

“城市病”带来发展机遇

著名经济学家茅于軾谈卫星城市出路

10月29日,在“名家论道章丘——2012新形势下卫星城市文化产业与经济发展峰会”上,著名经济学家、84岁高龄的茅于軾认为,当前大城市出现的各类“城市病”,给中小城市创造了发展机遇;中小城市发展,关键要靠创新。

本报记者 周爱宝

中小城市发展出路 关键靠创新

在论坛上,茅于軾说,现在大城市出现一些问题,包括房价高昂、交通拥堵、空气污染、劳动力短缺,企业成本快速上升。比如在北京,1500元租不到好房子,你一个月赚4000块钱,交上房租,剩下不多了。这推高了大城市的生活成本,进而推动了工资水平上升,这迫使企业从北京、上海、广州、深圳等大城市退到二、三线城市,这也是中小城

市未来的发展机会。

特别是现在很多大企业,像富士康一般都是在中小城市。这些大企业有上万的人要生活,吃饭、睡觉、穿衣,这样经济就起来了。一般来说,大企业好几百个配套行业,有做轮胎的、做玻璃的、做电子的,大企业一挪很多企业都要跟着挪过来,这就给中小城市很好的发展机会。另外,中小城市的劳动力成本低,也吸引着大企业“搬家”。

中小城市因自身的资源受限制,人口不多,资本力也不多,自身资源不大容易开发。茅于軾认为,中小城市要

实现较好发展,要通过比较找准自己的优势,要找出新的路子。“新的路子在什么地方?在创新。”他说,随着经济社会不断向前发展,会产生很多新的需求,比如最近20年间发展起来的汽车装饰、汽车音响、汽车保险、手机,以及现在发展比较快的健身、营养、文化享受等需求……这些新的需求具有很大的潜力,需要企业去开发,需要政府帮助创造新的机会。

加大投入 不是经济复苏良策

现在中国的经济增长遇到了困难,增长率在下降。如何摆脱这种困境?茅于軾在论坛上指出,“加大投入不是办法,而是要提高经济效率。”

他认为,投入是有成本的,如果投入高,产出少,那

就得不偿失。正确的做法是提高投入产出的效率,同样的投入能够得到更多的产出,投入增加产出增加是你的本事,你增加投入没增加产出这钱就白浪费了。评价一个项目好不好,要看你有没有本事赚钱,如果能把借的钱还了还有剩余,这是好项目。

高投入行不通了,只能靠提高经济效率。茅于軾说,“怎么能够提高效率呢?要按市场规律能够自由地配置资源,减少行业垄断。”

股市应改变 投机市现状

“股市是干什么的?钱尽其用,把钱引导到好的企业。”茅于軾说,现在的股市没有“钱尽其用”,而是个投机市。投机和投资不一样,这个企业比较好,我买他的股票,企业赚了钱给我分红,股

票长期持有,只要企业持续赚钱,我就得到分红,这是投资。投机是不管上市公司赚不赚钱,只要股票上涨我就买,等他上涨了,我就把它卖掉。不等分红而等涨价,这就是投机。

现在中国股市的问题在哪儿?茅老认为,投机的太多,投资的太少。中国的股市跟美国股市比,美国以投资为主,美国投资转手的比例一年不到两次。中国的转手比例七次,你说这个股票怎么好得了?都想投机,失掉了股市的本意。

“股市改革方向就是要把投机改成投资。”茅于軾在回答中国股市问题时说,现在有两千多家上市公司,你不可能研究哪个上市公司好,所以需要机构投资者、基金做这些事情,有基金、养老金、保险公司,他们对投资比较有研究,他知道哪个企业好。

资金透析

A股超跌反弹 有望启动

根据大智慧超赢资金流向统计显示,大盘资金周三净流出7亿。板块资金方面,钢铁、工程建设、医药、机械、银行板块呈现净流入,资金流出位居前的则是化工化纤、通信、券商、商业连锁、电力。个股资金流入排名前5的分别是包钢股份、中国南车、中国北车、包钢稀土、中国中铁,资金流出排名前5的分别是用友软件、梅雁水电、中联重科、嘉欣丝绸、中国太保。

周三,沪深两市出现了一定企稳迹象,应该说空头经过了这一波回调行情的宣泄。这从股指期货的持仓就可以看出端倪,期指主力空头近期出现连续的大量空单减持。目前前三季报已经披露完毕,到年报披露的这段真空期地雷股将会明显减少,这有利于市场对于题材概念股的炒作,而这类炒作往往会聚拢市场人气激发赚钱效应。

