

服务小企业 做出大文章

——建行菏泽分行服务小微企业发展纪实

曹县是中国“芦笋之乡”,5月份是集中收购芦笋的季节,曹县格林食品有限公司收购的3000吨芦笋顺利入库。谈到这件事,公司总经理孙辉深有感触地说:“助保金贷款的启动真

是一场及时雨,多亏了助保金贷款帮我们渡过难关啊”。据了解,芦笋收购季节性强,每年5月份必须将全年加工的芦笋收购完成,否则将影响全年生产,所以企业短期对资金需求极为

旺盛,每年5月份企业都会因资金短缺面临困境。紧急关头,菏泽分行给予了该企业2000万元的助保金贷款支持,为企业解决了燃眉之急。

银政企三方合作新突破 各方赞誉纷至沓来

菏泽分行助保金贷款业务2010年9月21日全面推开,得到了当地政府的充分认可,业务发展实现了新的跨越。截至2012年9月末,在全市下辖八县两区全面合作成功签约的基础上,小企业非贴贷余额达到21.51亿元,位居全省第1位。“助保金”入池企业达到381户,累计投放额度21.32亿元,有效缓解了小微企业融资难问题。

建行菏泽分行助保贷业务得到了社会各界的广泛认可。2011年5月9日,《大众日报》头版头条刊登了《聊城巧解中小企业融资难题——企业两个月从建行获贷额达前十年总和》,对建行聊城支行助保金贷款业务的典型做法给予报道。

2011年初,菏泽银监局对建行菏泽分行助保金贷款业务进行了专题调研,以《建行菏泽分行构建政府增信平台给力我市经济发展》为题,向市委、市人大、市政府、市政协报送了呈阅件,得到了市领导的高度重视和充分肯定。菏泽银监局将此呈阅件转发给菏泽市各家金融机构,要求各家金融机构认真借鉴学习。

2012年4月19日,《中国报道》对菏泽分行支持小微企业发展和助保金贷款推进的具体做法进行了转载。

2012年5月15日,菏泽市人民政府发布《金融动态》,对菏泽市银监局《助保金贷款,有效破解中小企业融资难题》的专题调研予以转发,常务副市长段伯汉做出批示,对建行助保贷业务给予充分肯定。

2012年5月22日,山东电视台山

东新闻栏目以《菏泽:助保金贷款助力小微企业》为题进行了详细报道。

2012年6月22日,金融时报在第一版以“建行助保贷:银政企三方合作求突破”为题进行了全面大篇幅的报道。

建行菏泽分行助保金贷款业务的快速发展得到上级行的充分肯定。2012年4月6日,建行总行对菏泽分行助保贷业务的发展以《搭建政府合作平台推动小微企业零售化转型》为题向全国建行推广。2012年5月17日,全省助保金贷款业务推进现场会在菏泽分行召开。自2011年以来,吉林分行、湖北三峡分行、福建南平分行、河南安阳、鹤壁、新乡分行,山西晋城分行、太原分行、天津分行及省内各分行共有二十几家分支行及政府部门相关人员来交流助保金贷款业务。并深入基层经办行,对助保金业务进行深入交流探讨,对促进双方助保金贷款业务的发展起到积极的推动作用。

建行菏泽分行通过做实助保金贷款业务,在一定程度上解决了小微企业一直面临的融资难、担保难的困扰,大大拓宽了小微企业的融资担保渠道,满足了大量小微企业的融资需求,有效降低了小微企业融资成本,有力地支持了菏泽市小微企业的快速发展,得到了当地党委、政府、同业的高度关注和企业的认可,收到了较好的经济效益和社会效益,提升了建设银行的社会声誉,实现了科学发展的新跨越。
(刘伟 张庆颖)

小微企业发展遇融资瓶颈 社会期待新模式问世

中小企业占我国企业数量的99%以上,是我国国民经济的重要基石和社会发展的活跃细胞,在繁荣经济、扩大出口、增加就业等方面发挥了重要作用。近年来,国家和银监会出台了一系列大力扶持小微企业发展的优惠政策,但由于多种因素尤其是担保瓶颈制约,小微企业旺盛的融资需求一直没有得到有

效解决。近年来,菏泽中小民营经济得到蓬勃发展。菏泽市依托丰富的农林牧产品资源,以农副产品加工为主的小企业得到快速成长,成为全省重要的纺织、杨木桐木加工、食品加工聚集地,小微企业客户数量众多,已成为拉动菏泽市经济发展、培植优质税源、扩大就业的中坚力

