

年底冲量季临近,不少车优惠已超2万元

4S店提前降价 “贴身肉搏”

豪华车上演 “高台跳水”

近期,泰城车市多款高档车价格上演“高台跳水”,本应年底出现的价格战已提前打响。专家认为,车市变得越来越没规律与新车上市频繁,顾客持币待购密切相关,面对新情况,经销商的营销策略必须改变。

“从9月底到现在的销量,比往年差了很多。降价能卖动车就不错了,往年加价提车的情况,现在想都不敢想。”一位泰城经销商这样说。在巨大的资金压力下,为了最大限度减少库存压力,多家经销商在对“金九银十”失去信心后,不得不提前开始或酝酿年末优惠促销活动。

这轮促销最火热的莫过于豪华车。近日,一家经营高档进口车的泰城经销商,把报价219.8万元的路虎揽胜直降40万元销售,优惠幅度接近20%,其他车型也有30万左右优惠。

豪华车中没有大幅降价的,比如

华晨宝马X1、进口X5、大切诺基等车型也纷纷推出最优惠的贷款方案或者免除购置税政策。

不少中高级车 卖出中级车价

中高级车市场上,虽然没有动辄几十万的降价幅度,但是数万元优惠基础上,加赠装具、导航或者保险,也让不少中高级车成交价与中级车价格持平。

笔者从一家上海大众4S店了解到,许多经典车型都有3000-20000元不等的促销降价幅度。如购买帕萨特新领驭,可享受4000-10000元的现金优惠,另送平板电脑礼包一份,若再加2000元则还能获赠5000元冬季礼包。

此外,POLO劲情、劲取等车型有14500元至20000元不等的降价。朗逸旧款

全系除5000元现金优惠外,还有5000元左右的装潢礼包或车辆保险礼包相送,1.4T朗逸喊出了直降1万元以上的“给力”价,让许多购车者心动不已。

前段时间,雪佛兰官方宣布,联合全国500多家经销商推出“驾享新价值”迈锐宝钜惠活动,全系车型“官降”优惠2万至2.5万元。算上终端经销商让利,迈锐宝的入门级车型成交价仅14万左右,对不少中级车造成威胁。

前段时间泰安马自达4S店也推出优惠活动,马自达睿翼特价车仅售13.98万元。据4S店销售人员介绍,现在马自达6的指

导价已经降到13.58万,与思域、卡罗拉等中级车价格区间重叠。

一直被看好的别克君威、君越的优惠力度也有所加大。据泰城强世行别克4S店透露,“双君”部分车型的降价幅度已经接近30000元大关。除此之外,英朗的优惠幅度也在加大,由此前的优惠不足万元,增加到12000元左右。

自主品牌 促销像“血拼”

与合资品牌花样百出的现金优惠不同,自主品牌的促销更像是一场硬碰硬的“血拼”。前段时间车展上,有家泰城自主品牌经销商喊出了“同品牌全省最低价”的口号。

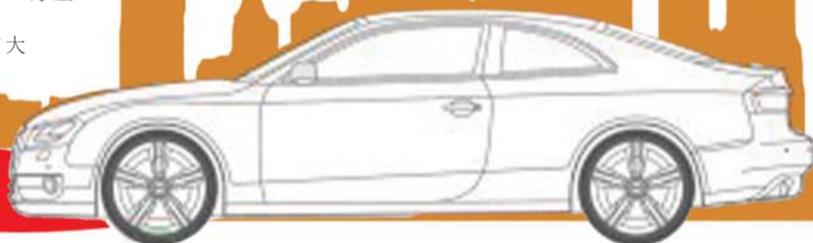
笔者从震德比亚迪4S店了解到,从F3的换代车型速锐上市后,F3的促销力度越来越大。目前,F3全系优惠幅度保持在万元左右,1.5L手动舒适型最低报价4.49万,可以和不少微车比拼价格。

上汽荣威双龙4S店市场经理介绍,刚刚过去的10月份,荣威550指定车型优惠24000元,还加送5000元装具,“提前进行年末促销活动效果不错,成交量有很大提高。”

不光“血拼”价格,不少经销商在贷款方案上打下工夫。据了解,10月起,胜利奇瑞4S店推出“一张身份证 QQ开回家”的新贷款方案。奇瑞QQ3仅26800元起售,符合一定条件的消费者可以直接持身份证把车“刷”回家。

(赵兴)

按照汽车市场的规律,每逢年尾岁初,降价或变相降价已成车市的“必然”,竞争在这个时候最激烈。许多泰城汽车经销商都把“不计成本清库存”、“完成任务”挂在嘴边。年底车市冲量季才刚临近,经销商的“贴身肉搏”价格战却已经硝烟四起。



世嘉全系优惠 3000元。

C5 全系优惠 9000元。

更多惊喜欢迎致电!

新产品 新形象 新体验

——庆贺东风雪铁龙泰安昌盛 4S 店盛大开业



■山东省面积最大的 4S 店

■泰安销售服务、二手车样板旗舰店

东风雪铁龙

- 欧洲汽车主流品牌
- 125 年汽车制造史
- 82 年高档轿车制造史
- 90 年汽车品牌史
- 中国首批汽车合资品牌
- 全新一代高级轿车 C5 上市

CREATIVE TECHNOLOGIE 人性科技 创享生活

销售热线: 0538-8579777 8575606 15020818255
服务热线: 0538-8578999 地址: 泰东路国际汽车城路北
网址: <http://dealer.autohome.com.cn/98120>



东风雪铁龙

C5

C4L

世嘉三厢

世嘉两厢

C4AIRCHOSS

新爱丽舍三厢

C2