此外,今日将公布10月经济数据,市场普遍预计10月PMI初值将出现回暖迹象,不排除吸引抄底资金引发一轮反弹行情。操作上,短线投资者可适当进行逢低吸纳。

(大智慧数据研究中心)

财经播报

华安锐智沙龙 激荡中国杯帆船赛

在10月29日结束的第六届中国杯帆船赛上,华安基金组队参赛的“华安雄涛”号和“华安雄风”号分别取得了HKPN B组亚军和IRC C组季军的佳绩。华安营销总监唐冷表示,资产管理的理念与帆船运动理念有高度的契合性,都需要掌握知识、信息和经验的团队来控制风险。

量化宽松热钱涌动 华安QDII打响“双响炮”

三季度以来QDII基金上演大逆转,成为今年以来最赚钱基金。截至10月26日,过去三个月涨幅最大前20只QDII中,有13只主投或超配香港市场,其中华安旗下两只中国概念股QDII基金——香港精选、大中华升级收益率分别为8.50%、7.78%,居同类基金业绩前1/3。

上投摩根孙芳: 核心配置股基时机已现

正在发行的上投摩根核心优选拟任基金经理孙芳认为,从目前宏观经济走势以及A股估值来看,锁定未来长期收益,低位布局、核心配置主动管理型股基时机已现。数据显示,上投摩根一举摘得三季度68家基金公司赚钱榜榜首,逆市取得超额回报。旗下偏股基金有7只逆市创造正收益。

中外股东合力打造 “精品”国富富兰克林基金

天相投顾基金公司评级报告显示,国富富兰克林综合实力获评最高5A级,在基本实力、综合投资管理能力和稳定性等方面表现优异。经过8年磨砺,公司在中外股东的共同努力下,获得高度认可。近日,公司获2012年度“最佳投研团队基金公司”、“最佳营销创新基金公司”等奖项。

“两治”工作成效显著 新技术驱动业务创新

山东保险业优化服务上演“升级版”

近日,由山东省保险行业协会发起的“提高服务水平,保险业在行动”主题活动正式启动。本次活动旨在展示山东保险业“两治”工作的成效,驻鲁保险公司的服务特色,及新技术在保险业务中的创新应用等内容,多角度、全方位地将山东保险业展示给全省百姓。

2012年,保监会提出了保险业坚持“稳中求进,进中求好”的总基调,并把“综合治理车险理赔难和寿险销售误导”,作为今年的三项重点工作重点之一。保监会主

席项俊波更是提出了“抓服务、严监管、防风险、促发展”的十二字方针,“抓服务”被放在保险业工作的首位。

在全行业的共同努力下,上半年,山东保险业“两治”工作取得了阶段性成果。山东省保险行业协会发起的本次活动,将在全省产寿险70多家公司中选取部分分公司,对我省保险业在治理寿险销售误导、治理车险理赔难方面取得的成效、保险服务创新方面推出的举措及典型案例等进行展示,让消费者感受保险业的发

展变化,进而促进保险业服务水平提高。

该活动的相关负责人表示,山东保险业早在几年前,就对销售误导、理赔难等问题十分关注。经过监管机构 and 保险公司的共同努力,销售误导和理赔难问题得到了根治,行业诚信度和客户满意度有了明显提升。另外,作为金融业工作人员,保险营销员很多的付出得不到社会认可。这次活动将采访一些优秀的保险业务员,将他们“以客户为中心”的专业形象呈献给社会各界。

山东省保险行业协会,早在去年就曾成功举办过“保险服务齐鲁行”记者采风活动,让社会各界客观、全面地了解了保险业。本次活动将传承上次活动走基层的良好传统,由各媒体记者深入车险现场,农村受灾地区、寿险客户家中等抓取一手资料,感受3G技术运用后车险投保及理赔速度的极大提升以及客户满意度的不断提高,农村受灾后保险公司的及时理赔、寿险客户家庭遭受变故后理赔及时理赔的重要性……将保险业最真实的一面展示给

社会各界。

据悉,本次活动的第一站是中国人保财险山东分公司,内容主要包括未决积压案件清理、第三方监督、总经理接待日、新技术运用对理赔提速的作用及效果、道路救援增值服务等方面。

(财金记者 季静静
通讯员 李晓梅)



中行金融IC卡:“芯”生活,“芯”追求

目前大多数人钱包里的银行卡,主要是磁条卡,而在使用磁条卡时,除了需要输密码、出凭条、签字等手续,也有可能被克隆、盗刷的情况。你没有注意到,现在的银行卡有些都换上了“芯”装?这小小的芯片却是大有文章,在保护你资金安全的同时,还会带给你很多意想不到的“芯”体验。