量。由于受全球金融危机冲击和多种因素影响,全市中小企业发展面临诸多困难,融资缺少抵押资产,加之区域内没有符合准入条件的担保公司,融资难、担保难的问题尤其突出,成为严重制约当地小微企业发展的瓶颈,政府也迫切需要一种全新的融资模式及产品来破解瓶颈的制约。

履行社会责任发展自身 小微企业助保贷推出

建行从履行社会责任和自身结构调整角度出发,将小微企业业务作为实现可持续发展的战略业务重点,并提升到实现战略转型的高度来推进,不断加大了对小微企业的支持力度,满足小微企业客户融资需求。

2009年,建行菏泽分行在当地金融机构率先成立了小企业经营中心,将服务拓展到具有发展前景、经营效益良好、还款有保障的中小企业中去。采取“信贷工厂”运作模式,为中小企业提供优质、高效、优惠和个性化的服务,实现对中小企业金融服

务的专业化、流程化、标准化。

2010年,建行菏泽分行紧紧抓住小微企业有效抵押担保不足这一制约小微企业融资能力的关键点,通过产品创新,推出了新型小微企业融资产品——小微企业助保贷,该产品是为解决小微企业融资难、担保难的压力而创新的一种新型信贷产品,可以有效拓宽小微企业的融资担保渠道,解决小微企业融资难、担保难的问题。产品基于政府、银行、企业三方紧密合作,通过建立助保金池和政府增信平台,向入池企业发放贷

款,其增信的核心在于运用组织的总体信用,解决个体信用不足的难题,并通过引入政府进行增信,大大拓宽了小微企业的融资担保渠道,并明显降低融资担保费用,为小微企业提供了更加宽松的发展环境。

小微企业助保贷这一新型信贷产品的推出较好的解决了菏泽当地小微企业融资难、担保难的问题,尤其适用于类似菏泽区域小微企业客户丰富、融资需求旺盛,但又缺少担保手段的群体,具有广泛的适用性和推广意义。

让爱车提前拥有专属车位

龙卡车位分期付款

龙卡分期付款 车位轻松停

车位分期

中国建设银行推出龙卡信用卡车位分期业务,使用龙卡信用卡在我行指定商户购买产权或使用权车位,首付款不低于车位价格的20%,并通过专用分期POS机完成分期交易,将相应交易金额平均分成若干期,在约定期限内按月还款,并支付一定手续费的专项分期付款业务。

分期期数及手续费率	12期	24期	36期
期数	12期	24期	36期
手续费率	4%	8%	12%

注:手续费=分期总金额×手续费率,将在分期后首个账单日一次性入账并收取。

基本申请资料

1. 申请人有效身份证件
2. 《产权或使用权车位购买合同或协议》
3. 工作证明或收入、财力证明
4. 《建设银行车位分期申请表》
5. 车位所在楼盘住房购房合同或房产证
6. 龙卡信用卡(无卡客户可以申办车位分期同时申办龙卡信用卡)

详情请咨询中国建设银行龙卡信用卡分期付款服务专线400-820-0008或建行各网点

常见问题

Q: 我暂时没有龙卡信用卡,可否申请办理龙卡购车分期?

A: 您可以通过我行的网点或发卡人员等渠道办理龙卡信用卡之后,再申请办理龙卡购车分期。

Q: 只要有龙卡信用卡就能申请龙卡购车分期吗?

A: 是的。只要您有龙卡信用卡(商务卡、学生卡、附属卡和担保办卡除外)都可以申请。我行系统根据您的信用行为和消费还款情况,决定审批是否通过及审批通过金额。

Q: 使用龙卡购车分期付款买车,价格是否比一次性付款价格高?

A: 不会,我行和合作经销商签署的协议中有价格公平待遇约定,您还可同时享受与一次性付款购车无差异售后服务待遇。

Q: 我该如何分期还款?

A: 龙卡购车分期付款的实际交易金额将按照您所选择的期数平均计入每月账单,您只需按对账单列示金额按月还款即可。相应的手续费将在您首月账单中一次性收取。

Q: 龙卡购车分期付款除了手续费之外,是否还要收取利息?

A: 不需要支付利息。根据分期期数的不同,我行将向您收取相应的手续费。

Q: 龙卡购车分期付款可以申请提前还款吗?手续费能否退还?

A: 您可以拨打龙卡信用卡分期付款服务专线400-820-0008申请提前还款,但已收取的手续费不再退还。

详情请咨询中国建设银行龙卡信用卡分期付款服务专线400-820-0008或登录www.ccb.com查询(龙卡信用卡>分期付款>购车分期)。
本内容最终解释权归中国建设银行信用卡中心所有

驾驭梦想 提前实现

龙卡购车分期付款

驾驭梦想 提前实现

中国建设银行
China Construction Bank
菏泽分行