



热销82辆

骑士文化之旅暨海马全系直销会济宁站落幕

2012年10月20日,海马汽车“骑士文化之旅暨海马汽车全系直销会”济宁站落幕。此次活动是海马汽车为庆祝骑士环越珠峰凯旋、纪念骑士三年文化之旅而举办的回馈消费者活动。当天到场的新老用户共同感受了海马骑士的独特魅力,在享受海马全系车型的购车优惠的同时,还参加了丰富多彩的抽奖、互动问答等环节,现场高潮迭起。据悉,活动当天共成交82笔订单。



海马汽车华北大区山东省区域经理张仕锦致辞

活动现场,“环越珠峰”活动用车的盛装亮相受到消费者和现场媒体的关注。海马汽车华北大区山东省区域经理张仕锦对骑士文化之旅的成就及产品品质、品牌内涵进行了介绍,使到场嘉宾对骑士品牌有了更全面的认识。在随后的授旗仪式中,海马汽车华北大区山东省区域经理张仕锦及海马汽车济宁鑫源销售服务店总经

理雷印国还为4位购买骑士的车主代表授予“非凡马帮”旗帜,车主胡先生表示:“今天参加海马汽车的活动,不仅以优惠的价格买到了心仪已久的骑士,还获得了免费畅游西藏的机会,感觉很荣幸,非常喜欢能以今天这样一种方式正式加入海马大家庭!”
据悉,消费者在活动当天享受到了购买骑士车型的万元优



活动奖品豪华家庭影院

惠礼遇,同时,限量推出的“骑士功勋版”以10.58万的高性价比回馈用户。此外,海马旗下其它车型也全部亮相此次活动,优惠力度最高达万元。而在选车的过程中,消费者还可参与试乘试驾,亲身体验海马产品灵动的操控性以及舒适的驾乘感。
为了感谢现场用户的参与热情,现场购车的用户还可参与抽取价值500元、1000元油卡以及

价值6000元的豪华家庭影院等幸运大奖。与此同时,现场互动问答、秒杀游戏、儿童游戏等环节,也让大家对骑士文化之旅及骑士2013款产品有了进一步的了解,现场用户极高的参与度一次次引爆现场的气氛。
海马汽车华北大区山东省区域经理张仕锦表示,骑士2013款在环越珠峰为期22天的活动中,以卓越的产品性能和可

靠的安全品质为考察团队提供了全面周到的服务,面对极端复杂路况、高原的低氧环境、高紫外线、巨大的昼夜温差等恶劣条件,骑士2013款充分体现了“硬派绅士”独有的品质和风范。今天的活动除了让消费者享受到全系车型大幅的购车优惠,更重要的是让更多的人深入了解海马汽车及骑士的品牌精髓与文化内涵。



海马汽车与您相约2012济宁金秋汽车文化节

海马全系最高优惠万元活动

活动地点: 济宁市体育馆
活动时间10月26日至29日



济宁鑫源汽车销售服务有限公司 (海马汽车4S店) 销售热线: 2969666 服务热线: 2937999 地址: 327国道北、同济大道东丰源汽车广场
海马汽车邹城丰卓源4S店 销售热线: 5351111 服务热线: 5251999 地址: 邹城市北外环国宏大道路鲁南汽车城6369-8号
金乡申科: 8763222 梁山顺达: 7336699 汶上润和: 7223777 鱼台东源: 6219555 金乡东润: 8967888 嘉祥宏升: 6851722 二号井鸿太店: 2671090