀利,故事富有戏剧性和讽刺性,使读者莞尔一笑后,能感悟到生活的苦辣酸甜。

投稿邮箱: jwqp@163.com