

央行季报透露下阶段政策思路

重在保持货币环境稳定

央行日前公布了今年三季度中国货币政策执行报告。报告提出,下一阶段,继续实施稳健的货币政策,重在保持货币环境的稳定,为市场经济自身的调整 and 稳定机制发挥作用创造条件。

业内专家分析,当前我国稳增长首先要稳货币环境,经济结构调整和转变发展方式的任务也更加紧迫。下一步需根据经济运行规律和结构性变化把握好宏观调控工作,更好地释放长期增长的潜力。

为实现“稳增长”,央行第三季度密切监测国内外经济金融形势和银行体系流动性变化,灵活开展公开市场逆回购操作,实现了银行体

系流动性的总量适度和运行平稳。除公开市场操作外,存款准备金率、再贷款再贴现、利率和逆周期宏观审慎管理等多项政策工具多管齐下,货币供应量增速明显回升。数据显示,9月末,M2增速创2011年下半年以来新高,M1增速则创2012年新高,其中,M2、M1增速分别较上月末明显提升1.3个和2.8个百分点,利于国民经济平稳较快发展。

保持货币环境稳定的含义与二季度货币政策执行报告相比,本次报告提出了新说法,即“重在保持货币环境的稳定,为市场经济自身的调整 and 稳定机制发挥作用创造条件”。

投基有道

货基一月抵活期一年

7只货基月收益超0.35%

在众多的现金管理工具中,真正贴近普通老百姓日常生活的,无疑就是货币市场基金了。截至11月2日,万家货币、中海货币A、博时现金收益等7只A类货币基金最近一个月实现收益超过0.35%,其中万家货币达0.41%排第一,是唯一一只超0.4%的品种。与当前年化0.35%的活期存款利率相比,这些优质货币基金近一个月收益已可抵过活期利息一年。

货币基金是少有的在流动性、灵活性方面可与活期存款相媲美的理财工具,随时可申购,随时可赎回,赎回款1至2日即可到账。货币基金投资门槛一般为1000元甚至几百元,远低于银行理财产品,也不必担心卖完而买不到,周末和节假日也都有收益,不留任何收益空白期,积少成多,盘活了日常生活中的闲余资金。

而一度很火爆的各类短期理财基金,未到期前不可赎回,牺牲了流动性,整体收益水平也并没有高过货币基金。截至,最近一个月收益排名前3的A类短期理财基金为大成月添利、华安双月鑫、工银7天理财,其中仅大成月添利一只超过0.35%。

筛选货币基金的标准主要为看其长期过往业绩是否稳定居前,其所属的基金公司是否有一个强大的固定收益团队作支撑。其次应选择资产规模较大的货币基金,因为作为现金管理工具,货币基金每天都要应对频繁的申赎,规模越大,越能平滑资金进出造成的冲击,使收益更稳健。目前市场上有两类货币基金的规模持续稳定在百亿以上,一类是总规模领先的大型基金公司如易方达等,一类是货币基金业绩长期领先的如万家基金等。(朱雯婷)

有市场分析人士认为,目前内外部经济金融形势复杂,从国内看,尽管目前通胀仍处于低位,但上行压力依然存在,经济趋稳的基础还不够稳固;从国外看,在美日欧央行联合注入流动性的背

景下国内货币被动投放的压力也在增强,因此监管层强调要保持货币环境稳定,是在维持实体经济流动性相对宽松的前提下继续采取的较为谨慎的政策调控。保持货币环境的稳定也

财金现象

跨年资金面谨慎乐观

但资金需求不容小觑。在总量上,四季度经济和物价企稳反弹几成一致预期,融资需求仍将维持在较高水平。信贷方面,在额度控制较严情况下,银行通过压缩票据贴现规模保证一般贷款增长。在债券方面,在缺少一周工作日情况下,10月的非金融企业债券发行量仍略高于9月。

结构上,挤出效应可能仍将延续。基建投资在6月开

钱途漫步

收藏界有句俗话,“盛世兴收藏,乱世藏金银”。这句俗话饱含着一定的智慧。收藏和金银可看成两种不同风险系数的产品,前者属于高弹性投资品,风险高,收益也高,而金银则是典型的低风险、低收益产品。在社会稳定经济向好的时候,人们多会选择高弹性投资品,以获得更大的投资收益,而在社会波动经济不稳的时候,老百姓则会选择低风险性产品以保值增值。