有着百年历史的中国银行在信用卡发展市场上一直处于领先地位,在央行大力推广金融IC卡的背景下,中行积极进行产品创新,是金融IC卡应用的积极实践者。

让客户少一份担心 让资金多一份安全

一张银行卡承载着一个客户的信用和信息;但它同时也代表着客户对于银行的信任。客户在选用这家银行银行卡的同时,也把自己的信息和信用交给了银行。原来的磁条卡具有成本较低的优势,已经被应用到各行各业,但由于其使用磁道来存储信息,具有天生的容易被克隆复制的缺陷,因此,作为银行卡的信息存储媒介,磁条卡的安全性就大打折扣了,而且,磁条卡和手机等物

件放在一起,也容易消磁导致存储信息丢失,目前国内现在已经出现越来越多的克隆卡的案件。

中行山东省分行银行卡部邱国辉副总经理介绍:发行的这种金融IC卡与传统的磁条卡不同,安全性更高,IC卡芯片里自带操作系统,相当于一个小型加密计算机,从国外的实践经验来看,在推广使用IC卡后,复制伪造银行卡的案件大幅下降。中国银行正是用创新的精神不断探索新的服务模式,让客户少一份担心,多一份安全。

让银行卡多一些功能 让用户多一些便利

金融IC卡的优势不仅体现在安全性上,还具有一卡多应用、消费更便捷的特

点。传统的磁条卡中只能有一个账户,而芯片卡可以放多个账户,支持多种功能,比如金融IC卡的芯片里就装有一个电子钱包,自助充值后在POS上轻轻一碰,就能有“拍卡”的消费体验,比刷卡消费更方便快捷,不用再输密码、打凭条,也不用签字,一闪即付,大大提高了交易速度。如果每个人都有一张金融IC卡,我们去肯德基、麦当劳也都不用排队了。同时,金融IC卡在抗折性、抗压性以及抗磁性上均有了质的飞跃,使用寿命也比磁条卡更长。

“以前消费的时候都是刷卡,接触不良的时候要反复几次,输完密码还要签字,多张卡片、身份证放在一起还容易消磁,现在这张IC银行卡只需要在机器上面轻轻一晃,就可以轻松付款,像坐公交车一样方便”,愿意体验新事物的大学生小王最近换了一张金融IC卡,他告诉记者,看到朋友办的中行IC卡后他也特意去办了一张,自己通过ATM转存了一些资金到电子钱包里面,这样,在超市购物的时候可以轻轻一碰,拍卡支付,这种用卡的体验十分新鲜。

另外,IC卡的存储容量

大,可以把多种行业应用都加载进来,把医保、门禁、公交、会员、积分等多种信息、多种应用集合在一张卡上,实现一卡多用,从而省去持卡人携带多种卡片的繁琐不便,未来,我们出门不需要再带公交卡、会员卡了,一卡通行走遍天下。

让企业多一种选择 让管理多一些轻松

大型企业、政府机关为提高管理水平、降低管理成本,增强员工归属感和方便员工日常工作和生活,普遍具有发行企业IC卡需求。中国银行山东省分行以金融IC信用卡为载体,创新产品和服务,为多家企业提供了企业园区一卡通的解决支付方案。把工资卡、就餐卡、班车卡、门禁卡等多种功能集合在了一张小小的芯片卡上,改变了公司园区各种供应商的管理、运营、结算模式,减轻公司行政管理部门的工作压力,节约了企业的资金成本投入。青岛某企业的亲身体会就充分地说明这一点,该企业负责人说,“我们企业非常

重视信息化管理,多年来一直在打造企业内部员工管理和服务的信息化体系,曾经花费几十万元购买了一套系统,实现员工的考勤、门禁和饭卡一卡通,但由于系统的提供商技术力量不够和维护不到位,出现很多问题,特别是账务处理经常出现问题,系统不稳定,后来知道中行能够帮助实现这些功能,我们非常高兴,因为银行在账务处理方面可是专家,不会有一分钱的差错,当我们采用了中行为我们提供的方案时,我们惊讶地发现,我们投入的成本节约了一半以上,而且由于使用的是银行的金融IC卡,交易的安全性和准确性有了很大的提升,目前我们已经让所有的分公司都使用了中行的系统。”

“有很多单位,内部是有食堂、公交的,你可以拿着IC卡去吃饭,去坐车,去取款,也可以到外边去刷卡,这样,你就会发现它是一张对生活来讲,吃住行都可以解决的一张卡,这就是多应用。这方面我们能做到在行业方面第一。”中行的一位负责人如是说。

(财金记者 程立龙)