

手机专属理财产品热销 工行手机银行成理财新宠

在物价上涨的背景下,“让钱变得值钱一点”成了越来越多普通百姓关注的目标。于是,投资理财日渐成为一种时尚,选择一个好的渠道就显得日益重要起来。

手机专属理财产品期期热销

今年春节期间,为满足广大客户长假期间的理财需要,中国工商银行推出了首期手机银行专属理财产品,成为国内首家推出手机银行专属理财产品的商业银行。

据了解,该款理财产品只针对工行手机银行客户发售,相比同期发行的其他理财产品,手机

银行专属理财以产品期限更短、预期年化收益率更高、发售渠道更便捷、购买操作更灵活等特点获得了众多客户的关注与追捧,仅发行一天即告售罄。

截至4月底,工行手机银行专属理财产品已成功发行了四期,期期热销,在广大客户中掀起了一股手机理

财的热潮,很多客户主动到工行营业网点了解相关理财产品的发行日期,以便提前开通手机银行,在第一时间用手机“抢购”。

工行相关负责人表示,客户只要在随身携带的手机上登录工行手机银行,进入“工行理财”页面,就能快速购买到各种理财产品。

手机银行让投资理财“触手可及”

据中国工商银行相关负责人介绍,随着居民投资理财意识的不断增强和移动互联网应用的不断普及,人们对手机银行这种现代化理财方式的接受程度越来越高,投资理财也只需要“动动手

指”就能实现。

工行手机银行自2008年推出以来,以高效的服务和丰富的功能赢得了广大客户的青睐,业务发展十分迅速。

使用工行手机银行,只需动动手

指就可以将股市资金转入银行存放,通知存款或购买超短期理财产品,也能随时杀回股市,买黄金、买基金、炒外汇,进行期货交易等,贵金属行情、基金净值、理财产品收益率等信息也是一目了然。

手机银行提供“贴身”银行服务

市民林先生说,有了工行手机银行,就像是拥有了一家24小时贴身服务的银行,不仅可以很方便地用来查账转账、充手机话费和缴水电费,而且还可以随时随地打理自己的资产,让财富保值增值。

说起手机银行的理财优势,白领王小姐更有发言权,她前不久约了几个好友去香港购物,在

周大幅买到了心仪的黄金首饰之后,突然想起用手机银行看看最近的黄金走势。没想到,当时的黄金价格已经大大超过了获利预期。王小姐马上通过工行手机银行卖出,“又可以多买个名牌包包了”。

随着手机银行基础客户群体的持续扩大,客户通过手机享受金

融服务的习惯正在逐步形成,手机银行服务需求也将日益提升。工行手机银行始终走在移动金融服务前沿,在基础金融服务的基础上,还特别推出了“移动生活”服务,方便客户随时查看贵金属行情,查询附近的工行网点,订机票、电影票、预定高尔夫球场等服务也将陆续推出。

手机银行 转账汇款手续费



折上再

3折

2012年8月1日到2013年1月31日,我行个人手机银行客户通过手机银行办理工行异地汇款(含手机号汇款和email汇款)和跨行汇款业务,手续费在我行柜面优惠的基础上再3折优惠。

本次活动是我行4月1日开始的“电子银行转账汇款手续费折上再5折”活动的升级版,本次“手机银行转账汇款手续费折上再3折”优惠活动推出后,个人网上银行和电话银行转账汇款手续费折上再5折的优惠不变,手机银行转账汇款手续费则由原来的5折调整为3折,优惠力度更大。

手机银行 理财有道, 汇款有礼

您身边的银行 可信赖的银行



2012年8月1日-12月31日

理财有道活动

面向工行手机银行用户开展“理财有道”活动,活动期间,凡通过手机银行购买理财产品的客户均有机会获赠价值50元的手机话费充值(移动、联通号段),先到先得,送完为止。每个客户每月只有一次获奖机会。

汇款有礼活动

面向工行手机银行用户开展汇款有礼活动,活动期间,凡通过手机银行渠道办理异地或跨行汇款业务2000元(含)以上的个人客户均有机会获赠价值30元的手机话费充值(移动、联通号段),先到先得,送完为止。每个客户每月只有一次获奖机会。

获奖信息公布

自9月份起,每月在工商银行网站公布,同时通过95588短信方式通知客户。

赠品兑现

中奖客户获赠话费直接充值到中奖手机卡上。

ICBC 中国工商银行

