

家庭装修不用东拼西凑
建行“家装贷款”为您解忧

建设银行推出个人家装贷款业务——“家装贷”，为您解除暂缺装修资金的困难，建行的个人住房贷款老客户，还可享受最高30万元的信用类装修贷款。
详情咨询电话：95533 2266875

客户服务热线：95533 网址：www.ccb.com

中国建设银行
济宁分行

人民银行济宁市中心支行行长郑现中谈农村支付环境建设

搭建金融服务三农“连心桥”

□本报记者 张夫稳 通讯员 蔡祥玉

农村金融服务不足是近年来备受社会关注的话题。人民银行济宁市中心支行紧密结合全市经济发展实际，大力开展农村支付服务创新，推动金融资源要素向农村地区投放和集聚，积极引导涉农金融机构构建起农村支付服务的便民桥梁，取得了良好的社会效益。本报记者日前就全市农村支付环境建设相关情况采访了人民银行济宁市中心支行行长郑现中。

记者：郑行长，您好！今年5月份，济宁全市提前实现了“5722个行政村金融基础设施100%全覆盖、100%的县域以下银行业机构参与农村支付环境建设”的“双百目标”，有关经验做法获得了省市领导的充分肯定。请问郑行长，人民银行是如何积极探索实践农村支付环境建设的长效机制的？

郑现中：为解决全市农村地区长期以来金融机构网点不足、支付结算设施落后、非现金结算工具较少的问题，人民银行济宁市中心支行一直致力于支付体系在城乡地区的统筹发展，坚持把农村支付服务环境建设作为“一把手”工程，先后出台了一系列行之有效的政策措施。

截至今年9月底，全市县及县以下地区银行卡发卡量达到909.57万张，比2009年底增长111.77%；开通网上银行客户达到114.26万个，比2009年底增长117.02%；持卡消费额达到了社会零售商品总额的22.66%。重点做了以下三方面工作：

在优化农村支付环境建设方面，人民银行主动出击，牵头推动形成合力。早在2007年，人民银行就推出了农民工银行卡特色服务；2009年-2012年，人行又连续组织开展了农村支付环境建设“推进年”、“全面推进年”、“强力推进年”和“双百目标年”活动，有效地调动了各参与单位的积极性，形成了“政府主导、央行推动、有关部门联动、银行积极参与”的农村支付市场建设的良好格局。

同时，人民银行还加强引导，激励督促双管齐下，将农村支付环境建设作为对金融机构综合评价的重要内容，对建设工作成效显著的银行在支农再贷款、再贴现、农业银行“三农”金融事业部以及地方法人差别存款准备金管理、银行业务系统准入等方面给予重点支持，对未按要求开展建设工作的银行采取相应强化监管措施。目前，全市已形成了品种丰富、功能实用、符合农村细分市场特征的非现金支付产品服务体系。

另外，坚持循序渐进、因地制宜，确保了农村支付环境建设全面开花。人民银行济宁市中心支行辖区先后形成了“农村支付结算服务站”、“非现金支付工具示范点工程”、“航运卡”、“刷卡无障碍一条街模式”等贴近农村经济主体需求的非现金结算模式和产品。其中，市行协调市人力资源社会保障部门，在全市农村全部实现60岁以上农民“新农保”补贴资金通过银行卡发放的经验做法被中央电视台《朝闻天下》、《中国新闻》等栏目报道。

记者：既然咱们在农村支付环境建设方面获得了这么突出的成绩，那么请问郑行长，人民银行在推动农村支付服务环境建设方面有哪些创新性做法？

郑现中：本着便农惠农的指导思想，人民银行采取了多种方式，积极推进农村支付环境建设工作并取得显著成效。

在创新做法上，2009年3月，人民银行指导农村信用联社济宁办事处研发并成功运行全国首台

集储蓄、代缴代付款等功能于一体的“农民自助服务终端”。2009年11月份，对农民自助服务终端在软硬件方面进行了改造升级，系统全天候24小时服务，全省农村信用社联网，即时到账，受到市政府的高度赞誉和农民的热烈欢迎。目前，该设备已在全市各县市布放795台。

