

车界
观察

自2009年始,山东车市上牌量已连续三年来位居国内榜首。在山东,私家车换购速度及数量在不断增加,随之而来的二手车市场逐渐火热起来。仅济南市场,2011年就有约6万台二手车被出售,并且今年有望再创新高。日益增长的市场需求,让上游的汽车厂家及下游经销商也纷纷涉足二手车交易市场。消费者也逐渐从过度依赖传统的旧车交易市场,逐步将目光转向如今雨后春笋般崛起的4S店二手车业务,两大类业务的火爆让二手车市场欣欣向荣。



二手车市场势如破竹

□韩杰

汽车4S店:

“金字招牌”下的保障承诺

在润华汽车主题公园内,占地5000平米的润华智选二手车超市将在下个月交付使用。该超市销售经理杨凯告诉记者,在二手

车超市里不仅能置换新车,还能购买由润华认证的放心二手车。

“我们有九大服务承诺,其中包括杜绝事故车、保证手续齐全、享受质保及售后服务等一系列内容,真正做到让客户放心购买。”凭借这些承诺,这个仅在一年前新成立的业务部门,已经在济南市场完成近千台的交易量。

随着二手车市场旺季到来,在山东世通汽车二手车存放区,往常每月保持在50余台的库存,

如今只剩下寥寥几台车。二手车部相关负责人告诉记者,由于目前车型资源紧缺,他们准备在月底推出置换活动。“等活动结束后,预计今年二手车交易将能突破300台。”据悉,在省城济南,除上述车商集团,银座汽车、大友汽贸等几大汽贸集团近几年陆续开展的二手车业务也已经开花结果,每年数百台交易量让二手车业务成为新的利益增长点。

二手车整体市场蛋糕越做越大,不断吸引越来越多的上游汽车厂家的目光。从2002年上海通用推出的“诚新二手车”开始,十年来,二手车业务在国内车企间迅速兴起。上海大众“特选二手车”、东风悦达起亚“至诚二手车”、东风日产“认证二手车”等等都成为消费者的放心首选。并且近几年,这项在合资品牌中兴起的业务,已经引起豪华汽车品牌的关注,以宝马、奥迪为代表的豪华品牌纷纷上马,甚至建立独立

于新车销售体系外的二手车销售中心,从而强化其二手车品牌。以济南银座奥迪4S店二手车业务部为例,自2008年成立以来,平均每年约有200台交易量,其中96%为置换业务,这对于豪华品牌而言无疑是一个不小的数字。

“交车有保障,保养维修更保险。”济南二手车车主陈先生的话说出了众人心声。汽车厂家介入二手车不仅让市场走向正规,更让消费者吃了一颗“定心丸”。凭借汽车厂家及4S店的“金字招牌”,以置换业务为起点的二手车交易在4S店正蓬勃兴起。

旧车市场:

车型全、价格低 市场仍旧火爆

位于省城无影山北路北首的山东派口旧机动车交易市场,占地100多亩大院内满满当当全是待售二手车,从当年流行的“老三样”,到交付不过月余的最新款,涵盖低、中、高档多种车型。山东派口旧机动车交易市场主任许科告诉记者,由于是市场旺季,大院里的车辆流通很快,尽管院内的库存车辆比前两个月少了许多,但随之带来的是不断攀升的交易量。

在汽车4S店不断兴起二手车业务时,派口旧车交易市场的交易量依然保持年年增长的态势,与市场自身特点有着密不可分的联系。在派口旧车交易市场内,一辆2006年产车况良好的白色捷达,包牌价只需3-8万元;2010年产雪佛兰科鲁兹,手动挡顶配车型,含商业险,包牌价仅8.7万元;2012年产的帝豪EC7,售价6.8万元……在市场不断扩容的大环境下,二手车的终端销售价格仍在起着至关重要的作用。派口机动车登记服务站经理杨军给记者拿出一组数据,济南地区2011年二手车上牌量约为6万辆,其中2万多辆为派口旧机动车交易市场所售。

在该市场内,低廉的价格不仅吸引济南周边私家车主的选购,还成功吸引全国各地车行前来收购。杨军告诉记者,其中每年有数千台二手车从这里走向全国。“山东省周边市场,甚至远在千里之外新疆的车行都有业务往来,从这里拿车,然后运到外地出手。”山东派口旧机动车交易市场主任许科说,早在几年前,山东派口旧机动车交易市场的名号就已在国内闻名。“我们的业务范围早已走出了山东。”



▲图为济南某二手车专营店库存区
▶山东派口旧机动车交易市场内停满了待售车辆。

东风日产·天籁,你怎么看?

