

降价降价降价，招人招人招人 网购旺季将至，网商快递急了

刚进11月，菏泽快递公司以及网店经营者已开始为年底网购“疯狂季”做准备

文/片 本报记者 陈晨

11月11日光棍节，这本是在年轻人中间流传的一个娱乐性节日，近两年却被一些商家特别是网商“盯上”，成为他们促销、搞活动的“佳节”。此外，随着元旦以及春节的到来，这一“节日”也被视为年底网购疯狂季的开始。

与网商密切相关的快递业也在此时迎来“大考”。4日，记者走访菏泽市区多家快递公司得知，部分公司频出招，10月份就开始紧急高薪招人、扩大送件车面积，甚至与本地物流业联盟，防止快件爆仓，及时送件。

▶4日，菏泽一快递公司收件达3000件以上。工作人员称，进入11月，收件量逐日增加。

网商：高薪聘客服，应战促销狂潮

淘宝一直是“双十一”促销大战最激烈的地方，提前半个月预热活动，广大网商也在此时开始进货，并“招兵买马”，准备应战。

记者发现，菏泽经营棉被、化妆品等四钻以上的商家基本都大打促销牌，并且有些商家在网店里打出了急招客服、打包人员的公告。

菏泽一家化妆品网店店主小熊告诉记者，去年光棍节促销活动店内单日销售额就高达数万元，这是其他节庆促销都很难达到的数字。“今年早早就为促销活动做好了准备，多招了四名客服和打包员。”小熊说，为了更好应战，现在招的客服都是包吃住的，而且工资是平时的1.5倍。



快递公司：为防快递爆仓，紧急备车备人

网购旺季与网购密切相关的快递公司带来一次“大考”。据了解，去年“双十一”时，快递公司派件量达到平时的三倍，快递爆仓现象时有发生。业内人士表示，今年“双十一”快件量预计增长五成以上，为保证及时送取件，菏泽部分快递公司纷纷出招，备战“大考”。

“从10月中旬开始，公司在赶集网、百姓网等网站上发布招聘信息，

还通过劳动局紧急招人。”中通快递菏泽分公司经理张云飞告诉记者，现在的派件量是六七月份的一倍左右，为备战将要到来的网购旺季，公司早早招聘了十几个快递员，作为储备人员，而申通公司也在10月新招了6名快递员。

据介绍，中通快递不仅提前高薪抢人，还将35立方米的装载车更换成了45立方米，扩大装载

面积，“也有可能再换成60立方米的装载车。”张云飞说，公司还计划与菏泽交通集团联盟，如果出现阶段性爆仓的现象，将把一部分快件交由交通集团，“让他们帮我们派件去。”

据了解，年底网购旺季期间，大部分快递公司收件价格不变，只有申通快递的航空件自11月1日起每件涨价0.5元。

“俺种的不是苗木，是摇钱树”

牡丹区马岭岗镇王道沟村是远近闻名的苗木专业种植村，该村95%以上的土地种苗木，村民人均年收入16000余元。

本报记者 李贺

位于菏泽城西南25里的牡丹区马岭岗镇王道沟行政村是远近闻名的果树、绿化苗木村，全村95%以上的土地种植果树、绿化苗木，一些村民还在外村包地，共计2000余亩，人均年收入16000余元。20年前这里就曾被誉为“鲁西南第一村”。

全村95%以上的土地种植苗木

3日上午，在王道沟村的苹果林中，成熟的苹果挂满了枝头，村民王洪俊正在忙着收苹果。“我家种了两亩半的苹果，预计今年能收获四五万元。”说着这话王洪俊乐了。

王洪俊说，上世纪八十年代王道沟村人就开始搞苹果育苗、种植，全村家家培育苹果、黄桃等果树苗木，共栽种苹果500余亩，黄桃100余亩，成为郑州果科所第一个科研基地。

“80年代末果苗种植达到顶峰，当时的人均年收入就达到了一万余元。王道沟被誉为‘鲁西南第一村’。”王道沟村党支部书记王仓文介绍，九十年代果木行情转低，王道沟村开始向绿化苗木方向转型发展。

“现在全村95%以上的农田种植果树和绿化苗木，一些种植大户还在周边村庄包地种植苗木，共计2000余亩。”王仓文说。

2亩7分地，两年收获18万元

在王道沟村的田间，记者碰到了正在打理海棠苗木的村民王景军。他从2006年开始种植海棠，现在种植了6亩共计6万棵苗木。“去年我卖了2亩7分地的两年生海棠，4.8元一棵，约五万棵总共卖了18万。”王景军说，一亩苗木一年大约能挣2万元。

在王道沟村，还有一种苗木叫云龙桑，长相是弯弯曲曲的长条，是当地嫁接培育的苗木品种，可以用来制作工艺品。“七八十年代大家种植桑树，当时发现了有些变形的桑树弯弯曲曲很好看，就开始人工嫁接，一开始不知

道有什么用，后来被天津一家公司看中，大量购进制作工艺品。”村民侯江文说，现在全国80%的云龙桑都产自这里，云龙桑加工厂也有好几家。

王道沟苗木种植品种多、规格全、种植面积大，形成了集培育、加工、销售、技术服务等为一体的合作经营模式，成为远近闻名的苗木专业村。2011年7月，王道沟成立了菏泽市科源苗木种植专业合作社，7位种植大户带头人，安排专门人员各地跑市场，以带动全村及周边10余个村庄共同发展苗木产业。

风行·麦智

风行汽车 4S旗舰店

以小换大 轻松升级

麦智1.6L
告别微客、轻客
乐享升级置换商务车

风管微客、轻客，只要你想，马上轻松置换商务车。
现在来麦智4S店，小车变大车，花费不多面子足！
1.6L小排量商务车，载货载客灵活多变，
既体面又经济，车子升级，小生意升级大商务！

免费的置换评估服务：恒驰4S店携手专业的二手车评估师，为置换者进行车型价值评估，
搭建快速、便捷、可靠的置换通道。

菏泽恒驰汽车销售服务有限公司

销售电话：0530—6222750 13774987156 服务电话：0530—6265650

地址：菏泽牡丹区220国道南段和信汽车城

1.6L
黄金小排量 体面大空间