在投资市场里,这样的规律依然适用。当宏观经济经历复苏到繁荣的时候,整个社会的风险偏好不断上升,股票等高风险高收益型投资品参与者众多,价格也水涨船高。而当宏观经济从停滞转向衰退时,债券、现金

寻觅更富饶的渔区

乃至贵金属等低风险低收益型产品则成为社会主要投资标的。

自去年以来宏观经济出现增速放缓、股市表现低迷之后,股票等权益投资价格不断回落,成交量也持续萎缩,相反债券等固定收益产品市场规模却不断扩大,也算是这句箴言的另一个变种演绎。不过,近来宏观经济逐渐展露企稳迹象,未来的社会风险偏好将随之触底回升,逐渐步入上升通道,股票等高风险高收益产品也会逐渐被纳入资产配置当中。

兴业全球基金副总经理、投资总监王晓明认为,当前宏观经济和流动性方面已经出现企稳信号,一些政策上的不确定性在逐渐消失,宏观经济可能已经十分接近

是保持经济稳定增长的前提。最近出台的各项政策都是以稳增长为基础,稳增长就要求经济政策不能过于激烈,把握好尺度,避免经济的大起大落。

(万荃)

始发力,已连续4个月同比增速维持在两位数。参照2008-2009年的经验,在未来一两个季度,基建投资将保持较强刺激力度,对民营企业在信贷市场和债券市场上的挤出效应仍将比较明显。因此,未来一段时间,流动性向好,资金面会比三季度宽松,但基于融资需求回暖和融资结构性矛盾依然存在等因素,对资金面应保持谨慎乐观。(曹水水)

行情播报

工银瑞信基金投管能力今年以来行业领先

今年以来,工银瑞信基金旗下5只指数产品投资管理能力和跟踪误差管理水平均领先整个行业。截至10月底,公司旗下深红利ETF联接、沪深300、深红利ETF、中证500分基的年化跟踪误差分别为24BP、20BP、17 BP、32BP,分居同类基金第一、前14%、前6%、第一位。

工银14天理财基金7日年化超4%

受益于近期市场资金面变化,短期理财基金收益率一路高企。截至上周五,10月末成立的工银14天理财基金A、B类7日年化收益率分别达4.189%、4.488%,11月1日分别高达4.3%、4.557%。今年前三季度,工银瑞信旗下债基平均净值增长率8.33%,居全行业第一。

财税动态

莒县国税局三项措施优化纳税服务

近年来,莒县国税局结合基层税收管理特点,充分利用现有资源,努力创新服务举措,为纳税人提供“高效”、“专业”、“透明”纳税服务,进一步提高了纳税遵从度。

规范服务过程中,做到办税流程“高效”,实施“前台受理、内部流转、限时办结、窗口出件”的“一站式”与“一窗式”服务的基础上,进一步抓好各级首问责任、公开承诺等一系列规范化制度的落实。同时推行分类服务,服务项目更加“专业”。对纳税人按不同规模、行业和服务对象进行合理分类,征集服务需求,制定服务预案,提供有针对性的纳税服务。对重点纳税人和重点项目,实行“税收政策套餐”制度和涉税事项直通车服务,分类提供个性化、专业化税收政策培训和辅导。专门设置纳税咨询服务岗,安排业务骨干轮流值班,为纳税人提供“一对一”、“面对面”专业指导服务,设立绿色办税通道,提高服务效能。(李建新)

整合办税服务厅资源 切实落实两个“减负”

2012年下半年,历城国税局纳税服务科正式接管城区分局办税服务厅,该局以此为试点,进一步整合服务资源,实现办税服务厅业务整合,减少排队、拥挤、窗口不均等单一、工作人员忙闲不均等现象,最大限度发挥窗口职能,简化办税流程,提高办税效率和整体服务水平。

该局成立办税服务厅整合领导小组,全面汲取各区县局先进经验,对城区办税服务厅进行了人员整合、功能整合,并加强完善系列制度管理,采取一系列切实可行的具体措施,建立完善竞争激励机制。由于城区分局办税服务厅整合作为历城区国家税务局的试点工作,涉及面广,工作量大,该局对整合工作提出具体要求,真正做到优化服务资源、简化工作流程、规范服务行为,落实“两个减负”,不断提高办税服务水平,为建立一支业务过硬、严格执法、服务规范的“金牌税收服务团队”打下良好基础,从而持续推进现代纳税服务体系建设的开展,促进税法遵从。(张军)