——东风日产“尊享加免购车季”连城启动

最近一句“元芳,你怎么看?”蹿红网络,成为时尚的代名词。今天我们就走上街头,对东风日产·天籁的车主进行了一次调查,开篇就是“东风日产·天籁,你怎么看?”

东风日产车主:“我是这么看……”

镜头一(万达凯悦酒店):“天籁是一部很高档的车子,开出去很有面子,很有范儿!”

镜头二(济南西高速出口):“由于工作性质的原因,经常出差,不论是长时间的驾驶,还是乘坐,丝毫没有疲惫感,天籁真是将舒适做到了极致!”

镜头三(恒隆广场):“她的音响真是没的说,

每次开车都要先打开音响,那确实是一种享受!”

镜头四(槐荫交警大队新车上牌处):“如今各大城市都在搞限购,说不定哪天就袭击济南,听说在广州的限购细则中,出现了对购车排量的要求,在置换新车时,在排量上“许降不许升”,照这样看,天籁是一个极佳的选择,‘一步到位’才是王道啊,哈……”

一个天籁车主一个不同的看法,这些回答从各个方面充分体现着天籁超高的性价比,正如他们所说,天籁凭借“VQ+CVT”铂金动力组合、三维超静音工程及三重减震系统等,实现操控和舒适的和谐



统一;而BOSE音响、全景天窗等豪华配置,以及日臻完善的售后服务,则为消费者带来傲视同级的尊贵感。

关于“东风日产·天籁,你怎么看呢?”不论你是不是天籁车主,到专营店赏车试驾,说出你心目中的天籁,

就有精美礼品相赠!同期天籁巨惠泉城活动开启,购天籁可享巨幅优惠,更有保险补贴,“可以出手了”,我是这么看!

活动链接:东风日产致谢400万车主“安全保障承诺”火爆签订中!售后服务多项免费检测助您爱车安全过冬!即日起来店购车即可享巨惠礼遇,更有砸奖8.5折特惠,再享多重抽奖豪礼!详询大友经十路店88880000
东风日产经十西路大友店:88880000
东风日产经十东路龙腾店:88882222
东风日产工业北路金大友店:82798888

- 82798888 东风日产二环南路银大友店:87580666
- 82798888 东风日产章丘大友明店:83788888
- 82039888 东风日产省体育中心店:82039888
- 69927777 东风日产工业南路店:69927777
- 87111188 东风日产匡山汽车城店:87111188
- 87876655 东风日产平阴翠屏街店:87876655
- 81175808 东风日产济阳开元大街直营店:81175808
- 84800158 东风日产商河钱隆汽车城直营店:84800158
- 88886888 大友集团服务热线:88886888

AVEO 爱唯欧
新生代超级风尚小车

爱上每一天

新生代超级风尚小车 金秋特惠全系 **6.99**万起

雪佛兰 CHEVROLET
——未来 为我而来——

超级设计 时尚风向标
权威认可的领先设计

超级品质
4399mm超长车身,21处人性化储物空间

超级安全 全球五星认证
中美欧全球五星安全认证

超级配置 中级车实力
1.6升Ecotec DVVT发动机、六速手自一体变速箱、OnStar安吉星智能行车伙伴

6.99万元,此价格所享优惠,已包含3000元节能惠民补贴。测试车型: C-NCAP 1.4SE MT; E-NCAP 1.2LT MT; USNCAP Sonic 1.8LT AT

山东兆瑞汽车销售服务有限公司 山东润艺天成汽车销售服务有限公司 山东润艺汽车销售服务有限公司 山东鸿发森泉汽车销售服务有限公司	济南市历下区工业南路60-9号(华达汽配城东邻) 济南市二环东路高架北首路西(济青零点立交桥北侧) 济南市经十西路润华汽车主题公园(京福高速西口西行四公里路北) 济南市经十路124号省体育中心西侧	0531-88938866 0531-88772111 0531-87297866 0531-82787000	400-820-1912 800-820-1912 www.chevrolet.com.cn
--	---	--	--