



俗话说“金秋送爽，丹桂飘香”，笔者日前从东风雪铁龙济宁振宁4S店了解到，新世嘉在10月推出了主题为“梦想0距离”的优惠让利活动，凡是购买新世嘉的消费者均可参与以“0购置税、0利率、置换0首付”为核心内容的“0”费用购车风暴。这也是东风雪铁龙新世嘉今年3月上市以来，推出的系列关爱消费者活动当中的关键一环。

新世嘉创享金秋“0”费用购车计划

此前，东风雪铁龙新世嘉曾先后推出过“六重礼遇百里挑一”、“百城千店 十挑一”等大型客户回馈活动，获得了极大反响，赢得了万千消费者的喜爱；特别是新世嘉形象代言人、羽毛球世界冠军林丹8月在伦敦奥运会上成功卫冕男单冠军后，东风雪铁龙更是适时推出了加配大屏导航、真皮座椅、冠军ICON等装备的林丹版新世嘉，并启动了限量版优惠活动，与广大消费者共享冠军荣耀，一时间掀起了抢购的风潮。

正是不断回馈消费者的举动，使得新世嘉的销量节节攀升，同时在“金九银十”的9月实现了环比增长35%，月销12137台的骄人战绩，以超越同级别车型的优良表现突飞猛进。此次“梦想0距离”活动的推出，定会新世嘉在10月取得更加优异的成绩。

轻松购车不是梦 三“0”钜惠创享金十月

买车不必再等“贷”。现在金融服务的迅速发展，使得很多消费者有了贷款购车的想法，这样不仅先开上了车，手中的资金也可以更充裕，以备不时之需。想客户所想，急客户所急的东风雪铁龙新世嘉在金秋十月适时推出了“0购置税、0利率、置换0首付”金融购车方案，让消费者在没有任

何付款压力的情况下，以“0”费用轻松享受惬意的有车生活。

据悉，新世嘉本次推出的“0购置税”，即凡在10月购买新世嘉的消费者给予全额购置税补贴，可以让消费者省下近万元的费用；而“0利率”则是指分期付款购买新世嘉的消费者，可以无息贷款，交低至20%的首付款就可以把新世嘉开回家；特别是“置换0首付”活动，可以让消费者用任意品牌旧车(甚至微型面包车)置换东风雪铁龙新世嘉，不但可以享受高额置换补贴，还可以将评估价可作为首付款，如果评估价刚好与首付款相抵，消费者可以不需花一分钱，直接旧车换新车。

当然，这还不是全部，在东风雪铁龙新世嘉“梦想0距离”优惠活动期间，消费者可以参与新世嘉网站线上微博互动活动，获得11月与林丹0距离亲密接触的机会。羽毛球世界冠军林丹作为新世嘉的形象代言人，一直在以自己的实际行动不断向消费者传递着“冠军是一种生活态度”的主张，与更多有梦想的人共同践行着“做最好的自己，做自己的冠军”的人生目标。

拥有大气新世嘉 尽享高品质车生活

相比较众多的同级车型，新世嘉最显眼的特点就是大气、雪



铁龙“双人字形标志与中网格栅巧妙融为一体”的新一代家族脸谱设计，带来大气、硬朗的全新视觉冲击。犀利的晶钻前大灯，强劲的发动机舱盖特征线，完美融为一体，呈现出典型的“风塑美学”风格。镀铬装饰的大面积应用，与车身流畅的线条相结合，彰显科技、现代的设计风格。钢琴烤漆中控面板，全新设计的组合数字仪表，搭配“缎面亚光”立体压花丝感面料的座椅打造的整体内部布局，也极具浮雕艺术美感。新世嘉

堪称是“于大气流畅之中尽显动感之风，刚劲中内含非凡底蕴”的天成之作。

尤其在大多数消费者关心的安全方面，新世嘉采用“太空舱”高强度吸能车身结构，可以确保各个方向的车身牢固性，并通过优化撞击能量传递途径减小乘员舱的变形和所受的冲击力，为驾乘者提供坚固有效的安全防护。同时，装备博世8.1版ABS+EBD系统、BA紧急制动辅助系统，配合前排乘客安全带未系报警、

ISOFIX儿童安全座椅等安全装置，让驾乘者更感安心。而引以为傲的WRC(世界汽车拉力锦标赛)冠军底盘调校，保障驾驶者在行车过程中做出准确判断，并及时得到车辆响应，尽享操控乐趣。

另据了解，以更为时尚至酷的造型语言，搭配更领先智能的科技配置的新世嘉CROSS也将在武汉车展上震撼上市，为坚持自我、突破传统、敢于尝试、充满激情的前卫年轻人群带来自由不羁的炫酷生活。

济宁振宁东风雪铁龙4S店 车展全系疯狂钜惠火热进行中



一 金融礼:

C5. 世嘉: 购 C5. 世嘉即享五零信贷分期购 C5 可享零利率、零月供、零担保、零家访、零首付全国最快两小时审批服务。
爱丽舍: 超低首付 14000, 最低日供 43 元
C2: 19800 包牌开回家

二 置换礼:

任意品牌置换 C5. 世嘉, 高价回收, 再享厂家现金补贴

三 大客户:

1: 驾校学员(领取驾照6个月之内)购爱丽舍立享学费补贴
2: 公安民警购车享厂家最低价