在政策优惠上，2010年6月，推动济宁市政府出台了《关于加快推广农民电子支付结算自助服务终端的实施意见》，财政部门为每一台安装应用的金融自助终端给予适当补贴，税务部门对涉农机构实行了一定的税收优惠。

在拓宽途径上，农信社作为目前提供农村支付服务的主力军，人民银行采取多种渠道，积极拓宽他们的支付清算路径，包括吸收符合条件的农信社加入人民银行大额、小额支付系统，改善其异地支付手段等。另外，还在农村地区大力组织推广了农民工银行卡特色服务、银行卡助农取款服务等。

记者：经过不断努力，农村

支付环境的持续优化是大家有目共睹的。下面，请您谈一下将如何进一步改善农村支付服务环境建设？

郑现中：从目前来看，可以从以下几方面入手：一是强化存量网点的服务功能，对现有的这些农村网点进行升级改造为综合性网点，进一步丰富它的支付结算业务种类；二是通过银行卡开拓市场，合理增设银行ATM机等一些自主设备，改善用卡环境；三是积极发展新型的电子支付服务，弥补银行网点不足的缺点；另外，就是支持大型金融机构通过委托代理、业务合作等方式参与农村支付服务市场，与涉农金融机构合作拓展支付结算业务。

农村支付环境的不断改善是社会各界通力合作的结果，人民银行首先要感谢长期以来支持人行工作与农村支付环境建设的社会各界，相信在社会各界的关心、支持下，济宁的农村支付环境将更上一层楼，再结新硕果。

山东土佬茂集团济宁办事处 诚招

董事长寄语：

迈着蹒跚而坚定的脚步，转眼之间迎来了土佬茂企业六岁的生日了，回望来时的路，土佬茂人是自豪的！土佬茂，从小变大，从弱变强，依靠国家政策扶持和企业自身的努力，目前企业已建成耗资逾亿元的标准化屠宰、分割为一体的现代化厂房一座、耗资逾3千万元引进德国进口屠宰、分割流水线设备一套；同时采用政府+公司+加农户成立养殖合作社的形式实现老百姓的增收和企业鲁西黄牛养殖的规模化。目前肉牛养殖数量在全国范围内已然跻身前十行列！展望未来，土佬茂人是自信的！同中国的许多民营企业一样，土佬茂经历了艰辛困苦的创业阶段，炼就了一副压不断的钢筋铁骨，团结了一大批愿为事业献身的骨干，锤炼了一支能征善战的队伍。当下，为了扩大企业的知名度，公司已经在济宁市正式成立了办事处，竭诚欢迎社会各界的朋友们来办事处报名到基地考察或来我司办事处任职。土佬茂将继续秉承老老实实做人、认认真真做事、规规矩矩经商的企训规范经营。我坚信：阳光总在风雨后，土佬茂的明天必将日新月异，傲立商海！

企业法人：季风秋

一、中老年专（兼）职宣传顾问

专职：男女不限，学历不限，30-65周岁，济宁市户口或在本市居住满5年以上，坐班制。品行端正，较好的人脉基础，能够独立完成宣传任务。包中餐。固定底薪1200+宣传奖+免费旅游=月收入不低于4000元。

兼职：男女不限，学历不限，30-65周岁，本市居住满3年以上。每周一、五来公司述职。固定底薪800+宣传奖+免费旅游=月收入不低于3000元。

二、业务精英（不符勿扰）

1、业务副总：本科，三年以上大中型企业中高层任职经验，大型团队管理实操能力，有金融、保险、典当、担保等行业从业经验者或自有团队者优先考虑。固定底薪6000+管理奖=月收入不低于15000元。

2、业务员：中专以上学历，阳光、踏实、敬业，良好的语言组织能力，较好的人脉资源。固定底薪2000+业务提成=月收入不低于5000元。

济宁办事处地址：济宁洸河路圣德大厦11楼东（市公安局对过）
网址：www.yztlm.com 咨询热线：0537-3252923、3252922

HIGER
海格汽车

新大海狮 2013款
新公务商旅车 全新上市
商旅新尊 大气名典

苏州金龙 | 海格汽车

地址：苏州工业园区苏虹东路288号 详情请登录：<http://car.higer.cn> 24小时服务热线：400-886-7737



特约经销商：济宁中恒汽车贸易有限公司
销售热线：0537-7978399