情系“三农”送温暖

邮储小额贷款成致富好帮手

最近,经营饭店生意的孙先生特别高兴,十一期间饭店的经营让其大赚一笔,逢人他就说多亏了邮储银行。为了表示对邮储银行的感谢,他特意对邮储银行送来了锦旗,激动地说:“邮储银行小额贷款真是雪中送炭,多亏了你们,才让我的饭店的生意越来越红火啊。”

财金记者 季静静

家住济南长清的孙先生在其所居住村庄经营一家饭店,经营时间已达10余年,其所在村庄是济南周边较火的假期度假旅游地之一。前些日子因儿子在市区结婚买房,花掉了孙先生存了大半辈子的积蓄。可一年一度的十一长假旅游销售旺季即将来临,资金短缺的孙先生是心急如焚、坐立难安。孙先生跑遍了亲戚朋友四处筹钱,也去了其它银行申请贷款,可得到的不是冷冰冰的拒绝,就是含糊糊的答复,这让孙先生不由地打了退堂鼓。

一个偶然的机会,孙先

生的商业伙伴向其推荐了邮储银行的小额贷款,于是孙先生抱着试试看的态度,来到了当地的一家邮储银行网点,邮储银行的工作人员热情地接待了他,在了解了孙先生的基本情况后,当即即为孙先生制定了贷款方案,而令孙先生更吃惊的是3天后他就拿到了求之若渴的8万元贷款,孙先生利用贷款资金及时补充了货源,不仅渡过了难关,还赚了不少钱。

孙先生满脸的笑容的说“真没想到邮储银行对我们这些个体经营的商户这么支持,国家支持农民的政策好,邮储银行的贷款更好啊!”

据邮政储蓄银行山东省

分行工作人员介绍,该行已推出了“好借好还”系列小额贷款产品,重点对农村地区的种植户、养殖户、农产品加工业主、畜牧业主进行扶持,采取保证或联保的担保方式,主要用于满足广大农户、私营企业主、个体工商户以及城镇个体经营者等群体的生产经营资金需求,深受农民朋友的欢迎。该产品具有以下四大优点:快、优、简、惠。快,快速放款,轻松办理;优,优质服务,不收杂费;简,简单申请,不需抵质押;惠,诚实守信,利息优惠。

邮储银行山东省分行自2007年12月成立以来,按照“充分依托邮储网络优势,致力完善城乡金融服务,努力打造一流零售银行,紧紧围绕省委、省政府“扩内需、调结构、抓改革、惠民生”的总体要求,充分发挥邮政储蓄银行在支持地方经济发展、服务“三农”等方面的积极作用,始终秉承服务城乡大众、全力支持社会主义新农村建设的宗旨,增强做好服务“三农”的紧迫感,立足实际,着

眼长远,有效解决了农村地区“难贷款、贷款难”的问题,积极满足了农村的贷款需求,为许多被排除在其他金融机构贷款门槛之外的客户提供了崭新的融资渠道,进一步健全和完善了城乡金融服务体系。对服务区域经济

和农村经济发展,优化城乡金融生态环境起到了积极的促进作用。

邮储银行小额贷款产品充分地满足了广大个体、私营业主以及农户的经营资金需求,帮助他们走上了创业致富的道路。

产品概述

小额贷款业务

小额贷款,是指邮储银行面向广大农户、私营企业主、个体工商户和城镇个体经营者等微小企业主等单一借款人发放的用于满足其生产经营资金需求的贷款,分为农户保证贷款、农户联保贷款、商户保证贷款、商户联保贷款四个品种。

基本条件:18-60周岁,具备完全民事行为能力自然人

农户贷款:身体健康,具备劳动生产经营能力、能恪守信用的农户或农村个体经营户;从事农业相

关经营活动,拥有稳定经营场所的城镇个人等邮储银行规定的具体要求。

商户贷款:经工商行政管理部门核准登记并有固定的生产经营场所,经营状况良好、能恪守信用的各类私营企业主、个体工商户和城镇个体经营者等邮储银行规定的具体要求。

贷款额度、贷款利率、担保方式、还款方式、贷款期限以当地邮储银行的规定为准。

办理流程:提出申请→实地调查→审查审批→签订合同→放款。